

pietarios han hecho eso para destinar las leñas a las minas de Riotinto, cobrando muy buenas sumas, casi el doble de lo que valían sus fincas.

Si quieren que se abaraten las substancias no hay otro camino que aumentar la producción. Y el Gobierno—ya ve usted lo que hacen—se preocupa muy poco en dar facilidades al agricultor.

—¿Y qué medios hay para aumentar la producción? —Muchos. Pero sobre todo, ferrocarriles, cañerías, vías de comunicación. En España se cultiva el campo que está más cercano al pueblo, y lo demás se deja. ¿Por qué? Muy sencillo. Cultivan lo que necesitan los vecindarios estrictamente. ¿A qué aumenar la producción, si no hay medios de darle salida al sobrante? Si son frutas, hortalizas, etc., se pudren por falta de medios de transporte. Para citar un caso concreto. La patata se da con abundancia en el pueblo de X, que no tiene ni un camino vecinal. ¿Adónde se lleva el resto? ¿No es preferible no sembrar más que lo necesario? Aquí tiene usted demostrado que el aumento de producción ha de ir unido al aumento de vías de comunicación: carreteras, ferrocarriles, caminos vecinales, puentes, etc. La misión del Estado es hacer lo que no puede el individuo.

—¿Cuáles son sus ideas políticas? —«Alfando no estoy a ningún partido. Sin embargo, sustento las ideas conservadoras en general. Estimo que éstas son necesarias en la sociedad como en los cultivos, ya que la base de la conservación es la selección.

—¿Qué me dice usted de las elecciones? —Con respecto a mí, creí la palabra que se me daba de que aquéllas se harían con sinceridad, y me animé a presentarme candidato y a última hora. Y a pesar de no haber llevado intenciones ni casi apoderados, y después de haberme quitado gran número de votos, según demuestra las reclamaciones hechas por algunos pueblos, yo, la verdad, no puedo quejarme, pues obtuve tantos votos como los Diputados que han salido por Utrera, Marchena y otros.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

es la elevación de los fletes, pues aun cuando en origen las materias fertilizantes tienen un precio mucho más elevado que el normal, de ninguna manera es el triple ó el cuadruple que en la actualidad alcanzan algunos de estos abonos.

En el año corriente, la marcha que sigue la importación de abonos y primeras materias para elaborarlos es parecida a la de 1917. Las cifras correspondientes a los dos primeros meses del año, que ya son conocidas por las estadísticas de Aduanas, revelan un descenso alarmante.

Se deduce de los datos que tenemos de la vista que la agricultura española en el año 1917 ha empleado 414.000 toneladas menos de abonos que en el año 1913, y 86.000 menos que en el año 1916, que no hubo gran escasez. Se calcula un consumo medio de 350 kilos de abonos por hectárea, y, por lo tanto, se ha dejado de abonar 1.180.000 hectáreas en el año agrícola actual, con relación a los anteriores. De este millón largo, la mayor parte corresponde a cereales, y especialmente al trigo, no tan sólo porque a los cereales les corresponde mayor consumo de abonos por su extensión, sino también porque de preferencia se ha empleado el abono escaso y caro en fertilizar los cultivos intensivos exigentes, como son la remolacha y otros similares, que sin abonos el rendimiento es exiguo y que además pueden adquirir el abono caro porque no tiene limitación el precio del producto, ya que alcoholeros y azucareros pueden pagar cuanto les pidan por la remolacha, pues ellos se cuidarán de cargar al consumo el exceso de gastos, cosa que no puede hacer el trigoero. En definitiva, si de 1.180.000 hectáreas que se ha dejado de fertilizar corresponden 800.000 a cereales, ó mejor dicho, al trigo, porque la cebada, que ha adquirido mayor precio relativamente que el trigo, se ha abonado de preferencia a este último, resultará solamente por este concepto, y aun suponiendo como cifra baja que de estar á no estar fertilizada una hectárea de terreno la diferencia de producción es de cinco quintales, el déficit debido á la carencia de abonos representará cuatro millones de quintales métricos. La cosecha pendiente, á pesar de que la primavera está siendo favorable para su desarrollo seguramente será bastante menor que la anterior y el déficit muy costoso y difícil de suplir.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

nuestro mísero vivir é imprevisiones en cuanto á plagas del campo se refiere.

¿La higieue del campo? Un ideal. Solen España mueren las gentes de viruela y solo aquí y en Marruecos existe langosta para hacer infundec el trabajo del hombre.

Hoy, como hace un siglo. Mañana como hoy. No hay redención.

De la rica comarca de Valdepeñas llegan ayes de dolor que espantan, pidiendo recursos, medios, gasolina.

¿Gasolina? Aquí no hay más gasolina que para el servicio escandaloso oficial de los Ministerios. Veanse los coches apantados que en el portal del Ministerio de Fomento existen todos los días de noche: á una y cuya gasolina haría falta en Valdepeñas y en casi todos los pueblos de las provincias de Cáceres y Badajoz.

Pendiente de la resolución del Consejo de Estado hay un crédito de medio millón de pesetas para la extinción de la langosta.

¿Qué va á hacer el Gobierno ante las proporciones aterradoras que ofrece en Valdepeñas y en Cáceres?

Denó apróbase el crédito antes de quince días, todo sería inútil.

Y hasta el año que viene. Siempre igual.

¡Trabaja! ¡Producir! Hay que trabajar mucho para producir mucho más. Hay que perfeccionar los instrumentos de la producción y el trabajo, el hombre y la máquina para superar á los competidores y vencer en el mercado.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

—¿De la última crisis? —Que la solución ha sido un acierto para Su Majestad el Rey.

TRENOR Y COMPAÑIA
VALENCIA

Supertosafatos.—Sulfato de amoníaco.—Nitrito de sosa.—Sales potásicas.—Abo nos químicos.—Guano concentrado á base del Perú.—Abonos combinados con manganeso para todos los cultivos, con patente de introducción núm. 49.567 y marca registrada Mn., é incluidos en el R. D. de 2 de Diciembre de 1910 por R. O. de 8 de Febrero de 1916.—Primeras materias para la fabricación de abonos.—Fabricas de ácido sulfúrico y clorhídrico, sulfato de hierro y cobre, etc.—Fabricación de saque rio para envase de azúcares, abonos, granos, harinas, minerales, etc., etc. Minerales de manganeso.

Fábricas en Grao de Valencia y Vinalesa.

Sociedad General de Industria y Comercio
COMPANIA ANONIMA DOMICILIADA EN BILBAO
CAPITAL: 25.000.000 DE PESETAS

Fábricas en VIZCAYA (Zuazo, Luchana, Iborrieta y Guturribay), OVIEDO (La Monjoya), MADRID, SEVILLA (El Empalme), CARTAGENA, BARCELONA (Badalona), MALAGA, CACEREJ (Aldea-Moret) y LISBOA (Trafaria).

Acidos y productos quimicos

Superfosfatos de cal.	Sulfato de amoníaco.	Acido sulfúrico corriente.
Superfosfatos de huesos.	Sulfato de sosa.	Acido sulfúrico anhidro.
Nitrato de sosa.	Glicerinas.	Acido clorhídrico.
Sales de potasa.	Acido nítrico.	

ABONOS COMPUESTOS y primeras materias para toda clase de cultivos, adecuados á todos los terrenos.

LABORATORIOS para el análisis gratuito y completo de los terrenos y determinación de los mejores abonos. (MADRID, Villanueva, 11).

Servicio Agronómico importantísimo para el empleo racional de los abonos, bajo la alta inspección del eminente agrónomo Excmo. Sr. D. LUIS GRANDEAU

AVISO IMPORTANTE.—Pídase á la Sociedad la Guía práctica para saacar las muestras de las tierras, á fin de que se pueda determinar cuál es el abono conveniente.

Los pedidos deberán dirigirse á MADRID, VILLANUEVA, 11, o al domicilio social.—Dirección Telegráfica: GEINCO

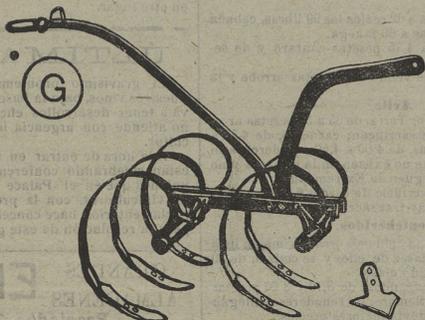
Máquinas Agrícolas y Vinícolas de todas clases



Venta exclusiva de la Sembradora San Bernardo. Segadora atadora Deering Nueva Ideal. Trilladoras Ruston. Arados y sembradoras Rud Sack. Cultivadores Planet J. R.

ALBERTO AHLES Y C.ª FELIX SCHLAYER SUCESOR
BARCELONA Paseo Aduana, 15. Sucursales: Sevilla, Córdoba, Tafalla, Madrid, Alcala, 86. Valencia, Riosoco y Badajoz.

GRADA IDEAL



MARCA G

para una sola ca-ballería produce el 70 por 100 de economía en todos los cultivos y todos los terrenos por piedra que haya.

PIDASE AL CONSTRUCTOR

E. L. GUARDIOLA :-: Valencia.

COSECHEROS Y VITICULTORES

Si queréis obtener vinos bien elaborados y aumentar la riqueza alcohólica, emplead en la vendimia el VINO PHOSPHATE.

Este producto regulariza la fermentación de las uvas y mostos é impide toda clase de alteraciones y enfermedades, dejando los caldos brillantes y de buen paladar.

Si por desgracia tenéis vinos que no han sido tratados con el VINO PHOSPHATE en la vendimia y se han vuelto ácidos, usad con toda confianza el ANTI-AGRIO.

Juan Pech Aine.—19, Paseo de la Aduana.—Barcelona

DEPOSITARIO GENERAL DE ESTOS DOS PRODUCTOS

Envío gratis de catálogos y prospectos especiales de productos para los vinos

Servicios de la Compañia Transatlántica

LINEA DE CUBA-MEJICO

Saliendo de Bilbao, de Santander, de Gijón y de Coruña para Habana y Veracruz. Salidas de Veracruz y de Habana para Coruña, Gijón y Santander.

LINEA DE BUENOS AIRES

Saliendo de Barcelona, de Málaga y de Cádiz para Santa Cruz de Tenerife, Montevideo y Buenos Aires; emprendiendo el viaje de regreso, desde Buenos Aires y de Montevideo.

LINEA DE NEW-YORK, CUBA-MEJICO

Saliendo de Barcelona, de Valencia, de Málaga y de Cádiz para New-York, Habana y Veracruz. Regreso de Veracruz y de Habana con escala en New-York.

LINEA DE VENEZUELA COLOMBIA

Saliendo de Barcelona, de Valencia, de Málaga y de Cádiz para Las Palmas, Santa Cruz de Tenerife, Santa Cruz de la Palma, Puerto Rico y Habana. Salidas de Colón para Sabánilla, Curaçao, Puerto Cabello, La Guayra, Puerto Rico, Canarias, Cádiz y Barcelona.

LINEA DE FERNANDO POO

Saliendo de Barcelona, de Valencia, de Alicante y de Cádiz para Las Palmas, Santa Cruz de Tenerife, Santa Cruz de la Palma y puertos de la costa occidental de Africa.

Regreso de Fernando Poo, haciendo las escalas de Canarias y de la Península indicadas en el viaje de ida.

LINEA BRASIL-PLATA

Saliendo de Bilbao, Santander, Gijón, Coruña y Vigo, para Rio Janeiro, Montevideo y Buenos Aires; emprendiendo el viaje de regreso, desde Buenos Aires, para Montevideo, Santos, Rio Janeiro, Canarias, Vigo, Coruña, Gijón, Santander y Bilbao.

Además de los indicados servicios, la Compañia Transatlántica tiene establecidos los especiales de los puertos del Mediterráneo á New-York, puertos Cantábrico á New-York y la Línea de Barcelona á Filipinas, cuyas salidas no son fijas y se anunciarán oportunamente en cada viaje.

Estos vapores admiten carga en las condiciones más favorables, y pasajeros, á quienes la Compañia da alojamiento muy cómodo y trato esmerado, como ha acreditado en su dilatado servicio. Todos los vapores tienen Telegrafía sin hilos.

También se admite carga y se expiden pasajes para todos los puertos del mundo, servidos por líneas regulares.

Las fechas de salida se anunciarán con la debida oportunidad.

EL CICLON

Molino de viento.

Fuerza ilimitada.—Regularidad perfecta, bastante para todas las aplicaciones, incluso las eléctricas.—Acumulación de la fuerza ó de la electricidad para trabajos inaplazables.

PRECIO.—Hasta cien caballos, con viento de ocho metros por segundo, 250 pesetas la unidad. De cien en adelante, 200 pesetas caballo, sobre vagón, en los talleres de construcción.

PAGO.—Mitad al hacer el pedido y la otra mitad a la puesta en marcha. Luis Afán de Rivera.—CACERES

Centro Vitícola Ayelense

Grandes viveros de vides Americanas

Bautista Aparici y Comp.ª

Ayelo Malferrit.—VALENCIA (España).

Establecimiento montado con arreglo á las últimas conclusiones de la ciencia ampelológica. Millones de injertos, barbados, estacas injertables y estaquillas de vivero, procedentes de nuestras extensas plantaciones de cepas madres, absolutamente seleccionadas.—Única casa que dispone, a pesar de los sacrificios que su cultivo exige, de grandes existencias de híbridos de Berlandieri singularmente el 41 B y el 420 A, que á su elevada resistencia caliza y á su estandante y normal fructificación unen la circunstancia de ser, especialmente el último, los portainjertos de los moscateles.

La primera casa que ha introducido en España los híbridos del eminente ampelógrafo francés M. Richter R. 99 B. 110, que están revolucionando el campo vitícola, y sobre cuyo mérito extraordinario, excepcional, enviaremos un interesante folleto, editado por esta casa, á los agricultores que lo soliciten.

Esta casa cultiva sólo las variedades que han dado resultado definitivo y concluyente. En plantas injertadas tiene notabilísimos portainjertos; garantiza la autenticidad de las plantas, y evacua cuantas consultas se le hagan sobre el problema de la reconstitución del viñedo, cultivo de la vid, enfermedades, etc.

Posee además grandes viveros de árboles frutales, olivos, almendros, albaricoques, melocotones, etc.; cultivando con éxito fenomenal el olivo llamado *Changiot real*, resistente al frío y á la pobreza del suelo.

Las condiciones de venta no pueden ser más ventajosas para todo agricultor. Pedid plantas y condiciones, y os asombraréis de sus resultados.

Bautista Aparici y Compañia.—Ayelo Malferrit (provincia de Valencia).

SUPERFOSFATOS «PEÑARROYA»

Sociedad Minera Metalúrgica de Peñarroya

FABRICA DE PRODUCTOS QUIMICOS

Abonos minerales «PEÑARROYA»

APROPIADOS PARA TODOS LOS CULTIVOS

PEÑARROYA (Provincia de Córdoba)

Abono completo recomendado para cereales el Superferro Azoado PEÑARROYA

SULFATO DE COBRE «PEÑARROYA»

Fábrica de Abono y Superfosfatos

PRIMERAS MATERIAS

SULFATO DE HIERRO — ÁCIDOS SULFURICO Y NÍTRICO

HIJOS DE MIRAT

Salamanca y Logrosán (Cáceres)

140.000 PLANTONES ALMENDRO
: INJERTOS CLASE MARCONA :

De cuatro y cinco años y seis palmos de altura mínima, cultivados en secano, la clase más productora y resistente á las heladas.

Extensos planteros de olivos y algarrobos de las clases más productoras.

Para los pedidos y condiciones de venta dirigirse á

Don Antonio Valls. Alcalá de Chisvert.

YA NO TIENE USTED

que preocuparse en lo sucesivo porque en otoño é invierno se encarezcan los huevos notablemente.

Este problema, que tan en serio repercute en la economía doméstica, puede ser fácilmente resuelto conservando los huevos de primavera para consumirlos en las épocas de escasez y carestía, valiéndose de un buen producto conservador. Hay, sin embargo, que prevenirse contra ciertos medios de conservación, que adolecen de grandes dificultades, siendo el único preparado verdaderamente eficaz y seguro los

COMBINADOS BARRAL

que conservan todas las altas cualidades de los huevos y su exquisito sabor, en tan buenas condiciones que nueve meses después de haber sido puestos pueden aún tomarse pasados por agua.

El uso de los COMBINADOS BARRAL es, además, muy económico dado que pueden conservarse 500 HUEVOS con un solo bote de COMBINADOS en cinco discos; cada uno de los cuales conserva 100 huevos, siendo el precio del bote de sólo SEIS PESETAS.

Tenemos á su disposición referencias y detalles que le convencerán de lo que decimos.

PIDALOS ENSEGUIDA

EDMUNDO Y JOSÉ METZGER

Barcelona Madrid

PASEO DE GRACIA, 76 PLAZA INDEPENDENCIA, 8

VINOS TINTOS

DE LAS BODEGAS EN EL CIEGO (ALAVA)

DE LOS HEREDEROS DEL

EXCMO. SR. MARQUES DE RISCAL

Exposición de Burdeos de 1885.—DIPLOMA DE HONOR

LA MAS ALTA RECOMPENSA EN VINOS TINTOS EXTRANJEROS

Exposición de Bruselas de 1910.—GRAN PREMIO

Exposición de Buenos Aires de 1910.—GRAN PREMIO DE HONOR

Precios en la Estación de Culetero:



	VINO EN SU			Peso aproximado
	2.º Año	3.º Año	4.º Año	
Barrica de 225 litros con doble envase.	260	310	380	300
Barril	100	120	140	140
Idem	75	95	110	110
Idem	50	65	75	80
Idem	35	45	50	50
Caja con 24 botellas.	2	2	2	25
Idem 10	1	1	1	10
Idem 50 medias botellas.	1	1	1	20

Sociedad Industrial y Comercial

CORBELLA ALVAREZ, S. en C.

BARCELONA.—Plaza de Medinaceli, 6

Gerente: el Ingeniero Don Salvador Corbella Alvarez

APARATOS INDICADORES DE VELOCIDAD para talleres, fábricas, locomotoras, buques, motores de gas, vapor, hidráulicos, máquinas eléctricas de toda índole. Bombas de cualquier tipo, máquinas de imprenta, agrícolas, textiles y de cualquier otro uso ó empleo. Esta clase de aparatos indican constantemente la velocidad de la máquina á la cual son aplicados, al igual que los manómetros indican á cada momento la presión de la caldera á la cual quedan adaptados.

GRADUOMETROS para albañiles, carpinteros, etc., etc.

INDICADORES DE PENDIENTES para automóviles.

RECIPIENTES O DEPOSITOS para la conservación del hielo y de toda clase de alimentos: carne, legumbres, etc.; botellas de vino, champagnes, etc., puestos al fresco por medio de hielo, etc., en las casas particulares, cafés, hoteles, etc. Estos recipientes conservan también el calor de las bebidas ó alimentos calientes que se colocan en su interior. Los recipientes se hacen de la forma y dimensiones que desee el cliente.

PERFUMERIA CORRIENTE.—Agua de Colonia, quina, etc., á precios sin competencia.

PIDANSE CATALOGOS Y PROSPECTOS—ENVIO GRATIS

Se desean Corredores, Representantes y Depositarios para toda España.

¡AGRICULTORES!

Abonad con Nitrato de sosa de Chile. Es una bono excelente para toda clase de cultivos. Se vende en todas las casas importantes que se dedican al comercio de abonos. Informes y folletos gratis para su aplicación dirigiéndose al «Comité del Nitrato de Sosa de Chile».—Almirante, 19, Madrid.

Maquinaria agrícola é industrial y oficinas técnicas
Garteiz Herm.ªs, Yermo y Comp.ª
INGENIEROS

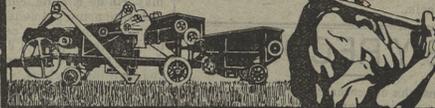
Bilbao.—Gran Vía, 20.
Valladolid.—Avenida de Alfonso X II, 8 y 9.
Sevilla.—Antonia Diaz, 7.
Palencia.—Mayor principal, 99 y 101.
Riosoco.—Ancha, 1.

Segadoras Mc. Cormick.—Sembradoras Hoosier-Garteiz.—Arados Oliver.—Arados Brabant-Meteor.—Cribas Marot.—Ventadoras.—Cultivadores americanos.—Arrobaderas.—Corta-forrajes.—Trituradores.—Prensas para la uva.—Prensas para paja y forraje.—Bombas, etc., etc.

Máquinas y herramientas para la industria y talleres. Exclusivos representantes en España de la legítima correa *Balata Dick*. CATALOGOS Y PRESUPUESTOS GRATIS A QUIEN LO SOLICITE

SINDICATO NACIONAL DE MAQUINARIA AGRICOLA.

PASAJE DE LA ALHAMBRA | MADRID



FABRICAS EN BARCELONA Y MIRANDA DE EBRO
ARADOS SEMBRADORAS
SEGADORAS TRILLADORAS

Obras prácticas de Agricultura y Ganaderia
de DON JOSE MARIA DE SOROA

Ingeniero Agrónomo; Asesor de varios institutos Agrícolas.

Agenda Agrícola para 1918.—Es la cuarta edición de un manual práctico de cuantos datos necesita el que se dedica á asuntos agrícolas, un vademecum que consigna, en reducido volumen, recetas, fórmulas y precios de abonos, cultivos, patología, faenas, riegos, ganaderia, etc.—Precio, cinco pesetas, encuadernado.

Construcciones agrícolas.—Ingeniería, Sanidad y Arquitectura de las mismas.—Segunda edición.—Obra premiada con la Cruz del Mérito Agrícola y el Gran Premio en la Exposición Nacional de Zaragoza de 1914.—Precio, 8,50 pesetas, encuadernado en tela.

Manual de Jardineria y Floricultura.—En colaboración con D. Julián Sánchez Gavarrret.—Madrid, 1917.—Precio, 6 pesetas, en tela.

La oveja en la Mancha.—Memoria que obtuvo el segundo premio del Concurso organizado por la Asociación general de Ganaderos del Reino, en 1915.—Precio, una peseta.

Pedidos al autor: Plaza de la Independencia, 2, duplo, Madrid.

INSTALACIONES MODERNAS

PARA FABRICACION DE ACEITES DE ORUJO DE ACEITUNA

por difusión metódica con disolventes hirviendo,

y especiales para la extracción de aceites de los orujos y granillos de la uva

(A esta última materia se le han extraído con los aparatos patentados de esta casa hasta un 12 por 100 de su peso bruto.)—Patentadas en España, Francia é Italia.

Tratamiento de los residuos antedichos por la esencia de Petróleo, Tetracloruro ó sulfuro de Carbono en AUTO-EXTRACTORES para pequeñas y medianas instalaciones, trabajando desde 50 hasta 1.000 metros cúbicos de orujos ó residuos por campaña anual.

BATERIAS múltiples de extracción con DECOLORACION, NEUTRALIZACION y REFINERIA de aceites para grandes producciones.

APARATOS RACIONALES Y PERFECTOS

Noticias, catálogos y presupuestos gratis á quien los pida á su inventor, José Pérez de Graella, Perito agrícola (del Instituto Agrícola de Alfonso XII), San Rafael, S. Córdoba.

SACOS GUARDA RACIMOS

(DE TELA METÁLICA)

Para impedir que los pájaros, abejas ó otros insectos puedan picar ó destruir los racimos de uvas y las fruta; selectas.

FÁBRICAS

RIVIÈRE

FUNDADAS EN 1854

Ronda de San Pedro, núm. 58

BARCELONA

Casa en MADRID: Calle del Prado, 4.

