

el Rastro ^{de} Ávila

DOMINGO
11 DE ABRIL DE 2004

ANUNCIOS DE EL RASTRO · ANUNCIOS CLASIFICADOS · BECAS Y PREMIOS · GUÍA DEL INVERSOR · FORMACIÓN Y EMPLEO · GUÍA INMOBILIARIA

La búsqueda de la mayor rentabilidad

La gestión de patrimonio ayuda a sacar provecho al dinero de forma personalizada

Si un inversor con un capital medio quiere obtener la máxima rentabilidad de su dinero, una de las mejores opciones es acudir a una empresa especializada en gestión de patrimonio. Las compañías ofrecen productos personalizados según el perfil del cliente y éste puede asegurarse una rentabilidad muy por encima de la que oferta la banca tradicional. Los es-

pecialistas aconsejan, a partir de 150.000 euros, comprar fondos. Este producto financiero tiene un coste relativamente barato, muchas garantías de éxito, puesto que no se puede invertir por ley más de un 10% del capital en un mismo título, y una fiscalidad muy ventajosa. Por ejemplo, si el cliente quiere cambiar de fondo, no tiene por qué tributar la plusvalía con-

seguida con el primero. Los expertos apuestan por alejarse del ahorro tradicional, puesto que el dinero, colocado en una cuenta o libreta apenas produce rentabilidad. Las grandes fortunas conocen bien esta circunstancia. Su producto preferido es la Sociedad de Inversión Mobiliaria de Capital (SIMCAV), que sólo tributa un 1% a Hacienda y permite el

control personalizado de la inversión. Además, el ahorrador no tiene que abonar el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas hasta que venda sus acciones, lo que permite cambiar de renta fija a variable sin pagar impuestos. Constituir una Simcav cuesta aproximadamente unos 6.000 euros y la misma cantidad anual por gastos de mantenimiento.



La exclusividad, forma de éxito

“Cuando se otorga la exclusividad de la gestión de la renta o la venta de una vivienda a una agencia, tienes la garantía de que los profesionales van a invertir más dinero, tiempo y esfuerzo en conseguir un buen negocio”. En cambio, si éstos conocen de ante-

mano que hay muchas oficinas ofreciendo la misma residencia, “el empeño no va a ser el mismo, ya que la exclusividad se premia con la venta”. Así opina la Asociación de Expertos Técnicos Inmobiliarios sobre el contrato de exclusividad. Éste se acuerda a

través de un documento de mandato en el que se indica el precio que el propietario quiere por su residencia, los honorarios de los profesionales y el tiempo por el que otorga la gestión exclusiva a la agencia. Normalmente, el agente inmobiliario envía a la pro-

piedad una lista de los potenciales clientes que se han interesado por el piso. Así se asegura que el dueño no intente llevar a cabo alguna operación a espaldas de la inmobiliaria. Si esto ocurre, el agente puede llevar a la propiedad a los tribunales.

Y ADEMÁS...

VIVIENDA

El alquiler público, posible solución para los altos precios

El futuro Gobierno del PSOE va a poner en marcha una Agencia Pública de Alquiler, que pretende ofertar pisos a bajos precios. Las asociaciones de consumidores aplauden la medida.

EMPLEO

El lugar que ocupan los currículos en las empresas

Las compañías guardan las candidaturas que reciben entre seis meses y un año. Si realizan prácticas ilegales como tirar los currículos a la basura, la Agencia de Protección de Datos puede poner multas de entre 600 y 600.000 euros.

CARLOS MARTÍN

“Sólo las plantillas estables reciben formación”

La inestabilidad laboral que existe en España es una de las causas de los accidentes que se producen en los puestos de trabajo, según explica el economista del gabinete técnico de Comisiones Obreras Carlos Martín.

Inmobiliarias

La exclusividad, garantía para hacer un buen negocio

La elección de una inmobiliaria para la gestión de la venta o alquiler de un piso es una cuestión personal. Pero, sin duda, los expertos aconsejan que si el propietario se decide por esta vía, la mejor manera es hacerlo a través de un contrato en exclusividad. De esta manera, afirman, la garantía de que la agencia pondrá todo el empeño en conseguir comprador o arrendatario es máxima.

Verónica Marín

La exclusividad de la gestión de una vivienda se otorga a una agencia a través de un contrato denominado de mandato. En él se fija un plazo durante el que la inmobiliaria tiene los derechos de compra y alquiler, el precio por el que el dueño quiere vender o alquilar su casa y los honorarios de los profesionales. Los expertos aseguran que esta es la mejor manera de garantizar que la venta o el alquiler lleguen a buen puerto.

El portavoz de la Asociación Profesional de Expertos Técnicos Inmobiliarios, Joaquín Pérez, explica: "Cuando se otorga la exclusividad de la gestión de la renta o la venta de una vivienda, tienes la garantía de que la inmobiliaria va a invertir más dinero, tiempo y esfuerzo en conseguir un buen negocio". En cambio, si conoce de antemano que hay muchas oficinas ofreciendo la misma residencia "el empeño no va a ser el mismo, ya que la exclusividad se premia con la venta", continúa.

Beneficios

Las ventajas son, por tanto, evidentes para la inmobiliaria. Desde el punto de vista de los clientes, supone la garantía de que los profesionales están trabajando al 100% y consiguen asesoramiento fiscal y técnico. "La oficina además, puede dar financiación al comprador, gracias a los acuerdos que muchas de ellas tienen con entidades financieras, una ayuda para la que el particular no está capacitado", añade Pérez. Sin embargo, algunas organizaciones de consumidores, entre ellas la OCU, aconsejan que, si se tiene tiempo, sea el propietario el que venda o alquile su piso sin intermediarios, por las altas comisiones y porque así controla todo el proceso.

El presidente del Consejo Nacional de los Colegios de Agentes de la Propiedad, Fernando García Notario, comenta que si se opta por la vía de la exclusividad, la inmobiliaria se compromete a buscar gente, a hacer más publicidad y a enseñar el piso con más interés. Los parámetros de la ges-



Los expertos aseguran que otorgar la exclusividad a una inmobiliaria asegura el alquiler o la venta.

ción se fijan en el contrato, de esta manera el agente inmobiliario y el cliente se cubren las espaldas ante cualquier abuso y, si éste se produce, pueden acudir a los tribunales. García Notario explica un

caso práctico: "El agente envía al dueño una relación de las personas que se han interesado por el piso. En este punto se abren dos posibilidades: si el propietario tiene un comprador aparte puede

llegar a un acuerdo con la agencia especializada para que el profesional se la venda y cobre un 50% de los honorarios pactados. Por otro lado, el contrato de exclusividad da derecho a la inmobiliaria a demandar al cliente si una vez cumplido el plazo por el que el dueño ha cedido la gestión del piso, el agente descubre que el propietario ha vendido el piso a uno de los clientes contactados. Normalmente los tribunales reconocen que está en la obligación de pagar los honorarios al profesional".

El presidente del consejo señala que la exclusividad es la mejor manera de conseguir que un piso se alquile o venda. "Con este método el cliente tiene la garantía de que no van a marear la vivienda, que van a poner todo el interés posible", comenta. "De todas formas, lo más importante es buscar un buen profesional, honrado y que trabaje bien. No hay que escuchar los cantos de sirena", concluye García Notario.

Al detalle

Los contratos de mandato o de servicios

El Código Civil especifica que el contrato de mandato es una figura jurídica por la que se obliga una persona a prestar algún servicio o hacer alguna cosa, por cuenta o encargo de otra. El mandatario queda sujeto a la aceptación a cumplir el mandato, y responde de los daños y perjuicios que, de no ejecutarlo, se ocasionen al mandante. También debe acabar el negocio que ya estuviese comenzado al morir el man-

dante. A falta de pacto en contrario, el mandato se supone gratuito. Pero, no obstante, si el mandatario tiene por ocupación el desempeño de servicios de la especie a que se refiere el mandato, tiene la obligación de retribuirlo. Este es el caso del contrato de exclusividad con una agencia inmobiliaria, ya que el dueño también podría buscar por su cuenta y realizar la misma función que la agencia.

La burocracia encarece el precio de los pisos

Los profesionales del sector inmobiliario creen que la falta de suelo no agrava el encarecimiento la vivienda, pero sí el exceso de burocracia que se tiene que superar para urbanizarlo y que fomenta la especulación.

Los expertos creen que el aumento de la cantidad de terrenos preparados para construir "no es suficiente" para contener su precio, a su vez unido al de las casas, por lo que apuestan por acortar de forma drástica la tramitación de los proyectos urbanísticos, que puede alargarse durante más de once años. El nuevo Gobierno socialista quiere reunirse con autonomías y ayuntamientos, antes del verano, para afrontar un problema que considera "prioritario".

El coste del suelo se ha duplicado en los últimos siete años y, según una asociación de constructores y promotores, supone ya la mitad del precio de una casa. La explicación más repetida a ese incremento se halla en la especulación, pero los consultores también apuntan a la "rigidez" y la "lentitud" de la elaboración de los planos.

La vivienda absorbió el 52% del sueldo en 2003

La financiación de la compra de una residencia absorbió el 52,3% del salario medio mensual a cierre de 2003 o, lo que es lo mismo, requería 7,2 años de salario íntegro, según los datos estadísticos del Banco de España.

La tasa del esfuerzo financiero que era preciso realizar el año pasado para comprar una casa, calculada en función de su precio, la renta disponible y los tipos de interés hipotecarios, es la más alta registrada en al menos los tres últimos años. Según los datos del organismo que preside Jaime Caruana, el porcentaje de renta que se debe dedicar a pagar la hipoteca es dos puntos y medio porcentuales más que el del 49,8% que se necesitaba en 2002, y 5,2 puntos superior al del 47,1% de fin de 2001.

Además, el porcentaje medio de salario que se tiene que destinar a la adquisición de un piso está casi 20 puntos por encima de la tasa del 33% considerada por las entidades financieras como la óptima para garantizar el pago de las cuotas hipotecarias.

BREVES

Las demoras en las obras públicas traen más costes

El Tribunal de Cuentas ha detectado "retrasos" en el inicio y ejecución de obras en un "elevado número de expedientes de contratos" públicos. Ha constatado el "incumplimiento de los plazos" de ejecución suscritos por la Administración en los años 1999, 2000 y 2001. Esta institución admite que las demoras no se ha penalizado, pese a que traen consigo retrasos en la entrega de la obra, incrementan sus costes y suponen un "perjuicio" para el interés general.

Rodrigo Rato cree que hay que urbanizar más suelo

El vicepresidente primero y ministro de Economía en funciones, Rodrigo Rato, ha defendido la implantación de nuevas reglas urbanísticas que aceleren la creación de suelo urbano por parte de comunidades y ayuntamientos como una de las vías para abaratar el precio de la vivienda en España. Según Rato, el alto valor de los pisos se debe a la demanda.



La BBK lanza un préstamo para pensionistas

BBK ofrece a aquellas personas con pensión domiciliada en esta entidad bancaria un nuevo préstamo de *Adaptación Vivienda* destinado a la financiación de obras que mejoren las condiciones de adaptabilidad o accesibilidad en sus pisos. Este crédito, con un tipo de interés del 6,99%, tiene un plazo máximo de 5 años para su amortización. Asimismo, cuenta con una comisión de apertura del 1% y del 1,5% para la cancelación y amortización anticipada.

El FMI alerta de los riesgos del 'boom' inmobiliario

El subdirector del departamento europeo y jefe de la misión del Fondo Monetario Internacional (FMI) en España, Alessandro Leibold, considera que uno de los "riesgos incipientes" de la economía española el *boom* inmobiliario. En su opinión, la situación "no puede seguir como hasta ahora". Por esta razón, recomienda una moderación que incluya la "revisión de las generosas desgravaciones fiscales que favorecen la propiedad de viviendas".

Los pisos de Barcelona y Madrid tienen leves subidas

El precio de la vivienda usada aumentó durante el primer trimestre del año un 4,6% en Barcelona y un 2,2% en Madrid respecto al mismo periodo de 2003, según un informe elaborado por el portal inmobiliario Idealista.com. El incremento registrado en Madrid es el más bajo de los cuatro años anteriores, mientras que el de Barcelona es similar al del último trimestre del año pasado. El estudio refleja igualmente caídas en algunos distritos.

Alquiler

Los consumidores confían en la futura Agencia Pública

La creación de una Agencia Pública de Alquiler, que captará propietarios dispuestos a poner su casa en alquiler a un precio moderado es uno de los proyectos estrella del futuro Gobierno del PSOE. Entre sus funciones principales se encuentran ofrecer mayor seguridad jurídica a los dueños, crear un registro de información sobre los inquilinos, facilitar las labores de búsqueda a los potenciales ocupantes y posibilitar que los mayores obtengan el máximo rendimiento de su patrimonio inmobiliario. La agencia también concederá ayudas a las familias más desfavorecidas para poder hacer frente a la renta, que se otorgarán según su nivel adquisitivo y situación personal. El objetivo de esta futura entidad es elevar el porcentaje de viviendas alquiladas del 11% actual al 20%.

Las organizaciones de consumidores han recibido con optimismo la noticia de esta bolsa pública, que haría las funciones de una inmobiliaria social estatal. Antonio López, portavoz de la Confederación Española de Consumidores y Usuarios (CECU), opina que la vía del "alquiler es una buena manera de paliar el problema de la vivienda y, si es público, mucho mejor". López cree que el ofrecimiento de más pisos rentados supone una buena solución para bajar

el precio de las residencias. "Va a ser una fórmula para las parejas jóvenes que quieren emanciparse y que tal y como está el mercado ahora lo tienen complicado", añade. Y matiza que es importante saber el número de viviendas que va a gestionar el organismo. "En principio no creo que haya ninguna dificultad en poner en marcha una iniciativa de estas características, sólo es necesario tener voluntad política. Pero es imprescindible que la entidad sea abierta y democrática, que ofrezca mucha información", advierte. El porta-

pero aquí está muy arraigado todavía el sentido de la propiedad", comenta Samayoa. "Creo que una buena manera de incentivar a la gente para que participara en esta agencia sería concediéndoles beneficios fiscales por ofrecer su piso", continúa. El portavoz de la FUCI opina que hasta después de un año de funcionamiento no se verán resultados y que quizá sea difícil coordinar las labores del organismo estatal con las regiones.

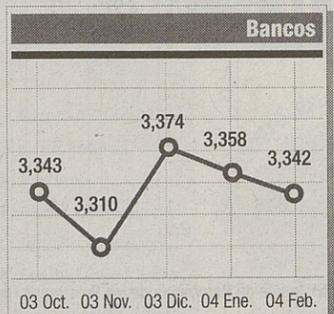
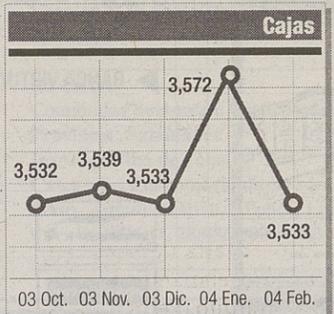
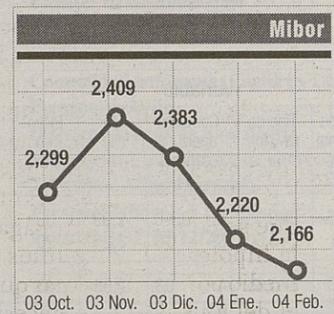
La abogada responsable de vivienda de la Federación de Consumidores en Acción (FACUA), Mariló Molina, considera también que es fundamental que el Gobierno anime a los dueños que tienen miedo a poner su casa en alquiler porque el inquilino pueda producir destrozos o deje de pagar la renta. "La Junta de Andalucía tiene un proyecto de Bolsa de Vivienda similar en la que la forma de alentar a los propietarios es ofrecerles un seguro de impago y otro multirriesgo durante un año para que se protejan", explica Molina. "El plan estatal es una iniciativa a largo plazo que requiere la preparación y coordinación de muchos agentes: entidades, compañías de seguros... Para que salga adelante tiene que contar con bastante apoyo de la administración, no sólo económico, sino también jurídico y sobre todo, que las organizaciones gestoras encargadas de la agencia sean sin ánimo de lucro", concluye Molina.

El proyecto del PSOE tiene un precedente en el País Vasco, donde funciona con buenos resultados

voz de la CECU recuerda que existe un organismo de similares características en el País Vasco y que está dando "muy buen resultado".

Gustavo Samayoa, portavoz de vivienda de la Federación de Usuarios y Consumidores Independientes (FUCI), aplaude también este "avance" en política inmobiliaria. "Nuestra opinión es muy positiva. Sobre todo, porque España es uno de los países en los que menos se accede a la vivienda a través del alquiler. En Inglaterra, la cifra es del 80%

TIPOS DE INTERÉS DE REFERENCIA



PRECIO DE LA VIVIENDA

Euros por metro cuadrado	12/2003	Variación en un año %
Andalucía	1.367	15,6
Aragón	1.637	19,6
Asturias	1.739	16,2
Baleares	1.477	19,9
Canarias	1.489	11,8
Cantabria	1.699	10,6
Castilla-La Mancha	1.172	17,3
Castilla y León	1.536	12,5
Cataluña	2.649	16,4
Valencia	1.262	15,9
Extremadura	1.001	19,6
Galicia	1.256	10,9
Madrid	2.868	17,2
Murcia	1.210	7,5
Navarra	1.739	17,4
País Vasco	2.439	13,6
La Rioja	1.430	21,2
Media	1.931	15,8
■ Por encima de la media.		

Fuente: Sociedad de Tasación.

EN LA RED

Profesionales

Consejo de los Administradores de Fincas. Plza. Marqués de Salamanca, 10. 28006 Madrid. Tel: 91 575 73 69. www.cgcafe.org

Consejo General de la Abogacía. Paseo de Recoletos, nº 13. 28004 Madrid. Tel: 91 523 39 78. www.cgae.es

Colegio de los Registradores. C/ Príncipe de Vergara, 72. 28006 Madrid. Tel: 91 563 14 70. www.registradores.org

Administración

Ministerio de Fomento Nuevos Ministerios. Paseo de la Castellana, 67. 28071 Madrid. Tel: 91 597 70 00 www.mfom.es

Catastro Paseo de la Castellana, 272. 28071 Madrid. Tel: 902 37 36 35. www.catastro.minhac.es

Instituto Nacional de Consumo. C/ Príncipe de Vergara, 54. 28006 Madrid. Tel: 91 431 18 36 www.consumo-inc.es

Búsqueda de inmuebles

PAZ PROPIEDADES Ávila 920 25 30 12 Salamanca 923 24 37 47 www.pazpropiedades.com Info@pazpropiedades.com

Portae Tel: 902 529 529 portae@portae.com www.portae.com

Globaliza Tel: 902 152133 www.globaliza.com

Look&Find Tel: 901303031 info@lfspain.com www.lfspan.com

Inmueble.com Tel: 639987553 info@inmueble.com www.inmueble.com

Consultoras

Tinsa Tel: 91 372 75 00. tinsainfo@tinsa.es www.tinsa.com

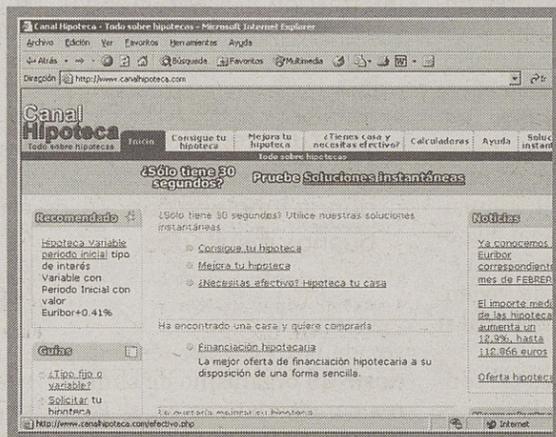
Aguirre Newman Tel: 91 3191314, 934395454 y 952902864 asesores@aguirrenewman.es www.aguirrenewman.es

CB Richard Ellis Tel: 91 598 1900 y 93 444 7700. www.cbriedardellis.es



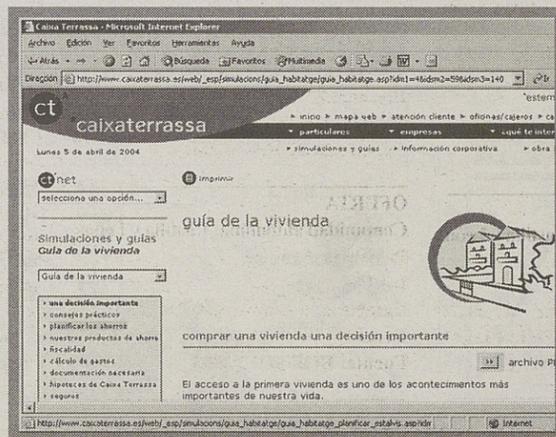
Cálculo el precio de una casa

Urbaniza.com ayuda al usuario a través de www.urbaniza.com/calculadoras/calculadoras.shtml a conocer de manera aproximada lo que puede suponer económicamente comprar o vender un piso. En el primer caso, el coste se desglosa en el precio escriturado más los gastos de gestoría, de registro, de notario y los impuestos. La página también permite calcular el valor mensual de una hipoteca.



Guías útiles sobre vivienda

Canahipoteca.com pone a disposición de los usuarios en su página principal distintas guías para saber elegir entre un crédito fijo o variable o conocer qué pasos hay que seguir para contratar la mejor hipoteca. Asimismo, informa sobre lo que hay que saber acerca de los alquileres (contrato, fianza, renta, obras...), la compraventa de una casa (firma del contrato, impuestos...) y la fiscalidad. El portal resuelve igualmente preguntas frecuentes sobre vivienda.



Elegir un piso en condiciones

La web www.caixaterrassa.es ofrece en su enlace Simulaciones y Guías consejos para escoger una buena vivienda y planificar los ahorros. Entre otras advertencias, recomienda que si se trata de una casa de segunda mano es conveniente "verificar el estado de las instalaciones del agua, la electricidad, el gas, las humedades del edificio, los aluminios y los ruidos de los vecinos" antes de comprarla.

HIPOTECAS

	Interés fijo				Variable				
	Interés nominal (%)	Comisión apertura y cancela. (%)	TAE (%)	Plazo máx. (años)	Interés nominal (%)	Tipo de revisión (%)	Comisión apertura y cancela. (%)	TAE (%)	Plazo máx. (años)
SCH	6,50 6,65	A: 1 C: 2,5	6,84 6,96	15 20	4,5 4,75	IRPH+0 E+1	A: 1 C: 1	4,03 3,57	30 30
BBVA	5,95 6,50	A: 1,5 C: 4	6,38 6,85	12 20	4,40 4,75	E+0,6 IRPH+0,1	A: 0,2-1,5 C: 1	3,08 4,26	30 30
La Caixa	5,40	A: 0,75 C: 1	5,60	10	4,75 5	E+1,25 IRPH+0,25	A: 1,25-1 C: 1	3,78 4,44	30 30
Banco Popular	5,60	A: 0,4 C: 2	5,84	15	4,75 4,95	E+0,75 IRPH+0,25	A: 0,8-1 C: 0	3,29 4,39	35 30
Caja Madrid	6,75 7,25	A: 1,5 C: 2	7,12 7,65	20 20	3,50 3,75	IRPH+0,15 E+1,50	A: 1,5 C: 1	4,18 4,18	20 20
Banco Sabadell	5,25 6	A: 1,5 C: 4	5,69 6,32	10 20	5,25 5	E+1 IRPH+0,1	A: 1 C: 1	3,75 4,25	30 30
Banesto	5,70	A: 0,75 C: 2	5,95	15	3,49 4,95	E+0,45 IRPH+0,2	A: 0-1 C: 1	2,95 4,19	30 30
Ibercaja	7,25	A: 1,25 C: 2,5	7,67	15	4,50 4,75	IRPH+0,25 IRPH+0	A: 1,25-1 C: 1	4,36 4,1	25 30
Bankinter	7	A: 1 C: 2,5	7,40	15	4,75	E+1	A: 1 C: 1	3,59	35
Banco Pastor	--	A: -- C: --	--	--	4,75 4,95	IRPH+0 E+0,9	A: 0,85-1 C: 1	4,12 3,63	35 35
Barclays Bank	--	A: -- C: --	--	--	2,90 4,75	E+0,45 IRPH+1	A: 0-1 C: 1	2,93 3,71	30 30
Banco Urquijo	7,90	A: 2 C: 5	8,55	12	4,95	E+1	A: 2 C: 5	3,85	20
B. Zaragozano	5,75 6	A: 1,5-1 C: 4	6,17 6,31	12 15	3,75 4,50	E+0,45 E+0,80	A: 0,5-1,5 C: 0,5-1	2,99 4,1	25 25
Deutsche Bank	5,25 7,50	A: 1-0,75 C: 3	5,59 7,92	10 10	4,75	E+0,75	A: 0,75 C: 1	3,51	30
C. San Fernando	--	A: -- C: --	--	--	2,70	E+1	A: 1 C: 1	3,48	30
Cajasur	--	A: -- C: --	--	--	4,50	E+1	A: 1 C: 0,75	3,59	30
El Monte	7,25	A: 1,25 C: 2,5	7,71	15	5,90	IRPH+0	A: 2 C: 1	4,40	30
Unicaja	6,75	A: 1,25 C: 3	7,22	12	--	--	A: -- C: --	--	--
Banco Atlántico	7	A: 1,5 C: 4	7,49	12	2,25 4,25	E+0,85 IRPH+0,25	A: 1-1,5 C: 1-1	3,37 4,40	25 25
Halifax	--	A: -- C: --	--	--	3,25 4,50	E+1 E+0,75	A: 1-1 C: 1-1	3,45 3,39	30 30
C. Mediterráneo	7	A: 1,5 C: 4	7,23	12	--	--	A: -- C: --	--	--

BANCA VIRTUAL

	Interés fijo				Variable				
	Interés nominal (%)	Comisión apertura y cancela. (%)	TAE (%)	Plazo máx. (años)	Interés nominal (%)	Tipo de revisión (%)	Comisión apertura y cancela. (%)	TAE (%)	Plazo máx. (años)
Bancopopular-e	5,4 5,8	A: 0,3-0,5 C: 2	5,59 6,01	10 20	3,95 4,5	E+0,45 E+0,60	A: 0,3-0 C: 0,0	2,99 3,25	30 20
ebankinter	--	A: -- C: --	--	--	3,20	E+0,35	A: 0,3 C: 0	2,85	40
ibanesto.com	5,70	A: 0,75 C: 2	5,97	15	2,95	E+0,45	A: 0,3 C: 1	2,93	30
oficinadirecta.com	--	A: -- C: --	--	--	3,60	E+0,40	A: 0 C: 1	2,93	35
PATAGON-ES	--	A: -- C: --	--	--	2,90	E+0,49	A: 0 C: 1	2,84	30
uno-e	6,70	A: 1 C: 2,5	6,02	12	3,90	E+0,65	A: 0,4 C: 1	3,19	20

(vt: Valor de tasación. IRH: Índice de Referencia de los Préstamos Hipotecarios. E: Euribor. Caj: Tipo de referencia de las cajas).

COMUNIDAD AUTÓNOMA DE CASTILLA-LEÓN

PÁGINA INFORMATIVA DE EMPLEO PÚBLICO

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Burgos
Ins/Org: Aranda de Duero
Categoría: Funcionario de carrera:
1 Policía Local, 1 Trabajador Social,
1 Conserje,
Fuente: BOP 20/08/2001

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Burgos
Ins/Org: Cerezo de Río Tirón
Categoría: Funcionario de carrera:
1 Auxiliar Administrativo.
Fuente: BOCyL 08/05/2000, BOP
10/05/2000 y BOE 19/05/2000

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Burgos
Ins/Org: Consorcio Hospitalario de Burgos
Categoría: 3 Enfermera, 1 Auxiliar de enfermería, 1 Auxiliar Administrativo
Fuente: BOE 25/02/04

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Burgos
Ins/Org: Mancomunidad de Municipios Ribera del Arlanza
Categoría: 2 Operarios de servicios varios
Fuente: BOE 15/01/2004

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Burgos
Ins/Org: Medina de Pomar
Categoría: Funcionario de carrera:
1 Policía Local
Fuente: BOE 30/08/2003

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Burgos
Ins/Org: Miranda de Ebro
Categoría: 1 Agente de Policía Local
Fuente: BOCyL 5/02/04

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Burgos
Ins/Org: Miranda de Ebro
Categoría: Funcionario de carrera:
1 Agente de la Policía Local
Fuente: BOE 26/02/2004

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Ávila
Ins/Org: Arenas de San Pedro
Categoría: Funcionario de carrera:
2 Auxiliar Administrativo.
Personal laboral: 5 Limpiador
Fuente: BOE 05/12/2001

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Ávila
Ins/Org: Candeleda
Categoría: Funcionario de carrera:
1 Auxiliar Administrativo
Fuente: BOCyL 03/04/2002

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Ávila
Ins/Org: Las Navas del Marqués
Categoría: Funcionario de carrera:
2 Auxiliar Administrativo.
Personal laboral: 2 Aux. Administrativo
Fuente: BOE 10/05/2002

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Palencia
Ins/Org: Astudillo
Categoría: 1 Auxiliar Administrativo
Fuente: BOE 2/12/2003

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Palencia
Ins/Org: Astudillo
Categoría: 1 Auxiliar Administrativo
Fuente: BOCyL 4/12/2003

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Palencia
Ins/Org: Diputación Provincial de Palencia
Categoría: Funcionario de carrera:
2 Auxiliar Administrativo,
1 Subalterno, 3 Trabajador Social,
1 Conductor
Fuente: BOE 13/05/2003

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Palencia
Ins/Org: Palencia
Categoría: Funcionario de carrera:
4 Auxiliar Administrativo
Fuente: BOE 18/10/2000

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: León
Ins/Org: Diputación Provincial de León
Categoría: Funcionario de carrera:
4 Auxiliar Administrativo, 1 Ordenanza
Fuente: BOE 03/06/2003

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: León
Ins/Org: León
Categoría: Funcionario de carrera:
23 Auxiliar Administrativo, 2 Portero Ordenanza.
Fuente: BOP 25/10/2001 y BOE
03/11/2001

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: León
Ins/Org: María del Páramo
Categoría: Funcionario de carrera:
1 Aux. Policía Local, 2 Operario de Servicios Múltiples
Fuente: BOE 27/06/2000

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: León
Ins/Org: Palacios del Sil
Categoría: 1 Auxiliar Administrativo
Fuente: BOCyL 14/01/04

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: León
Ins/Org: Ponferrada
Categoría: Funcionario de carrera:
1 Asist. Social, 3 Guardia Policía Local.
Personal laboral: 2 Asistente Social,
Fuente: BOCyL 18/02/2003

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: León
Ins/Org: Quintana del Castillo
Categoría: Personal Laboral:
1 Oficial de Servicios Múltiples
Fuente: BOE 13/10/2003

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: León
Ins/Org: San Andrés de Rabanedo
Categoría: Funcionarios de carrera:
3 Aux. administrativo, 5 Policía Local.
Personal Laboral: 1 trabaj. social, 4 conserjes, 7 Aux. de geriatría, 2 Aux. de biblioteca
Fuente: BOE 22/04/2003

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: León
Ins/Org: San Andrés de Rabanedo
Categoría: Funcionarios de carrera:
3 Auxiliares administrativos, 3 Policías locales.
Personal laboral: 1 Trabajador Social, 7 Aux. de Geriatría, 5 Conserjes
Fuente: BOCyL 01/04/04

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: León
Ins/Org: Vega de Espinareda
Categoría: Funcionario de carrera:
1 Auxiliar Administrativo
Fuente: BOE 28/03/2001 y BOE
24/04/2001

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Salamanca
Ins/Org: Alba de Tormes
Categoría: Funcionario de carrera:
1 Aux. Administrativo, 2 Policía Local
Fuente: BOCyL 28/08/2000

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Salamanca
Ins/Org: Bejar
Categoría: Funcionario de carrera:
1 Auxiliar Servicios Múltiples,
2 conductor Bombero.
Personal laboral: 1 Auxiliar de Biblioteca, 1 Conductor Bombero.
Fuente: B.O.C.L. 21/04/1999 y BOE
07/05/1999

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Salamanca
Ins/Org: La Fuente de San Esteban
Categoría: Funcionario de Carrera:
1 Auxiliar Administrativo
Fuente: BOE 30/10/2003

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Salamanca
Ins/Org: Miranda de Azán
Categoría: 1 Auxiliar Administrativo
Fuente: BOC y L 4/07/2002

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Salamanca
Ins/Org: Villamayor de Armuña
Categoría: Funcionario de carrera:
1 Auxiliar Administrativo
Fuente: BOE 12/11/2003

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Segovia
Ins/Org: El Espinar
Categoría: 1 Policía local
Fuente: BOCyL 05/03/04

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Segovia
Ins/Org: La Losa
Categoría: 1 Operario de Servicios Múltiples-Alguacil
Fuente: BOCyL 5/02/04

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Segovia
Ins/Org: San Ildefonso-La Granja
Categoría: Funcionario de carrera:
2 Auxiliar Administrativo.
Personal laboral: 1 Conserje de Mantenimiento, 1 Conserje-Notificador
Fuente: BOE 05/10/2000

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Segovia
Ins/Org: Segovia
Categoría: 5 Bombero-Conductor, 2 Bedel
Fuente: BOE 17/12/2003

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Valladolid
Ins/Org: Arroyo de la Encomienda
Categoría: 5 Policías locales
Fuente: BOCyL 23/03/04

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Valladolid
Ins/Org: Cigales
Categoría: Funcionario de carrera:
2 Auxiliar Administrativo, 1 Alguacil Servicios Múltiples
Fuente: BOE 24/04/2001

OFERTA

Comunidad autónoma: Castilla y León
Provincia: Valladolid
Ins/Org: Diputación Provincial de Valladolid
Categoría: Funcionario de carrera:
3 ATS, 3 Trabajador Social, 1 Auxiliar de Biblioteca, 6 Auxiliar Administrativo, 5 Aux. Enfermería.
Fuente: BOP 07/06/2003, BOE
06/08/2003 y BOP 09/08/2003

OFERTA NACIONAL

Ins/Org: Ministerio de Interior
Categoría: Funcionario de carrera:
3.028 Cabos y Guardias Guardia Civil
4.200 Policías Nacionales (Escala Básica) y 75 Policías Nacionales (Escala Ejecutiva)
Fuente: BOE 24/01/2003

OFERTA NACIONAL

Ins/Org: Ministerio de Justicia
Categoría: Funcionario de carrera:
171 Cuerpo Gestión Procesal y Administrativa
404 Cuerpo Tramitación Procesal y Adm. 279 Cuerpo de Auxilio Judicial
Fuente: BOE 07/02/2004

OFERTA NACIONAL

Ins/Org: Cuerpo Admón. del Estado
Categoría: Funcionario de carrera:
1.116 Aux. Administración del Estado
Fuente: BOE 07/02/2004

OFERTA NACIONAL

Ins/Org: Ministerio de Hacienda
Categoría: Funcionario de carrera:
140 Técnicos de Hacienda
Fuente: BOE 07/02/2004

OFERTA NACIONAL

Ins/Org: Cuerpo Admón. del Estado
Categoría: Funcionario de carrera:
37 ATS de Instituciones Penitenciarias
Fuente: BOE 07/02/2004

OFERTA NACIONAL

Ins/Org: AENA
Categoría: Agentes de Servicios Aeroportuarios, Agentes del Área de movimiento, Técnicos en Operaciones de Vuelo, Supervisores de vuelo
Fuente: BOE 07/02/2004

¿QUIERES TRABAJAR? ¿HAZTE FUNCIONARIO!

Con nuestro sistema de estudio P8.10
4 de cada
5 alumnos
aprueban a la PRIMERA

MÁS DE
68.000
PUESTOS LIBRES
Trabajo fijo y estabilidad económica desde Graduado Escolar.



Más información llamando al
902 100 278
o pasando por nuestros Centros de:
BURGOS • Federico García Lorca, 6
LEÓN • Párroco Carmelo Rodríguez, 4
SALAMANCA • Pedro Mendoza, 2-4
VALLADOLID • Avd. Ramón Pradera, 16



Auxiliares Administrativos,
Auxiliares de Bibliotecas,
Conserjes, Porteros,
Agentes Forestales, Bomberos,
Personal Sanitario, Celadores,
ATS/DUE, Auxiliares de Clínica,
M° Justicia, M° Interior,
Personal Aeropuertos, Renfe
Policías...

el RASTRO

de Ávila

1 INMOBILIARIA

1.1 PISOS OFERTAS

SE VENDE PISO soleado, 2 habitaciones, 1 baño, calefacción individual con caldera de gas ciudad, cocina amueblada. C/ Hornos Caleros (Avda. 18 de Julio), 32, junto al Campus Universitario. Telf.: 920-25.41.01 y 676-84.50.97.

VENDO PISO Avenida de la Juventud, 16-6º, salón, 3 dormitorios, cocina, cuarto de baño, aseo, 2 terrazas, orientación sur, magníficas vistas. Telf.: 616-22.29.31.

SE VENDE piso, Calle La Paz. 3 dormitorios, 2 cuartos de baño, armarios empotrados, garaje y trastero. Telf.: 646-42.63.12.

VENDO PISO 114 m2. Frente Parque San Antonio (Travesía de José Antonio nº 14ª-E). 3 dormitorios, 2 cuartos de baño, gran cocina. Totalmente reformado. Vendo buen precio. Telf.: 920-21.15.85 y 619-59.40.87.

URGE VENTA de piso 4º, frente al jardín de San Antonio, 114 m2, salón, 3 dormitorios, 2 cuartos de baño, gran cocina amueblada, vendo con muebles, reformado. Telf.: 920-21.15.85 y 647-84.56.11.

SE COMPRA piso en buenas condiciones, de 2 ó 3 dormitorios, zona centro o sur. Imprescindible ascensor. Telf.: 920-24.02.83.

SE VENDE o alquila piso zona Norte. 3 dormitorios, garaje y trastero. Llamar de 13 a 20 horas. Telf.: 920-25.08.54.

SE VENDE piso, C/ Rufino Martín, esquina con Nuestra Señora de Sonsoles, frente a la Caja de Ahorros, 3 habitaciones. Económico. Telf.: 650-47.56.44.

PISO TRES dormitorios, baño, salón, cocina, garaje, calefacción y agua caliente central, zona Parador de Turismo. Telf.: 646-19.45.30 y 920-25.50.30.

VENDO PISO de 4 dormitorios, 2 baños, cocina, salón, garaje, orientación sur, totalmente reformado. Paseo de San Roque. Telf.: 920-25.50.59.

VENDO PISO Hervencias bajas, 3 años, 2 dormitorios, 2 baños, amueblado, garaje, piscina. Telf.: 689-73.60.27.

URGE VENTA piso 4º, frente al parque de San Antonio, 114 m2, salón, 3 dormitorios, 2 cuartos de baños, gran cocina, todo amueblado, reformado. Telf.: 647-84.56.11 y 920-21.15.85.

URGE VENDER chalet adosado, con amplia parcela, 3 habitaciones, 2 baños, salón y cocina, en Navaluenga. Telf.: 920-28.30.03 y 920-28.32.60.

VENDO ATICO, 50 m2 útiles, 2 dormitorios, totalmente reformado a estrenar, en el Paseo de San Roque. 93.150 Euros. Telf.: 609-85.82.38 y 659-33.60.56.

URGE VENDER casa en la Sierra de Gredos, seminueva y con calefacción, 9.000.000 pts. Telf.: 920-34.00.61 y 920-36.40.63.

VENDO CASA en sierra de Gredos, de 300 m2, ideal para Residencia 3ª edad. Telf.: 653-94.43.83.

SE VENDE piso económico, 100.000 Euros, 3 dormitorios, terraza, trastero, calefacción individual, sin comunidad. Telf.: 920-25.34.46 y 920-22.45.30.

VENDO O alquilo piso en C/ Capitán Peñas, 11. Telf.: 920-21.37.74.

VENDO PISO en Urbanización El Dintel, 2 habitaciones, cocina amueblada, 1 habitación amueblada, mueble de salón, 73 m2. Telf.: 920-21.26.78.

VENDO PISO, zona Parador, 70 m. útiles, 2 habitaciones, sin garaje, totalmente reformado y amueblado, muy bonito, con mucha claridad. Telf.: 669-70.05.81 y 660-41.93.86.

VENDO CASA refugio en poblado rural, 3 dormitorios, cocina comedor, aseo, luz solar, agua manantial. Telf.: 658-10.26.69.

VENDO PISO inmediaciones de San Roque, 4 habitaciones, salón, cocina, baño, aseo, 2 terrazas. Buen precio. Telf.: 920-22.55.58.

1.2 PISOS ALQUILER

SE ALQUILA piso de 3 dormitorios y 2 baños, en Avda. de Portugal, garaje opcional, amueblado. Telf.: 920-25.30.71 y 637-73.67.73

ALQUILO PISO amueblado, C/ Segovia, 4 dormitorios, calefacción individual, gas natural, muy luminoso. Telf.: 666-86.16.83.

PISO AMUEBLADO, C/ Reyes Católicos, 4 dormitorios, ascensor y servicios centrales de agua caliente y calefacción. Telf.: 920-22.01.35.

SE ALQUILA piso por habitaciones, zona de San Antonio. Telf.: 920-22.95.10.

SE ALQUILA piso de tres dormitorios, amueblado, exterior, gas ciudad, C/ Capitán Méndez Vigo. Telf.: 920-22.11.76.

SE ALQUILA piso. Zona centro. Servicios comunes centrales. Telf.: 920-21.24.06.

SE ALQUILA piso amueblado, zona sur. Tres dormitorios, soleado y muy económico. Telf.: 920-22.74.55.

SE ALQUILA casa unifamiliar amueblada, calefacción, garaje, zona de San Roque. Telf.: 91-430.13.04 Y 616-80.66.02.

SE ALQUILA casa en Tornadizos de Ávila, con calefacción. Llamar de 14:30 a 15:00 o desde las 20:00 h. Telf.: 920-27.60.87.

SE ALQUILA piso con 5 habitaciones, cocina amueblada, despensa, dos servicios, calefacción y totalmente reformado, muy soleado, zona sur, frente al Hospital Provincial. Telf.: 920-21.28.32.

SE ALQUILA piso amueblado, C/ Hornos Caleros, 32, con ascensor. Telf.: 920-22.24.92 y 627-83.39.39.

SE ALQUILA apartamento céntrico, con garaje, todo amueblado. Llamar en las horas de comida. Telf.: 920-22.30.24.

SE ALQUILA piso amueblado, zona de San Roque, calefacción central y garaje, muy soleado. Telf.: 920-26.00.72.

SE ALQUILA piso amueblado, con agua caliente y calefacción central, zona sur. Telf.: 920-22.51.55.

SE ALQUILAN viviendas en zona de La Santa, sin amueblar, 3 dormitorios, salón, cocina, cuarto de baño, calefacción individual. Telf.: 920-25.11.55 y 920-22.10.14.

SE ALQUILA piso junto al Mercado Chico, 3 dormitorios, salón, dos baños, cocina totalmente equipada. Telf.: 920-21.26.86.

SE ALQUILA piso de 2 dormitorios, cocina independiente, todo exterior, garaje y piscina, Urbanización Las Paneras del Rey, zona centro. Llamar tardes. Telf.: 629-80.86.53.

ALQUILO PISO amueblado, 4 dormitorios, salón, cocina, baño, calefacción y agua caliente central, zona sur, C/ Burgohondo. Telf.: 920-22.70.40.

SE ALQUILA chalet de 180 m2 y patio de 700 m2. Salón, 2 habitaciones, cocina, baño y hall, planta superior diáfana e inferior bodega, a 19 km. de Ávila, en Aveinte, Carretera Ávila - Salamanca. Telf.: 920-24.02.83.

ALQUILO PISO amueblado en la zona sur, 4 dormitorios, calefacción central. Telf.: 920-22.59.42 y 920-22.33.61.

ALQUILO PISO zona centro, con tres dormitorios. Telf.: 653-94.43.83.

ALQUILO PISO amueblado, en la zona norte. Telf.: 920-25.57.88.

SE ALQUILA piso amueblado con calefacción y gas ciudad, en la C/ Encarnación. Telf.: 920-21.37.74.

SE ALQUILA plaza de garaje en Paseo de Don Carmelo. Telf.: 609-13.57.32.

ALQUILO PISO amueblado, 3 habitaciones, zona Estación. Telf.: 920-22.70.61 y 636-46.38.34.

ALQUILO APARTAMENTO amueblado, servicios centrales, zona centro. Telf.: 646-18.67.36.

ALQUILO PISO C/ Virreína María, 5-4ª planta, 3/4 dormitorios, salón, cocina, cuarto de baño, semiamueblado, servicios centrales. Telf.: 606-63.44.10.

ALQUILO VIVIENDA nueva con corral, cocina amueblada y con terraza, en Fontiveros, C/ Del Carmen, 7 bajo. Telf.: 920-21.31.27.

APARTAMENTO un dormitorio, con garaje, calefacción y agua caliente central. Zona centro. Telf.: 920-31.34.33.

1.3 LOCALES OFERTAS

ALQUILO LOCAL céntrico, preferentemente para almacén. Telf.: 920-21.36.01.

SE VENDE local comercial C/ Fivasa, 4, superficie 100 m2, acondicionado. Telf.: 616-22.29.31.

SE VENDEN locales comerciales de 21 y 42 m2, zona sur, C/ Dulcinea nº 4 y 6. Telf.: 639-98.14.19 y 609-22.77.48.

1.4 LOCALES ALQUILER

SE ALQUILA nave de 300 m. en Polígono Industrial de Ávila. Telf.: 920-21.23.48.

SE ALQUILA local frente a la Comisaría, en Paseo de San Roque. Económico, ideal para oficina o similar, acondicionado. Telf.: 920-22.91.61, noches 609-34.04.92

SE ALQUILA local comercial, acondicionado, en perfecto estado, zona sur, 65 m2. Telf.: 665-84.12.92.

ALQUILO LOCAL comercial. C/ La Feria, 7. Ávila. Telf.: 920-22.32.44.

1.5 PARCELAS OFERTAS

SE VENDEN fincas en Narrillos de San Leonardo y en la Serrada. Telf.: 920-22.27.23.

SE VENDE finca próxima a Ávila, en Pinar de Navares, con luz y agua. Económica. Urge vender. Telf.: 635-65.01.41.

SE VENDEN fincas en Narrillos de San Leonardo y La Serrada. Telf.: 920-22.27.23.

SE VENDEN parcelas en Navares con agua y luz. Urge vender. Telf.: 635-65.01.41.

OPORTUNIDAD. MATRIMONIO mayor vende a caprichoso que quiera vivir en bonita finca de 8.000 m. con piscina cubierta, campo de tenis, etc, a 2 km. de Ávila, Carretera de Salamanca, veala, precio a convenir. Telf.: 920-21.15.42.

SE VENDE finca en la Sierra, vallada y con pinos, superficie hectáreas. Telf.: 920-26.54.95.

1.6 PARCELAS DEMANDAS

COMPRO MOLINO, pajar, casona o similar con parcela de 1.000 m2, para rehabilitar, en el Valle Amblés (sierra de Ávila) y / o en el Valle del Alberche. Telf.: 920-26.89.57 y 616-70.10.22.

1.7 GARAJES OFERTAS

VENDO PLAZA de garaje en Paseo de Don Carmelo. Telf.: 609-13.57.32.

SE VENDEN o se alquilan plazas de garajes, económicas, debajo del Hotel Don Carmelo y otra cerca del grande. Telf.: 920-25.10.04 y 606-45.83.41.

1.8 GARAJE ALQUILER

SE ALQUILAN plazas de garaje, edificio Don Carmelo, C/ Onesimo Redondo, mensualidad 35 Euros. Telf.: 920-37.12.11 y 605-28.39.32.

ALQUILO GARAJE, zona de San Roque. Tardes. Telf.: 920-22.11.10.

SE ALQUILA plaza de garaje, zona de Cervantes. Telf.: 920-22.24.57 y 661-61.09.51.

1.11 PISOS COMPARTIDOS

SE NECESITA chica para compartir piso en Avda de Juan Pablo II, 22. Telf.: 920-26.93.45 y 686-80.60.77.

CHICA PARA COMPARTIR piso. Zona San Antonio. Todo exterior. Servicios centrales. 130,50 euros. Telf.: 658-60.32.10.

CHICO/A PARA COMPARTIR piso. Zona de San Antonio. 150 euros todo incluido. Telf.: 600-65.43.74 y 679-44.10.16.

SE BUSCA chica para compartir piso, semi-nuevo, en la zona sur, totalmente amueblado, salón, 2 baños, exterior, calefacción, ascensor. Precio 112 Euros. Mañanas, noches y fines de semana. Telf.: 657-52.09.24, tardes 607-78.74.82.

SE BUSCAN personas (chicas), para compartir chalet a estrenar en las Hervencias, piscina, zonas ajardinadas. Llamar noches o dejar mensaje. Telf.: 665-61.06.26.

2 MOTOR

2.1 AUTOMÓVILES

SE VENDE Citroen AX 1.5 Diesel. Buen estado. Telf.: 665-79.12.01.

VENDO SEAT Toledo 1.8 GLX, c.c., d.a., e.e., llantas deportivas, siempre en garaje, muy cuidado. Telf.: 629-66.69.31.

SE VENDE Fiat Ulisse 2.0 JTD Emotion, año 2002. Garantía. Telf.: 629-13.77.31.

VENDO RENAULT 21, diesel, para despiece, bien de motor y chapa, 300 Euros (50.000 pts). Telf.: 658-10.26.69.

VENDO CINCO ruedas 175/70/13, con disco, bien de dibujo, 100 Euros. Telf.: 658-10.26.69.

VENDO BMW 525 DA., Triptronic Parktronic, navegador, Tv, teléfono, sensor lluvia, volante multifunción, asientos con calefacción, madera, azul marino. Impecable, 23.500 Euros. Telf.: 606-03.42.40.

VENDO SEAT Arosa 1.4., c.c., d.a., e.e., a.a., 2 airbag, junio 00, 10.000 km., libro revisiones, 5.400 Euros. Telf.: 696-14.16.38.

SE VENDE Nissan Primera 2.0, gasolina sin plomo, todos los extras. Telf.: 679-94.42.14.

VENDO SEAT Leon 1.8 turbo 20 v., seminuevo, todos los extras, 40.000 km, 11.000 Euros. Telf.: 649-65.99.30.

VEHICULOS DE OCASION. DISPONEMOS DE VEHICULOS SEMINUEVOS. TODAS LAS MARCAS Y MODELOS. TOTALMENTE REVISADOS Y GARANTIZADOS. VISITENOS SIN COMPROMISO. C/ RUFINO MARTIN, 2. TALLER MECANICO. AVILA. Telf.: 920-22.09.58.

3 HOGAR

3.1 MUEBLES

SE VENDEN dos dormitorios de una y dos camas, con armarios y módulos (uno castellano). Telf.: 920-25.67.79.

4 OCIO

4.1 DEPORTES OFERTAS

VENDO APARATO de gimnasia Orbitrek (pedaleo elíptico + ejercicio de esquí), 100 Euros. Regalo Banco de abdominales. Telf.: 646-21.44.86.

4.4 VARIOS

VENDO JAULAS para aves de PVC, medidas 96x57x28. Buen precio. Telf.: 920-31.81.81 y 605-83.50.71.

VENDO UTENSILIOS de carnicería (congeladores y vitrinas). Telf.: 920-21.19.05.

VENDO OBJETIVO F=35 - 200 mm. 67, 200 m + macro. Buen estado, seminuevo, 90 Euros o menos. Mandar mensaje. Javi. Telf.: 670-32.68.46.

VENDO FOTO Digital Canon, mod. Power Shot A 50, tarjeta FC 8, memoria video y foto, por 180 € o menos. Si quieres ver quedamos. Telf.: 670-32.68.46.

SE VENDE silla de ruedas. Su precio 355 Euros, se vende por 150 Euros. Regalo funda de colchón de rizo plastificada nueva, de 1.35 cm. Telf.: 920-22.39.65.

OCASION UNICA, vendo 8 trajes con falda y pantalón, primera calidad, primavera, verano, otoño, tallas de la 42 a la 48. Para verlos de 11:00 a 13:00 y de 16:30 a 18:00. Telf.: 920-21.25.21 Y 686-12.34.53.

COMPRARÍA COLECCIÓN de sellos de España o Europa (Francia, Alemania, Bélgica, Suiza). Preguntar por Pablo Luis. Telf.: 920-22.17.30 y 91-519.80.61.

SE VENDEN tejas viejas, aproximadamente 5.000 tejas. Telf.: 920-22.87.59.

NECESITO FAMILIAS españolas, para alojar estudiantes extranjeros en verano. Llamar al. Telf.: 677-39.11.67.

6 TRABAJO

6.1 OFERTAS

SE NECESITA camarero/a para Navaluenga. Temporada de verano o fines de semana. Bar El Cruce. Telf.: 920-29.87.31.

6.2 DEMANDAS

INGENIEROS CONSULTORES: Proyectos de Ingeniería, Comunicaciones e Informes Ambientales, EIA, etc. Agroforestec - Medioambiente. Telf.: 676-26.77.19.

A DOMICILIO: servicios informáticos, instalaciones. Entrenamiento: redes. Mario. Telf.: 920-25.24.01.

CONDUCTOR PARA trabajar en jornada de tarde, con todos los carnet y con certificado ADR, experiencia con grúa pluma, zona Moraña. Telf.: 686-38.51.05.

6.3 DOMÉSTICOS

SE OFRECE chica pa hacer las tareas del hogar, para Avila o Arévalo. Telf.: 649-88.27.86.

7 VARIOS

7.1 ANIMALES

SE VENDE granja completa de conejos y jaulas. Telf.: 649-08.97.53 y 920-28.02.94.

7.3 MENSAJES

SEPARADO, CARIÑOSO, sincero. Necesito compañía, relación estable. Telf.: 659-05.22.43.

HOLA ¿estas sola? yo también, podemos mantener una amistad, con fines serios. No malos rollos. Telf.: 658-92.60.72 Y 650-80.33.24.

BUSCO AMOR soltero, muy sólo, no fumo ni bebo alcohol, cariñoso, sincero y muy humano. Deseo relación estable para vivir juntos lo antes posible, con mujer de 50 a 65 años, española o extranjera, no importa que tenga hijos o defecto físico. Necesito amar y ser amado, espero tu llamada con ilusión y cariño. Un beso. Telf.: 650-63.69.96.

7.7 ENSEÑANZA

CLASES PARTICULARES de Educación Primaria. Atención a la diversidad. Telf.: 616-13.37.40.

FRANCES NATIVO, doy clases para particulares y empresas (cualquier nivel, incluso a domicilio). Telf.: 920-22.94.82 y 679-44.02.53.

SE DAN clases particulares de matemáticas y física, todos los niveles. Telf.: 605-03.46.65.

LICENCIADA EN Filología Inglesa por la Universidad de Salamanca, da clases de Inglés. Telf.: 606-71.25.49.



Todo lo que te interesa de tu provincia lo encontrarás en

Diario de Ávila

LA HIJA SECRETA DE MONTSERRAT CABALLÉ



280.000 FAMILIAS EN ESPAÑA TAMBIÉN TIENEN UNO

APADRINA UN NIÑO

SON SÓLO 0,70 € AL DÍA

902 19 19 19



Nombre/apellidos 01090001
 Dirección.....
 Población.....
 CP..... Tel.....
 e-mail.....

información apadrinar

FUNDACIÓN INTERVIDA
 Pujades, 77-79 08005 Barcelona Fax (93) 309

A fin de proporcionar información sobre nuestras actividades, sus datos serán incorporados a la base de datos de Fundación Intervida, c/ Pujades 77-79, 4º - 08005 Barcelona, donde podrá ejercer los derechos de oposición, acceso, rectificación y cancelación, si así lo desea. En caso contrario

EL RASTRO DE ÁVILA
 Suplemento Dominical de DIARIO DE ÁVILA

1 € POR 2 INSERCIONES; cada inserción+ 0,50 €
Cupón de anuncio SOLO para PARTICULARES

Nombre y apellidos D.N.I.
 Dirección Código Postal Población
 (Sección) Texto del anuncio

Teléfono de contacto

FORMA DE PAGO:

Al contado en nuestras oficinas de Plaza del Ejército 8, entrada por C/ Cuesta Antigua, s/n. 05001 ÁVILA
 Por Correo: Nos remitan el Cupón del anuncio correspondiente, adjuntando el resguardo de ingreso en nuestras cuentas/ctes. de:

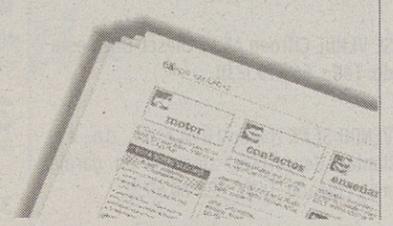
Caja de Ahorros de Ávila: 2094-0001-09-0001775649 |

Caja Duero: 2104-0301-57-3000049551

POR PALABRAS

Horario de recogida de anuncios en nuestras oficinas de: Plaza del Ejército, 8 (entrada por la calle Cuesta Antigua, s/n.).
Mañanas de: 9,00 a 2,00. Tardes: De 4,00 a 7,00
Los anuncios recogidos a partir de las 2,00 de la tarde, se publicarán tres fechas después.

TARIFAS: Hasta 10 palabras (Mínimo) 4,20 Euros
Cada palabra de más 0,42 Euros
+ 16% IVA



alquileres

ALQUILER DE pisos y apartamentos de distintos precios. Llamar horario de oficina. Teléfono 920 22 17 04.

SE ALQUILA o se vende bar restaurante hostel en Guisando (Ávila), llamar de 9 a 10 noche. Teléfono 920 22 08 51.

venta pisos

SE VENDEN pisos de 1 y 3 dormitorios, Paseo San Roque. Llamar de 9 a 10 noche. Teléfono 920 22 08 51.

VENDO chalet independiente en Navalperal de Pinares (Ávila), 800 m2 de parcela, 400 m2 construidos, 1 sola planta, amueblado, muy buen cuidado. 150.253.00 Euros (25.000.000 Ptas.). Teléfono 619 16 70 69.

BENIDORM. Apartamentos vistas mar. Directamente constructor. Delegación Valladolid. 983 37 64 80. 627 57 06 70.

ALICANTE. Vendo piso, 3º sin ascensor. Zona Plaza Toros. 983 36 01 52. 630 08 54 63.

SE VENDE piso, zona sur, 100 m2, 4 dormitorios, 2 baños, muy soleado, garaje, trastero, piscina y tenis. Telf. 626 35 34 31.

SOLIMAR

VENDE Últimas Viviendas Junto al Mar en la Costa Blanca
Tel. 902 225 200

VENDO CHALET un año, 146 m2 en una planta con parcela de 280 m2. Dehesa del Pinar (Ávila capital). Telf. 920 25 72 15.

ofertas de trabajo

MÁS DE 68.000 PLAZAS LIBRES. Un puesto puede ser tuyo. ¿Cómo? Hazte funcionario. Infórmate, es gratis 900 31 53 15.

¿TE GUSTA CONDUCIR? Haz de ello tu profesión y gana 1.500 € / mes aprox. Autoescuelas precisan Profesores de Autoescuela. Obtén rápidamente el título y trabaja. Infórmate 900 15 01 91 llamada gratuita.

SI LA NATURALEZA ES TU VOCACIÓN. ES TU OPORTUNIDAD. Guardas Forestales, inminente convocatoria. Trabaja en tu Comunidad. Infórmate 900 15 01 91. Llamada gratuita.

¿CANSADO DE BUSCAR TRABAJO? Celadores para Servicios de Salud. Único requisito: Certificado Escolar. Prepárate y no busques más. Infórmate 900 15 01 91 llamada gratuita.

AHORA ES EL MOMENTO. Consigue el GRADUADO ESCOLAR y ponte a trabajar. Método rápido y sencillo. Infórmate 900 31 53 15 llamada gratuita.

TRABAJADORES SOCIALES. Un buen trabajo, un buen sueldo. Oferta de plazas en tu comunidad. Infórmate 900 15 01 91 llamada gratuita.

ESTARÁS PREPARADO. Para la esperada convocatoria de POLICÍAS NACIONALES. Cientos de plazas. Excelentes sueldos. Infórmate, es gratis 900 15 01 91.

ACTIVIDAD desde casa/despacho. Tiempo parcial / completo. Imprescindible ordenador. www.sunegociorentable.com

RAMÓN VELAYOS NECESITA

CONDUCTOR-AUTOVENTA

REQUISITOS:
CARNET C-1
INCORPORACIÓN INMEDIATA
CONTRATO FIJO
NÓMINA MÁS INCENTIVOS
ABSOLUTA RESERVA A COLOCADOS
TELÉFONO: 920 21 10 79

SE NECESITA PERSONAL PARA TALLER DE CHAPA Y PINTURA

Requisitos mínimos:
Estar en posesión de FP Mecánica/Chapa
Enviar Currículo Vitae
Al Apartado de Correos 278
05080 ÁVILA

SE NECESITA camarero profesional y cocinera con experiencia. Teléf. 608 00 06 44.

SE NECESITA camarero con experiencia. Teléfono 920 22 84 15.

SE NECESITA camarero / camarera y ayudante de cocina. Teléfonos 920 22 00 02 y 920 22 15 75.

SE NECESITA dependienta. Llamar de 17 a 19 horas. Teléfono 615 86 66 46.

GANE HASTA 500.000 pesetas mensuales cultivando setas de gran consumo para AGROMA. Séneca, 9. 08006 Barcelona. Escribir o llamar 93 218 81 16.

domésticos

SE NECESITA empleada de hogar. Llamar de 17 a 19 horas. Teléfono 676 92 87 09.

motor

VEHÍCULOS DE OCASIÓN. Disponemos vehículos seminuevos. Todas las marcas y modelos. Totalmente revisados y garantizados. Visítenos sin compromiso. Teléfono 920 22 09 58. C/ Rufino Martín, 2. Taller Mecánico. Ávila.

VENDO MOTOCICLETA Honda CBR 600 FI, de febrero 2001. Teléfono 626 80 21 89.

PARTICULAR VENDE Audi A6 2.5 TDI, 140 CV. 6 velocidades. 1.375.000 Pts. Teléfono 608 68 19 19.

contactos

GRABACIONES XXX 803 31 73 73 (Minuto: 0,81 fijos, 1,22 móviles. Apartado 42008. 28080. Mayores 18).

CHICO JOVEN desea contacto con matrimonios, parejas y mujeres. Telf. 628 40 28 59.

Pues miles de niños del tercer mundo cambian su vida gracias a él.

Llama y apadrina un niño. Son sólo 18 euros al mes.

www.ayudaenaccion.org

SI, DESEO RECIBIR MÁS INFORMACIÓN SIN COMPROMISO.

NOMBRE _____
DIRECCION _____
LOCALIDAD _____ C.P. _____
PROVINCIA _____ TEL. _____
C/ INFANTAS, 38. 28004 MADRID • C/ MAESTRO CLAVÉ, 10 - PUERTA 2. 46001 VALENCIA
C/ BALMES, 32, 3º. 08007 BARCELONA • C/ JAVIER LASSO DE LA VEGA, 3. ENTREPLANTA - 41002 SEVILLA
AVDA. GRAL SANJURJO, 64, BAJO IZQ. - 15006 LA CORUÑA
"Los datos facilitados serán incorporados a la base de datos de la Fundación Ayuda en Acción para poder informarle sobre la Organización. Puede acceder, modificar, cancelar u oponerse a los mismos dirigiéndose por escrito a Ayuda en Acción, c/Infantas, 38, 28004- Madrid" **1.80**

Ayuda en Acción
disminuyendo diferencias

HAZTE SOCIO DE LA CRUZ ROJA. HARÁS BIEN

NOMBRE Y APELLIDOS D.N.I.
DIRECCIÓN POBLACIÓN C.P.
BANCO O CAJA DIRECCIÓN
Nº CUENTA SUCURSAL
CUOTA ANUAL 30 euros 60 euros Otra superior euros.

Sr. Director:

Ruego abonen a CRUZ ROJA ESPAÑOLA, con cargo a mi cuenta corriente/libreta nº los recibos correspondientes a mi aportación como socio colaborador. FECHA..... FIRMA:

Si necesita alguna aclaración, pongase en contacto con su Oficina Provincial de Cruz Roja

Oficina Provincial
Plaza San Francisco, 3 - Telf.: 920 22 48 48 - 05005 ÁVILA

+ Cruz Roja Ávila



MORGAR DECORACIÓN, S.L.

EXPOSICIÓN Y VENTA: Ctra. Ávila-Plasencia, Km. 3 - 05192 LA COLILLA (Ávila)
Teléfonos: 920 26 87 39 y 920 26 87 40 - Fax: 920 26 87 41
e-mail: morgardec@airtel.net



SAINT-GOBAIN
SEKURIT
CONCESIONARIO OFICIAL

Cristabute

Cristalería del automóvil
Reparación de impactos
Tintado de lunas



Taller y Centro de Atención:
Avda. de Madrid, 3 - 05001 Ávila
Montaje de Vehículos Industriales:
Pol. Ind. Vicolozano, Parc. 58, Nave 5
05194 Ávila

Tel. 920 25 73 93
Fax 920 25 00 72
Móvil 639 115 326
avila@cristalauto.net

SUSI, SEDUCTORA y complaciente. 803 400 590. Fijo 1,09. Móvil 1,33. Sólo adultos. Apto. 44. 29631. CIF: B92489285.

VENEZOLANA y brasileña, 22 y 23 años, guapas, cariñosas y discretas. De 10 a 10. 626 42 56 21.

DOS chicas cubanas, ansiosas de sexo. Hacemos de todo. 690 26 26 91.

agencias matrimoniales

AGENCIA matrimonial "Cupido". Encontrarás pareja, fines serios. Plaza Mayor, 21. Valladolid. 983 33 86 88.

INMOBILIARIAS ELVIRA

¿COMPRAS, VENDES Ó ALQUILAS?

ENTRADA ÚNICA 600 €
SIN AVALISTAS
FINANCIACIÓN 100% + ESCRITURAS

oportunidad excelente piso
4 dormitorios - 115 m² Patio comunitario 500 m.
buen acceso para discapacitados

MÁS DE 100 PISOS A SU DISPOSICIÓN
C/ DOCTOR FLEMING, 24 -MULTITIENDA-
Teléfonos: 920 25 75 90 / 665 53 36 54 / 920 25 45 77
-05005 ÁVILA-

ventas

EN VENTA
Parcela Industrial en el Polígono de "Las Hervencias" - 1ª fase. Próxima a la carretera. 1.415 m²
POMAR
Teléfono :920 22 50 35

VENDO SOLAR y vivienda, 802 m² con 962 m² de edificabilidad. C/ Solís y C/ Independencia. Teléfono 920 21 13 51.

varios

COROS El Zorro. Le deben dinero porque Vd. quiere. 983 35 76 11.

Diario de Ávila

GRUPO Idea
PUBLICIDAD

www.ideapublicidad.com
FOTOCOPIAS COLOR desde 0,70 €/UD.
CARTELERÍA GRAN FORMATO

CAMISETAS - MECHEROS BOLIGRAFOS
Avda. Inmaculada, 32 - 920 35 10 92
C/ Bajada D. Alonso, 15 - 920 22 47 49

ATENCIÓN MADRIDISTAS
PRÓXIMA FUNDACIÓN PEÑA REAL MADRID
SI QUIERES PERTENECER A LA ÚNICA PEÑA DEL REAL MADRID EN ÁVILA CAPITAL, INFÓRMATE EN LOS TELÉFONOS:
609 692 470 649 492 810 Y 615 445 777

SI QUIERE COMPRAR, VENDER, ALQUILAR O REFORMAR SU PISO, CONSÚLTENOS

GESTIONES INMOBILIARIAS Santa Teresa
FINANCIACIÓN 100% + ESCRITURAS
C/ ESTEBAN DOMINGO Nº 9.
TEL. Y FAX. 920 250 566 - 665976663 609692470

- Vende Terreno Urbano con Licencia a 4 Km De Avila Para 20 Unifamiliares
- Vende Zona Carrefour a Estrenar 4 Dorm. 2 Plazas Garage Y Trastero
- Excelente, Piso 113 M2 Zona Santo Tomas San Roque 156.200 €
- Vende Zona Sur Piso Nuevo 2 Dormitorios 2 Plazas Garage Todo Amueblado
- Piso Lujo Duque De Alba, Ideal Oficinas, Consulta, Clínica Etc.
- Vende Casa Individual 140 M2, Patio y Garage Reformada
- Apartamento Hervencias 2 Dorm. Piscina Zonas Comunes, Seminuevo
- Chalet Individual, Zona Hervencias y Zona Puente Adaja
- Travesía De José Antonio, Vistas al Jardín 115 M2 Todo Reformado
- Vivienda Individual, Zona Sur 6 Dormitorios, Garage 4 Coches. Sin Estrenar
- Vende Chalet Urbanización Navares 200m2 Parcela 860 M2 100.183 €
- Se Alquilan Pisos 1,2,3, y 4 Dorm. Todas las zonas de Ávila
- Oportunidad Vende Local Comercial Edificio Los Geronimos 65 M2. 78.000 €
- Piso Avenida de Portugal 115 M2. Exterior 162.000 €
- Se Venden Parcelas Rusticas en Narrillos, La Colilla, La Serrada, Mediana de Voltoya ...

Diario de Ávila BOLETÍN DE SUSCRIPCIÓN **Diario de Ávila**

Sí, quiero darme de alta en EL DIARIO DE ÁVILA a partir del día mes año

PERIODO DE PAGO (1) Trimestral Semestral Anual

FORMA DE PAGO Recibo domiciliado(2) Transferencia, cheque Giro Postal

(1) PONGA UNA "X" EN EL PERIODO ELEGIDO. (2) BANCO OFICINA CUENTA

ESTA SUSCRIPCIÓN SERÁ PRORROGADA HASTA NUEVO AVISO. LAS BAJAS TENDRÁN QUE SER COMUNICADAS CON 15 DÍAS DE ANTELACIÓN AL VENCIMIENTO DEL PERIODO.

TARIFAS (4% IVA INCLUIDO) TRIMESTRAL: 92 Euros SEMESTRAL: 165 Euros ANUAL: 325 Euros

Nombre Apellidos D.N.I. Calle

..... e-mail Localidad Provincia C.P.

..... Firma:

Re llene este cupón y envíelo a:
EL DIARIO DE ÁVILA, Plaza del Ejército, 8 (sótano), entrada C/Cuesta Antigua s/n. - 05001 Ávila. | Tel. 920 35 18 52 - Fax 920 35 22 96

Trabajo

Las empresas deben custodiar los currículos

Las compañías reciben candidaturas espontáneas y las archivan en sus bases de datos durante un periodo de entre seis meses y un año. Los especialistas explican que se suelen servir de esa información para realizar los procesos de selección. Aseguran que la mayoría trata los documentos personales con cuidado porque la Agencia de Protección de Datos realiza serias inspecciones e impone sanciones económicas si descubre irregularidades.

Laura Escribano

Aunque se conocen algunos casos de empresas que han tirado currículos a la basura, los expertos aseguran que no es una práctica común. Y es que las compañías tienen que respetar la Ley de Protección de Datos Personales (LODP), en vigor desde 1999 y que sustituyó a la Ley de Regulación del Tratamiento Automático de Datos (LORTAD) de 1992, si no desean recibir una sanción económica de entre 600 y 600.000 euros.

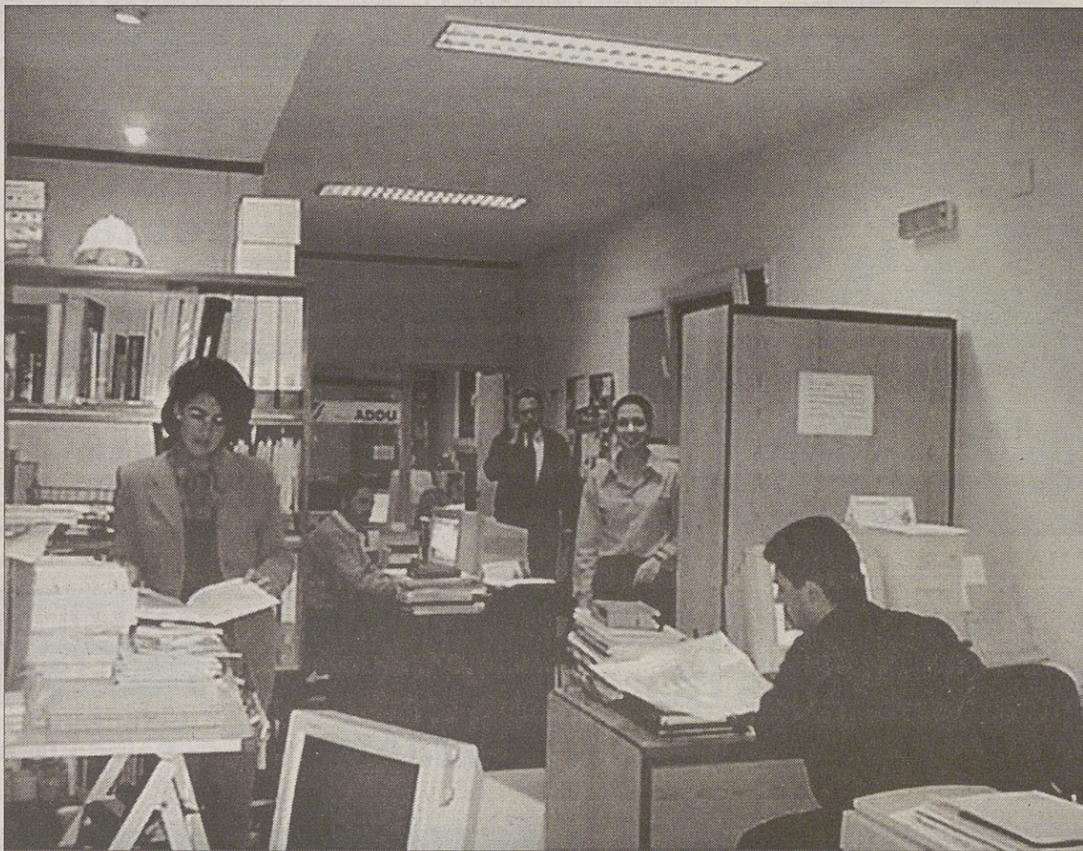
La directora de recursos humanos de la consultora Círculo de Progreso e Infoempleo, Belén Basteiro, explica: "Hace cinco años, el 95% de los currículos que recibían las empresas eran en papel. Las que tenían bases de datos los grababan y destruían los que llegaban por correo tradicional.

Las compañías que no tenían informatizados sus servicios, los archivaban en carpetas". Cuando Basteiro habla de destruir los documentos, se refiere a que las empresas, una vez han informatizado los datos, deben utilizar máquinas trituradoras para convertir en trocitos de papel ilegibles los datos personales.

Envíos por Internet

Actualmente, señala esta directora, "la mayoría de las empresas tienen bases de datos. A través de un formulario que aparece en su web o bien por correo electrónico, la persona interesada pueden enviar su *curriculum vitae*. El papel tiende a desaparecer y, además, es más caro. Ahora, las grandes compañías reciben por correo tradicional entre el 10% y 15% de los currículos".

A pesar de que la LODP no fija explícitamente el tiempo que se debe conservar un currículum, lo más habitual es que las empresas lo guarden entre seis meses y un año. Mantenerlo mucho más tiempo no tiene sentido porque "se queda obsoleto", precisa Basteiro. A la persona que aporta el currículum, hay que avisarle de que la información se incorpo-



Cada vez más empresas reciben los currículos a través de sus páginas web o por correo electrónico.

rá a una base de datos durante un periodo de tiempo determinado. Y, según la ley, el afectado tendrá derecho al acceso, cancelación, oposición y rectificación de su currículum en cualquier momento.

En Adecco, Óscar Lupión, del servicio jurídico de esta empresa de trabajo temporal, explica que

si un trabajador pide la cancelación, modificación o destrucción de su documentación "se atiende esta petición de inmediato". Asegura que han realizado grandes inversiones "con medidas de seguridad específicas" para asegurar la confidencialidad de la información de los candidatos. Asimismo, señala que la Agen-

cia de Protección de Datos hace inspecciones muy "buenas y serias" para comprobar que la ley se cumple. "Hoy en día, las empresas medianas y grandes están concienciadas y respetan la ley. Unas tienen medidas más duras que otras, pero casi con total seguridad puedo decir que no se tiran los currículos a la basura".

Belén Basteiro explica que conservar los datos de los candidatos es muy interesante. "A las compañías no les conviene tirar los currículos porque, si los guardan, cuando surge un puesto vacante pueden utilizar su base de datos. Es muy cómodo, rápido y barato, ya que no hace falta publicar el anuncio en los medios de comunicación. Si la empresa lo conserva, el proceso de selección le sale gratis", indica.

Hasta el momento, Adecco ha guardado toda la documentación de los candidatos, a excepción de la que han sufrido deterioros irreversibles. Pero ahora se plantea informar a los interesados de que los datos se conservarán durante seis meses.

Detalles

Qué incluir y qué no en un currículum

En los formularios que se rellenan por Internet para acceder a un puesto de trabajo o para entrar a formar parte de una base de datos, las empresas piden en ocasiones el DNI para evitar que se dupliquen candidaturas. Pero si no es obligatorio, la directora de recursos humanos de la consultora Círculo de Progreso e Infoempleo, Belén Basteiro, considera que tampoco es un

dato imprescindible. Recomienda no incluir la foto si el que oferta el puesto de trabajo no lo exige. En su opinión, no aporta gran cosa y "no beneficia, sino más bien al contrario porque es difícil ser fotogénico". Recomienda ser coherente con la información que se incluye, destacar lo más relevante y no olvidar la formación, la experiencia y los conocimientos informáticos.

La "esclavitud doméstica" afecta a miles de mujeres

El Consejo de Europa ha solicitado a los Estados miembros que luchen con urgencia contra el trabajo esclavo en los hogares y ha pedido la creación de una carta europea que proteja los derechos de las empleadas domésticas. En un proyecto de recomendación al Comité de Ministros del Consejo, la Asamblea Parlamentaria de la organización ha exigido a los Estados que adopten medidas contra esta situación para la penalización de cualquier tipo de "esclavitud doméstica".

Además, les ha pedido la creación de un documento que reconozca los derechos laborales de las asistentes, así como el salario mínimo y la protección social. El proyecto de recomendación se someterá a votación en sesión plenaria de la Asamblea, aunque todavía no se ha establecido una fecha.

Este organismo ha denunciado que "miles de personas, sobre todo mujeres inmigrantes, son tratadas en Europa como esclavas. Están obligadas a trabajar sin ningún tipo de remuneración y son víctimas de amenazas psicológicas y físicas".

La pensión media se sitúa en los 571,70 euros

La cuantía de la pensión media contributiva se situó en enero pasado en 571,70 euros al mes, lo que representa un aumento del 3,97% respecto a diciembre, según el Boletín de Estadísticas Laborales (BEL) del Ministerio de Trabajo. El número de perceptores de pensiones alcanzó en el primer mes del año las 7.855.750 personas, un 0,01% más que en diciembre de 2003. En comparación con enero de 2003, la pensión contributiva media subió en enero de este año 29,79 euros, el 5,49% más.

De todas ellas, la que más se revalorizó fue la de viudedad, el 8,05%; ya que pasó de 397,67 euros de diciembre de 2003 a 429,72 euros a principios de 2004. La segunda que mayor alza experimentó fue la familiar, que llegó a los 323,14 euros frente a los de 302,34 de diciembre del pasado año. Mientras, la pensión de orfandad se apreció el 4,84% (de 234,12 euros a 245,47), la de jubilación el 2,93% (642,97 euros frente a 624,66) y la de incapacidad permanente el 2,85% (de 640,45 euros a 658,71).

Carlos Martín / Economista del gabinete técnico de CC OO

BECAS Y PREMIOS

"La estabilidad laboral reduciría la siniestralidad"

L. Escribano

Para Comisiones Obreras el empleo en España presenta tres graves problemas: la desigual participación de las mujeres en la actividad laboral, las elevadas tasas generales de temporalidad y de precariedad y los altos índices de accidentes. Uno de los economistas del gabinete técnico de este sindicato, Carlos Martín, explica estas situaciones y ofrece algunas soluciones.

► **En el terreno laboral, ¿qué ocupa principalmente a CC OO?**

► Uno de los temas clave es conseguir la incorporación definitiva de la mujer al mercado laboral. Las tasas de ocupación femenina están muy por debajo de la media europea. Por eso, la política económica y de empleo se tiene que centrar en este aspecto. Hay que abordar el problema para conseguir la conciliación laboral y familiar y la igualdad; ya que ellas siguen cobrando menos que los hombres.

► **¿Cómo se puede generar más empleo?**

► El problema que tenemos es la falta de tejido productivo, es decir, es necesario crear más empresas. Hacen falta más servicios de atención a las personas dependientes como los niños, los enfermos o los ancianos. Son servicios que tienen relación con el bienestar social y requieren un importante impulso público de todas las administraciones. Estos servicios, también llamados de proximidad, no están desarrolla-

dos en nuestro país y son uno de los yacimientos de empleo más importantes. Gracias a ellos, muchas mujeres de más de 30 años y también los hombres se podrían incorporar al mercado laboral.

► **¿Qué reformas son necesarias?**

► Creemos que el mercado de trabajo no necesita ninguna reforma adicional. No hay que cambiar el estatuto de los trabajadores, sino que lo que hay que hacer es aplicar la legislación

El gran yacimiento de empleo se encuentra en la creación de servicios para la ayuda a ancianos y niños

existente. El 60% del empleo temporal que se ha creado ha sido en los sectores de la construcción y en las administraciones públicas. Es cierto que en el último lustro ha aumentado el empleo y muchos puestos indefinidos, pero también es verdad que el temporal ha continuado creciendo. Debe haber un cambio de comportamiento y un aumento de la inspección de trabajo con planes específicos para solucionar la precariedad.

► **¿Se puede conseguir el pleno empleo y que éste sea de calidad?**

► Nosotros somos optimistas y pensamos que es posible. Los poderes públicos deben hacer un esfuerzo, pero la economía española tiene capacidad de crear empleo de calidad si se mantienen los ritmos de trabajo y si se desarrolla el Estado de bienestar.

► **¿Cómo se puede solucionar la siniestralidad laboral?**

► Este problema pasa por conseguir la estabilidad en los trabajos. Es un elemento clave porque sólo las plantillas estables reciben cursos de formación.

► **¿Qué le parece la propuesta del PSOE de aumentar el Salario Mínimo Interprofesional hasta los 600 euros?**

► Es una medida que hay que abordarla con subidas lineales progresivas. Los salarios mínimos de los convenios están en torno a esta cifra, así que esta medida influirá en los sectores que se encuentran fuera de la negociación colectiva como, por ejemplo, el servicio doméstico. Gracias a esta medida, que esperamos que se cumpla, se beneficiaría en torno al 20% de la población asalariada.

► **¿Piensa que con el nuevo Gobierno habrá más diálogo?**

► Creemos que sí y eso esperamos. En la primera legislatura del PP tuvimos un nivel de diálogo importante pero, cuando llegó la mayoría absoluta, hubo un deterioro. Por experiencia sabemos que las medidas que mejor funcionan son las que llegan a través de un consenso.

► **Beca predoctoral asociada al Proyecto CICYT.** Organismo: Ciudad Universitaria. C/ José Antonio Novais, 10. Dpto. Ciencia y Tecnología de Productos Vegetales. Instituto del Frío. CSIC. 28040 Madrid. Número: Una. Dotación: 1.000 euros mensuales. Duración: Dos años. Requisitos: Licenciado en Bioquímica, Biología o en licenciaturas afines. El candidato debe tener una nota media superior a dos puntos y tiene que haber obtenido el título después del 1 de enero de 2001. Se valorarán conocimientos y experiencia en biología molecular. Se trata de una beca predoctoral asociada al proyecto CICYT AGL2002-02308 en el grupo de Biología y Tecnología postrecolección, en el Departamento de Ciencia y Tecnología de productos vegetales del CSIC. Fin del plazo: 31/11/2005.

► **Becas para la formación de personal del Instituto Geográfico Nacional.** Organismo: Instituto Geográfico Nacional. Gral. Ibáñez de Ibero, 3. 28003 Madrid. Número: Cinco. Dos en el área de conocimiento de Astronomía, dos en Geodesia/Geofísica y una en Geomática. Dotación: 1.000 euros mensuales. Requisitos: Titulados en ciencias físicas, ingeniero superior de telecomunicaciones, electrónica industrial, matemáticas, informática, geografía o cualquier otra especialidad. Fin del plazo: 27/04/2004.

► **Ayudas para la realización de proyectos de I+D relacionados con la seguridad nuclear y la protección radiológica.** Organismo: Consejo de Seguridad Nuclear. C/ Justo Dorado, 11.

28040 Madrid. Requisitos: Las instituciones y las entidades interesadas deben rellenar sus solicitudes de ayuda en la web del Consejo de Seguridad Nuclear www.csn.es. Fin del plazo: 30/04/2004.

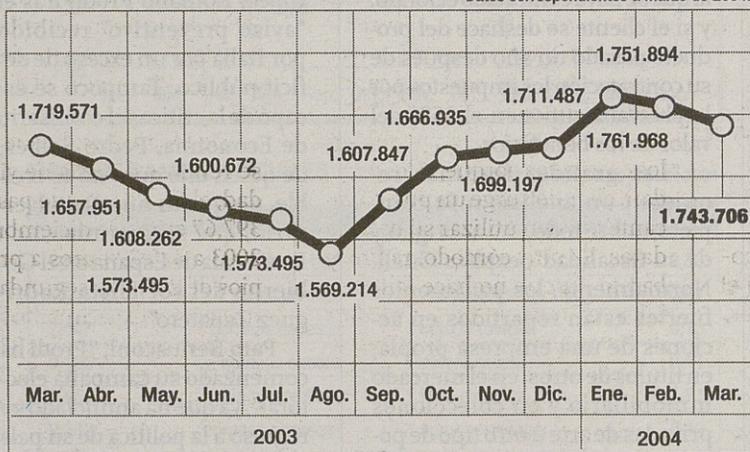
► **Beca de Investigación sobre fondos patrimoniales, histórico-artísticos y bibliográficos del Museo Naval.** Organismo: Museo Naval de Madrid. Paseo del Prado, 5. 28014 Madrid. Tél.: 913 795 299. Dotación: 2.500 euros que se entregarán en dos plazos: 1.250 al inicio de la beca y la cantidad restante cuando el becario entregue el trabajo. Lugar: España. Requisitos: Podrán optar a la beca todos los españoles sin límite de edad que acrediten experiencia, trabajos o certificados académicos relacionados con la convocatoria. Ésta tiene la finalidad de promover proyectos de trabajo específicamente relacionados con las colecciones que conserva el Museo Naval de Madrid. Fin del plazo: 13/05/2004.

► **Convocatoria internacional de prácticas de verano para universitarios de segundo ciclo.** Organismo: Centro Nacional de Investigaciones Oncológicas. C/ Melchor Fernández Almagro, 3. 28029 Madrid. Número: 14. Duración: Entre 240 y 320 horas efectivas. Dotación: Los estudiantes de fuera de Madrid recibirán 500 euros al mes. Requisitos: Estudiantes universitarios de todas las nacionalidades, preferentemente si están interesados en la investigación biomédica relacionada con los procesos moleculares que contribuyen al desarrollo del cáncer. Fin del plazo: 16/04/2004.

OBSERVATORIO DEL EMPLEO

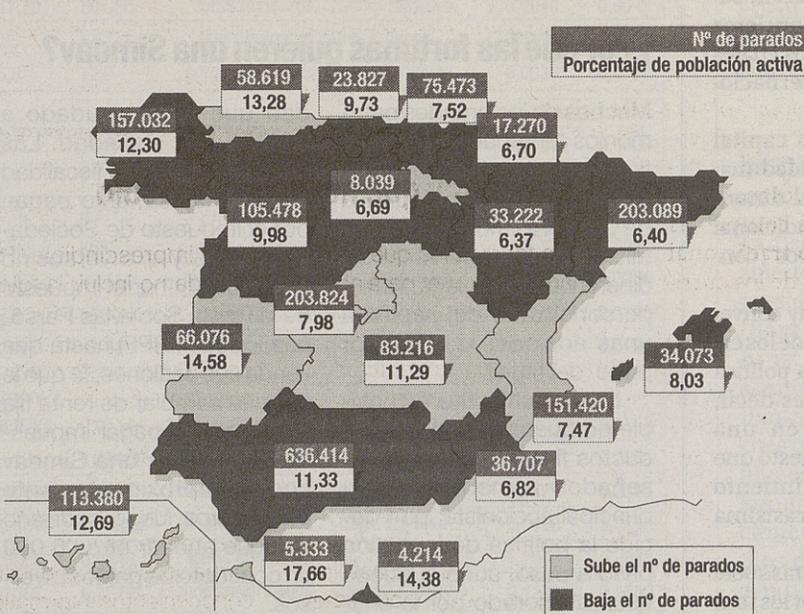
Paro registrado

Datos correspondientes a marzo de 2004.



	HOMBRES	MUJERES	+ 25 años	- 25 años
Paro registrado	704.297	1.039.409	583.731	889.748
Porcentaje	40,39%	59,61%	33,47%	51,02%
			120.566	149.661
			6,92%	8,59%

Por comunidades autónomas



Por sectores



Gestión de patrimonio

Una buena manera de añadir valor al dinero

La gestión de patrimonio es una alternativa para sacar más provecho al dinero. Las empresas especializadas ofrecen productos más personalizados que la banca tradicional y asesoramiento financiero y fiscal. Las grandes fortunas encuentran en ellas su producto estrella, las Simcavs, que tributan como un fondo de inversión y tienen mejores condiciones.

V. Marín

La gestión de patrimonio, llevada a cabo por empresas especializadas, pretende orientar al cliente tanto en el plano fiscal como en el financiero. Para llegar a este asesoramiento es necesario conocer primero muy bien el perfil del inversor y sus necesidades. El fin del ahorrador responde siempre a unos objetivos que se pueden dividir en tres grupos básicos. El primero es de disfrute: por ejemplo, hacerse con una nueva vivienda, una mejor educación para los hijos, pagar gastos corrientes o completar ingresos. El segundo, de previsión, consiste en ahorrar para financiar un proyecto, preparar la jubilación o solucionar imprevistos. Y por último, el de sucesión, es decir, preparar la transmisión de bienes en vida u organizarla en caso de muerte del cónyuge.

"Antes de tomar una decisión es imprescindible saber el grado de aversión al riesgo que tiene el cliente, durante cuánto tiempo quiere hacer la inversión, y su situación personal y familiar", explica Eusebio Güell, experto en gestión patrimonial de Rivas y García.

Adiós a lo tradicional

La segunda fase es la búsqueda del producto ideal según las características del inversor. Las gestoras de patrimonio ofrecen, básicamente, paquetes financieros propios y de terceros, los cuales han sido evaluados internacionalmente.

"La gestión de un capital puede dar una rentabilidad mayor, un valor añadido al dinero que no ofrece la banca tradicional a partir de los 150.000 euros", continúa Güell.

Lo que no parece muy conveniente, según la opinión de los expertos, es mantener una política de ahorro tradicional, es decir, acumular un capital en una cuenta o una libreta, puesto que los gastos de mantenimiento pueden anular su ya escasísima rentabilidad.

El consejo de las gestoras suele ir encaminado a optar por los fondos de inversión porque tienen



Las grandes fortunas cuentan con un producto específico, las Simcavs.

un coste relativamente bajo y porque están gestionados por grupos y personal muy cualificado, aunque el cliente no intervenga directamente en las acciones que se compran o se venden. "Estos pro-

ductos, además, diversifican el riesgo, puesto que legalmente no se permite colocar más del 10% del capital en un título y tienen unas ventajas fiscales muy favorables", comenta el experto de Ri-

vas y García. Estas ventajas fiscales se dividen en dos tipos: si se tiene un fondo y se quiere cambiar a otro, las plusvalías no tributan y si éste fondo se vende, caben dos posibilidades. Si se hace antes de un año de su contratación, la plusvalía obtenida tributa según el tipo de interés marginal al que se haya contratado el fondo, y si el cliente se deshace del producto pasado un año después de su contratación los impuestos por la plusvalía suponen el 15% del valor de los beneficios.

"Las grandes fortunas requieren un análisis más completo, sobre todo, de su origen y de su fiscalidad", explica Güell. Normalmente, los patrimonios fuertes están repartidos en acciones de una empresa propia, en títulos de otros, en el mercado inmobiliario y en colecciones privadas de arte u otro tipo de posesiones. Muchas de estas fortunas eligen las Sociedades de Inversión Mobiliaria de Capital (Simcav) como producto estrella, sobre todo por su fiscalidad y porque es una opción muy manejable.

Detalles

¿Por qué las fortunas quieren una Simcav?

Muchos de los grandes patrimonios de España están gestionados a través de una Sociedad de Inversión Mobiliaria de Capital (Simcav), que permite un control personal del dinero y el movimiento libre y personalizado del capital a unas acciones u otras por parte del titular.

La gestión activa es posible porque este tipo de productos financieros están diseñados a medida de su principal accionista, que decide la política de inversión paso a paso, aunque puede estar asesorado por la enti-

dad que le ha ayudado a constituir la sociedad. Las Simcav tienen una fiscalidad muy ventajosa, sólo pagan por el Impuesto de Sociedades el 1% y el inversor no tiene que abonar el Impuesto de la Renta Sobre las Personas Físicas (IRPF) hasta que venda sus acciones, lo que le permite cambiar de renta fija a variable sin pagar impuestos. Constituir una Simcav cuesta aproximadamente 6.000 euros, luego, cada año hay que abonar otros 6.000 en concepto de gastos diversos.

Bruselas expedienta al Reino Unido y Holanda

La Comisión Europea ha abierto sendos procedimientos por déficit excesivo contra el Reino Unido y Holanda, ya que superaron el límite del 3% del PIB en 2003, y ha lanzado una "alerta rápida" a Italia porque también puede situarse por encima de ese tope este año.

El comisario europeo de Asuntos Económicos y Financieros, Pedro Solbes, ha anunciado, además, que el Ejecutivo comunitario está preparando el cierre del procedimiento abierto en 2002 a Portugal por haber superado este límite una vez que su déficit público el año pasado se situó en el 2,8%.

El futuro vicepresidente económico español explicó que la Comisión está preparando la primera fase de la investigación por sobrepasar el déficit, que pasa por realizar un informe sobre la situación de las cuentas públicas, en los casos de Holanda y Reino Unido, después de que los datos de estos países confirmaran que superaron el 3% en 2003.

La situación de las finanzas públicas en los Estados miembros de la UE ha empeorado en los últimos meses, y cinco países tienen abierto un procedimiento por déficit excesivo: Francia, Alemania, Reino Unido, Holanda y Portugal, aunque a este último se le va a cerrar. Según las previsiones económicas conocidas la semana pasada, el déficit público de la zona del euro "se espera que permanezca estable" en el 2,7% en 2004, con un ligero descenso en el año próximo, mientras que el de la UE en su conjunto será del 2,6%.

Berlusconi contra Prodi

El primer ministro italiano, Silvio Berlusconi, arremetió el miércoles pasado contra el presidente de la Comisión Europea, Romano Prodi, tras el "aviso preventivo" recibido por Italia por un exceso de déficit público. Tampoco se escapó de las críticas el comisario de Economía, Pedro Solbes, de quien dijo que "no es creíble, porque es nuestro adversario, que será ministro de Economía de España en el Gobierno del socialista Rodríguez Zapatero".

Para Berlusconi, "Prodi ha comenzado su campaña electoral", ya que ha anunciado su regreso a la política de su país cuando cese como presidente de la Comisión Europea en otoño. Luego le acusó de ser el máximo representante de "la Europa de los aficionados que ha hecho daño y continúa haciéndolo".

LA BOLSA

Ibex 35

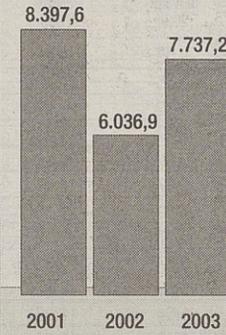
El viernes día 9 las bolsas permanecieron cerradas.

ÚLTIMA SEMANA

Lunes	8.285,90	↑
Martes	8.281,80	↓
Miércoles	8.294,80	↑
Jueves	8.393,70	↑
Viernes	--	



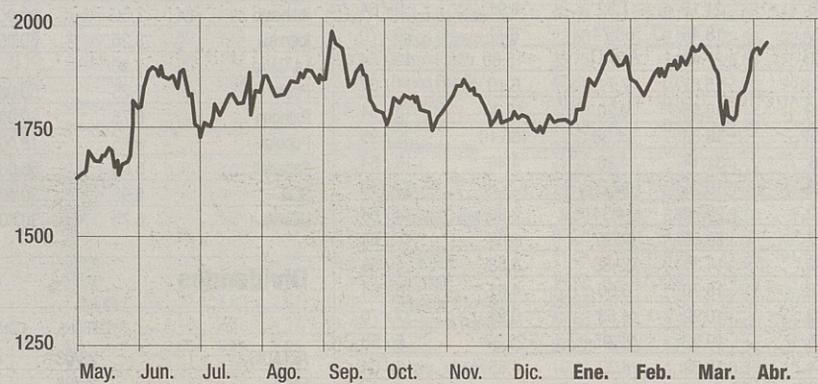
ÚLTIMOS AÑOS



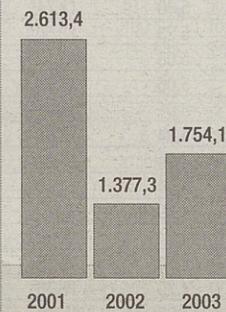
Nuevo Mercado

ÚLTIMA SEMANA

Lunes	1.912,80	↑
Martes	1.898,40	↓
Miércoles	1.907,00	↑
Jueves	1.915,90	↑
Viernes		

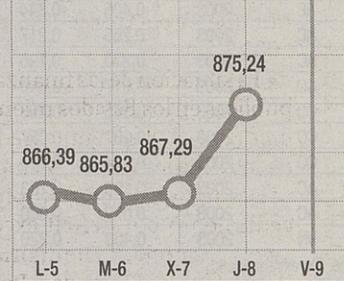


ÚLTIMOS AÑOS



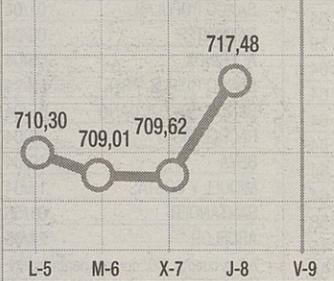
MADRID

Cierre 2003	861,00
Cierre semana anterior	862,22
Última semana	



BARCELONA

Cierre 2003	662,70
Cierre semana anterior	706,44
Última semana	



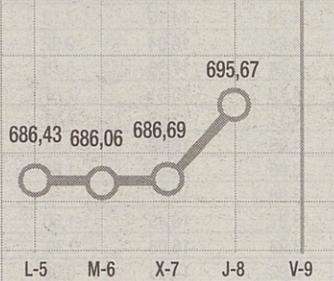
BILBAO

Cierre 2003	1.381,84
Cierre semana anterior	1.480,47
Última semana	



VALENCIA

Cierre 2003	637,59
Cierre semana anterior	673,12
Última semana	



MERCADO DE DIVISAS

DOLAR/EURO



OTRAS MONEDAS

Unidades por			Euros	Dólares EE UU
Euro	Dólar EE UU			
52,294	42,850	pesos dominicanos	1 peso dominicano	0,0191 0,0233
430,248	429,030	colones costarricenses	1 colón costarricense	0,0023 0,0023

Europa del este			Euros	Dólares EE UU
34,498	28,512	rublos rusos	1 rublo ruso	0,0290 0,0351
32,557	26,891	coronas checas	1 corona checa	0,0307 0,0372
4,737	3,9145	zlotys polacos	1 zloty polaco	0,2111 0,2555
247,79	204,80	forints húngaros	1 forint húngaro	0,0040 0,0049
1,95	1,61	levas búlgaras	1 lev búlgaro	0,5139 0,6222
15,6	12,9	coronas estonas	1 corona estona	0,0639 0,0776

Asia			Euros	Dólares EE UU
1384,8	1144,5	wones coreanos	1 won coreano	0,0007 0,0009
9,43	7,7957	dólares de H.K.	1 dólar de Hong Kong	0,1060 0,1283
10,02	8,2769	yuanes chinos	1 yuan chino	0,0998 0,1208
10388,0	8585,5	rupias indonesas	1 rupia indonesia	0,0001 0,0001
47,3	39,110	bahtes tailandeses	1 baht tailandés	0,0211 0,0256
67,9	56,125	pesos filipinos	1 peso filipino	0,0147 0,0178
52,76	43,605	rupias indias	1 rupia india	0,0190 0,0229

Otras			Euros	Dólares EE UU
10,9824	9,0754	dirhans marroquíes	1 dirhan marroquí	0,0911 0,1102
1,5194	1,2540	dinares tunecinos	1 dinar tunecino	0,6582 0,7974
5,4703	4,5180	shekels israelíes	1 shekel israelí	0,1828 0,2213
86,4618	71,4584	dinares argelinos	1 dinar argelino	0,0116 0,0140
0,5865	0,4846	libras chipriotas	1 libra chipriota	1,7050 2,0636
7,7067	6,3276	rands surafricanos	1 rand surafricano	0,1298 0,1580

TIPOS DE CAMBIO OFICIALES

Datos recogidos a 8 de abril de 2004

Un euro		Euros
1,210	dólares USA	1 dólar USA 0,83
128,370	yenes japonés	1 yen japonés 0,01
7,447	coronas danesas	1 corona danesa 0,13
9,165	coronas suecas	1 corona sueca 0,11
0,660	libra esterlina	1 libra esterlina 1,51
8,362	coronas noruegas	1 corona noruega 0,12
32,570	coronas checas	1 corona checa 0,03
1,552	francos suizos	1 franco suizo 0,64
1,601	dólares canadienses	1 dólar canadiense 0,62
1,592	dólares australianos	1 dólar australiano 0,63
1,841	dólares neozelandeses	1 dólar neozelandés 0,54

LA SEMANA

El euro, en mínimos anuales

La puerta abierta que el presidente del BCE, Jean-Claude Trichet, dejó durante el pasado Ecofin a una posible rebaja en el precio del dinero ha llevado al euro a marcar mínimos anuales. La moneda única rondó los 1,20 dólares el lunes, tras conocerse que en EE UU el crecimiento del sector servicios alcanzó un récord en marzo.

Dura condena a Telefónica

El Tribunal de Defensa de la Competencia ha multado a Telefónica con 57 millones de euros por abuso de posición dominante, la mayor sanción en la historia de este organismo. Astel, la asociación de empresas operadoras y de servicios de telecomunicaciones, denunció en diciembre del año 2000 a la compañía por este motivo.

Gas Natural se aleja de Enagás

Gas Natural ha vendido un 4,5% de Enagás, con lo que su participación en su capital social se reduce hasta el 34,9%. El proceso de venta se ha realizado en los últimos 8 o 9 meses, según han confirmado fuentes de la gasista, y se enmarca en su proceso desinversor que prevé acometer hasta finales de 2006.

España crecerá un 2,8%

La economía española crecerá este año un 2,8%, según las previsiones de la Comisión Europea, que rebaja en una décima su último cálculo. El dato apuntado en su informe de primavera, sin embargo, supera en más de un punto porcentual el PIB calculado para el conjunto de la zona del euro, que se ha fijado en el 1,7%.

Indagación en el Bundesbank

La fiscalía de Francfort ha abierto una investigación al presidente del Bundesbank (Banco Central Alemán), Ernst Welteke, por haber aceptado que el Dresdner Bank le pagara las cuatro noches que pasó en un hotel de lujo en Berlín, junto con su familia, para celebrar el nacimiento del euro, a principios de 2002. La factura ascendió a 7.661,2 euros.

FINANZAS PERSONALES

Información elaborada por Cinco Días

Fondos de inversión

Créditos al consumo

Los más rentables de renta variable mixta

GRUPO	RENTAB. 2004	RENTAB. 2003	RENTABILIDAD MEDIA A 36 MESES	RENTABILIDAD A 12 MESES	VALOR LIQUID. 08/04/04 EUROS	PATRIMONIO 08/04/04 EUROS	POSICIÓN EN EL GRUPO	
Foncafix	Gescafix	8,03	19,18	0,68	25,66	181,61	3,18	1 / 64
Arcalia Global	Arcalia	6,35	17,48	-0,51	22,42	7,96	5,27	2 / 64
Iberc. Renta Plus	Ibercaja	6,32	27,47	1,20	28,00	6,05	36,03	3 / 58
Fonjalón Acc.	Banco Cooperativo	6,22	20,45	1,00	22,19	1.446,21	4,89	3 / 64
Iberc. Capital	Ibercaja	6,00	29,27	-0,59	29,88	14,98	125,46	4 / 64
Patribond	Euroagentes Gestion	5,97	14,44	2,46	16,77	9,62	13,61	1 / 2
Bestin. Mixto, FI	Bestinver SVB	5,89	26,79	15,37	28,21	12,96	36,03	1 / 5
Fonsnostro II	Sa Nostra	5,77	24,72	-1,20	24,35	14,56	49,11	5 / 64
BI Euromixto	Banco Inversión	5,67	21,35	-	22,95	8,92	3,62	27 / 70
BG Euskovalor	Banco Guipuzcoano	5,59	16,46	-	19,16	692,40	8,91	2 / 5
Invertres Fondo-II	Banco Zaragozano	5,54	17,96	-0,43	19,12	7,12	6,73	6 / 64
Gesconsult RV Flexible, FI	Gesconsult	5,48	10,94	-7,42	19,06	14,04	3,96	7 / 64
Fonpastor 70	Banco Pastor	5,47	19,71	0,08	22,69	132,55	71,24	8 / 64
Euroagentes Bolsa	Euroagentes Gestion	5,45	23,45	8,27	23,81	9,93	3,52	3 / 5
Invertres Fondo-I	Banco Zaragozano	5,37	19,77	0,80	21,15	7,52	8,91	9 / 64
March Bolsa	Banca March	5,30	14,11	-0,97	18,46	68,74	8,71	29 / 70
R. Mixto 75	Banco Cooperativo	5,30	20,65	-0,50	21,43	576,11	15,60	10 / 64
Fondchart	Caja Caminos	5,30	12,74	-3,43	15,02	7,71	6,19	11 / 64
AEGON Inversión MV	Barclays Bank	5,23	12,50	-4,99	19,55	9,20	12,93	12 / 64
BNP Equilibrado	BNP Paribas	5,08	10,15	-2,88	16,88	11,30	166,10	32 / 95
EuroValencia VCG	Credit Suisse	5,06	35,81	3,16	31,14	4,36	4,40	13 / 64
Banc. F.de F. 60	Bancaja	5,01	9,30	-2,00	16,25	887,69	17,30	3 / 110
Inverban Fonbolsa	Caja Madrid	4,94	20,85	-3,42	20,70	14,34	2,80	14 / 64
FondEsp. Dinámico	Caja España	4,94	15,38	-6,27	20,65	49,97	3,88	15 / 64
Afina Pentor España	Afina Valores	4,94	14,55	-0,39	14,35	82,88	5,58	4 / 58
Al. Emprendedor Europa	Allianz Gestión	4,79	8,65	-6,78	18,20	3,50	4,61	16 / 64
Fondo Andalucía 2000	Banco Zaragozano	4,74	9,19	-6,82	10,92	4,53	0,98	37 / 70
Foncalá	Banco Alcala	4,74	18,28	6,87	19,92	22,95	23,37	5 / 58
Al. Emprendedor España	Allianz Gestión	4,70	16,76	-3,41	18,32	4,32	4,85	18 / 64
Plusmad.	Caja Madrid	4,67	16,99	-2,54	17,53	17,55	83,14	6 / 58
CAM Mixto 75	CAM	4,49	21,70	-0,65	21,08	6,75	4,91	19 / 64
Fonc. 29 RV Mixta España	La Caixa	4,48	9,30	1,66	13,77	7,72	82,53	8 / 58
Fonc. 42 RV Mixta España	La Caixa	4,45	10,03	-1,53	13,67	7,42	17,88	9 / 58
BBK Gest. Activa 60F	BBK	4,44	10,59	-	17,07	5,59	12,12	42 / 70
Baskeplus	BBK	4,35	12,93	2,42	14,37	8,02	30,00	10 / 58
Plusmad. 2	Caja Madrid	4,28	15,39	-0,87	16,01	9,22	89,20	11 / 58
Inverbanser	SCH	4,28	14,10	-7,13	22,18	18,21	78,93	20 / 64
Atlántico Mixto	Banco Atlántico	4,25	16,04	-0,92	16,32	7,32	32,97	1 / 15
Im 93 Mixto	Gaesco Bolsa	4,24	17,36	-5,75	25,42	6,81	3,91	21 / 64
Fonjalón II	Banco Cooperativo	4,13	15,31	0,78	15,77	1.466,21	8,88	22 / 64
DWS Edeltahl	Deutsche Bank	4,11	13,63	-4,31	20,94	8,10	13,77	23 / 64
Fondmap. Bolsa	Mapfre	4,06	16,09	-1,41	16,77	18,79	346,60	24 / 64
Gesrioja	Grupo Espíritu Santo	3,98	23,35	-1,68	18,43	6,17	11,70	27 / 64
Fon Fineco Euro Líder	Fineco SVB	3,98	15,77	-	23,47	7,66	30,31	26 / 64
CAM Mixto Variable Europa	CAM	3,97	18,45	-1,50	24,09	8,65	9,87	14 / 58
AhorroFondo	Ahorro Corporación	3,93	16,08	0,30	15,93	40,37	425,78	2 / 15
Euroval. Mixto 50	Banco Popular	3,92	14,46	-0,05	15,13	62,67	117,76	15 / 58
Fondgeskoa	Bankoa	3,88	15,84	0,26	15,92	172,98	42,14	2 / 2
Fibanc Crecimiento	Fibanc	3,85	15,53	-3,74	17,93	11,27	29,55	16 / 58
CAM Gest. 50	Caja Navarra	3,84	13,86	-1,94	14,50	15,71	91,42	3 / 15
CAM Mixto 50	CAM	3,82	15,65	-0,13	16,09	7,06	19,53	17 / 58
San Fernando Valor	Caja San Fernando	3,81	15,82	-0,07	15,56	67,58	3,18	18 / 58
Asturf. Mix RV	Cajastur	3,72	11,38	-2,12	16,48	6,03	8,93	19 / 58
Bankp. Euromix 60 RV	Bankpyme	3,68	22,60	-2,94	26,68	6,26	20,45	5 / 15
Plusmad. Valor	Caja Madrid	3,65	12,09	-1,57	16,95	13,80	36,38	31 / 64
Fonmutual MV	Gesmutual	3,65	14,29	-3,06	13,08	7,95	4,97	29 / 64

ENTIDAD	TIPO INTERÉS NOMINAL	IMPORTE MÁXIMO (EUROS)	PLAZO MÁXIMO (AÑOS)	COMISIÓN APERTURA	COMISIÓN CANCEL
Atlántico	7,00	30.000	5	2,00	3,00
Bancaja	7,25	-	7	1,25	3,00
Banesto	8,00	50.000	8	2,00	2,50
Bankinter	8,00	30.000	8	2,00	3,00
Barclays	7,00	30.000	5	2,50	3,00
BBK	7,50	-	8	1,00	1,50
BBVA	6,95	60.101	10	2,00	3,00
Caixa Catalunya	7,75	40.000	6	1,50	3,00
Caixa Galicia	6,50	50.000	5	1,00	3,00
Caja España	7,50	60.000	3	1,50	3,00
Caja Madrid	8,00	30.000	5	1,00	3,00
CAM	6,75	60.000	6	2,00	3,00
Deutsche	6,50	60.000	5	1,00	3,00
Halifax	7,70	30.000	5	2,00	1,50
Ibanesto	7,50	30.000	5	1,75	2,50
Ibercaja	8,25	60.000	10	2,00	1,00
La Caixa	7,90	-	6	1,00	3,00
Pastor	7,25	50.000	10	2,00	3,00
Patagon	6,75	30.000	7	1,00	3,00
Popular	8,25	18.000	8	1,75	1,50
Sabadell	8,00	50.000	8	1,10	3,00
SCH	9,95	30.000	5	3,00	3,00
Unicaja	6,75	30.000	8	1,00	1,00

Dividendos

ENTIDAD	FECHA	CONCEPTO	EJERCICIO	BRUTO	NETO
ALTADIS	23/03	AC	2003	0,350	0,298
ENCE	25/03	AC	2003	0,220	0,187
BANCO DE ANDALUCÍA	31/03	AC	2003	0,500	0,425
BANCO DE CASTILLA	31/03	AC	2003	0,123	0,105
BANCO CRÉD. BALEAR	31/03	AC	2003	0,168	0,143
BANCO DE GALICIA	31/03	AC	2003	0,144	0,123
BANCO VASCONIA	31/03	AC	2003	0,082	0,070
EBRO PULEVA	01/04	AC	2003	0,075	0,064
BANCO POPULAR	01/04	AC	2003	0,405	0,344
BANKINTER	03/04	AC	2003	0,255	0,217
ACERINOX	05/04	AC	2003	0,230	0,195
BANCO GUIPUZ. PREF.	05/04	CO	2003	0,517	0,440
BANCO GUIPUZCOANO	05/04	CO	2003	0,345	0,293
RECOLETOS	05/04	CO	2003	0,067	0,057
BBVA	10/04	CO	2003	0,114	0,114
MIQUEL Y COSTAS	15/04	AC	2003	0,192	0,163
SANTANDER	01/05	AC	2003	0,070	0,060
ARCELOR	24/05	UN	2003	0,400	0,320

AC: a cuenta. CO: complementario. UN: único. EX: extraordinario.
En negrita, valores que forman parte del Ibx 35

AGENDA

Banco de España Serv. Reclamaciones 91 338 50 68 91 338 58 51 www.bde.es	Bolsa de Madrid 91 589 26 00 www.bolsamadrid.es	Bolsa de Valencia 96 387 01 00 www.bolsavalencia.es	Bolsa de Madrid 91 589 26 00 www.bolsamadrid.es
CNMV 91 585 15 00 www.cnmv.es	Bolsa de Barcelona 93 401 35 55 www.bolsabcn.es	CNMV 91 585 15 00 www.cnmv.es	Bolsa de Barcelona 93 401 35 55 www.bolsabcn.es
	Bolsa de Bilbao 94 403 44 00		

Planes de pensiones

Los 13 más rentables de cada modalidad en lo que va de año. Ordenado por rentabilidad acumulada en 2004

GRUPO	EUROS	2004	2003	
GARANTIZADOS. De garantía externa determinada por un tercero.				
Caser 129 RF	Caser	6,28	6,10	-1,28
Caser Enero 2009	Caser	6,28	4,38	-
Banesto Futuro	SCH Pensiones	10,94	4,30	5,16
Ibercaja Solidez 2003	Ibercaja Pensión	10,41	4,03	0,09
CaixaGirona Plus 145	Skandia Vida	6,25	3,99	-
PlanManlleu G-2016	Skandia Vida	6,25	3,97	-
Optim 2016	Skandia Vida	6,25	3,95	-
SCH 03 SuperSelección	SCH Pensiones	1,06	3,90	2,28
Futurespaña Horizonte II	Caja España Pens	6,24	3,88	-
BBVA Tranqui Mundibol	BBVA Pensiones	1,17	3,77	12,17
SCH 2002 Multif RV	SCH Pensiones	1,15	3,72	6,98
Caser 330 RF	Caser	6,05	3,38	-2,41
Penedes Creixent 5	CEP Penedes	10,31	3,13	-
RENDA FIJA CORTO PLAZO. No tiene renta variable, 24 meses o inferior.				
Penedes Creixent	CEP Penedes	10,97	2,62	6,94
Caixa Girona Plus 2	Skandia Vida	6,41	2,14	4,18
Plus 2002	Skandia Vida	6,40	2,11	4,08
Plan Manlleu G2008	Skandia Vida	6,41	2,11	4,08
BK Inversion 97	Bankinter Seguros	8,95	2,08	3,15
CAM Previsión	Mediterraneo Vida	6,42	1,94	4,98
Caixa Girona Plus 3	Skandia Vida	6,44	1,88	4,91
Plan Manlleu G2013	Skandia Vida	6,44	1,87	4,86
Optim 2012	Skandia Vida	6,43	1,86	4,80
Skandia Futuro II	Skandia Vida	6,20	1,58	1,38
Royal Sun & Alliance	BanSabadell Pens	13,74	1,30	-
Bankoa Patrimonio	Skandia Vida	6,15	1,29	-69,86
Sicem	Caixa Manresa Vida	18,84	1,16	3,19

RENDA FIJA LARGO PLAZO. No tiene renta variable, superior a 24 meses.

GRUPO	EUROS	2004	2003	
CC Renta Fija	Caixa Catalunya	7,41	2,38	-3,16
ING Direct RF Europea	Nationale Nederlanden	35,51	2,18	2,23
AgrupBankpyme Europ	Agrup Bankpyme	1.022,64	1,90	5,00
Cyclops PP	Fibanc Pensiones	1.815,77	1,75	2,48
Fibanc Personal	Fibanc Pensiones	1.815,77	1,75	2,48
Banif Inmobiliario	SCH Pensiones	1,03	1,72	0,91
SCH Inmobiliario	SCH Pensiones	1,02	1,58	0,43
MS Corporate Quality	Morgan Stanley Pens	6,97	1,28	11,29
CajaMadrid Bonos	Caja Madrid Pens	104,06	1,23	2,43
Aviva Renta Fija	Aviva Vida y Pens	1,09	1,22	3,20
BI Seguridad PP	BI Gestión Pens	8,32	0,98	0,51
Fibanc RF	Fibanc Pensiones	1.801,56	0,95	2,48
BBVA Plan Renta Fija	BBVA Pensiones	13,66	0,94	2,28
RENDA FIJA MIXTA. Menos de un 30% de renta variable.				
BS PentaPensión	BanSabadell Pens	13,46	4,05	13,65
Ibercaja R Internacional	Ibercaja Pensión	4,97	3,58	-1,57
SECI Pensiones	Seguros Corte Inglés	16,86	3,51	7,61
Solid Prosperity	Prosperity S y Pens	11,08	3,09	7,49
MS Conservador	Morgan Stanley Pens	5,86	3,03	7,00
Medicaixa	Bia Galicia	7,49	2,97	7,08
C Galicia Plus 30	Bia Galicia	14,31	2,83	6,55
Catoc Vida	Seguros Catoc	21,27	2,72	9,20
Universal	Seguros Catoc	21,27	2,72	9,20
Agrup Bankpyme Prev	Agrup Bankpyme	1.570,64	2,72	6,81
SA Nostra 4	Caser	6,51	2,66	8,33
Multindividual	Agrup Bankpyme	1.951,63	2,59	6,52
SA Nostra 3	Caser	6,72	2,59	8,32

RENDA VARIABLE. A partir de un 75% de renta variable.

GRUPO	EUROS	2004	2003	
SCH RV Japón	SCH Pensiones	1,08	20,28	23,60
Banesto RV Japón	SCH Pensiones	5,86	20,17	23,44
MS Bolsa Emergente	Morgan Stanley Pens	8,77	11,10	24,20
Ibercaja P Nuevas Opp	Ibercaja Pensión	8,40	10,97	44,98
Skandia Futuro V	Skandia Vida	7,54	10,67	17,40
Merchbanc Global	Merchbanc FP	9,17	10,56	29,90
Abante Bolsa	Skandia Vida	7,46	10,44	16,44
Bankoa Rendimiento	Skandia Vida	7,45	10,23	-
CC Nuevo Mercado	Caixa Catalunya	2,81	9,16	28,86
ING Direct RV Global	Nationale Nederlanden	20,54	8,72	5,86
Deutsche Bank IV	DZ Pensiones			

MERCADO CONTINUO

Información elaborada por Cinco Días

Los valores que van sombreados pertenecen al Nuevo Mercado

CAPITAL		DIVIDENDOS				VALORACIÓN		ÚLTIMA COTIZACIÓN						Nº ACCIONES NEGOCIADAS ESTE AÑO	EVOLUCIÓN										
NOMINAL	Nº DE TÍTULOS	LOS DOS ÚLTIMOS PAGADOS		ÚLT. 12 MESES CUANTÍA RENT.%	BPA 2003	PER 2003	CIERRE	DIF. SEM.	VAR SEM. %	APERT.	MÁX.	MÍN.	MEDIA PONDER.		MÁXIMO 12 MESES	MÍNIMO 12 MESES	MEDIA 2003 SESIONES	2003 VAR. %	2004 VAR. %						
0,25	90.469.680	0,14	Único	0,14	Único	0,14	1,89	0,57	13,11	Abengoa	7,42	0,32	4,51	7,50	7,61	7,33	7,50	132.858	7,61	Ab	4,30	Ab03	5,80	3,04	28,60
3,00	463.173.499	0,23	A cuenta	0,22	Complem.	0,45	3,17	0,75	18,98	Abertis	14,27	0,54	3,93	13,80	14,31	13,80	14,18	1.493.476	14,31	Ab	11,36	Oc03	12,13	11,02	19,02
1,00	63.550.000	0,56	A cuenta	0,35	Extraord.	1,26	2,46	3,21	15,99	Acciona	51,30	-0,30	-0,58	51,50	51,70	51,00	51,40	92.961	53,05	Mz	41,00	Jl03	47,29	22,93	6,32
6,01	125.000.000	0,50	Extraord.	0,54	A cuenta	0,50	2,96	-	-	Aceralla	16,91	-	-	-	-	-	-	-	17,20	Nv03	10,70	Ab03	15,42	10,46	0,06
1,00	71.600.000	0,23	A cuenta	0,23	A cuenta	0,84	1,96	2,79	15,39	Acerinox	42,90	1,14	2,73	42,00	43,00	41,72	42,70	582.346	43,00	Ab	30,86	My03	37,28	6,83	14,77
1,50	118.526.831	0,36	A cuenta	0,72	Único	1,08	2,64	3,74	10,95	ACS-Dragados	40,98	-0,06	-0,15	40,70	41,14	40,45	40,90	451.851	43,10	Mz	33,33	Ab03	38,42	26,26	5,89
0,60	8.711.208	0,25	Único	0,22	Único	0,25	1,40	1,26	14,25	Adolfo Domínguez	17,90	0,20	1,13	17,90	17,93	17,90	17,91	1.217	18,68	Mz	9,33	Ab03	14,05	84,25	21,44
1,00	140.219.852	0,14	A cuenta	0,16	Complem.	0,30	2,36	0,85	15,08	Aguas Barcelona	12,85	-0,26	-1,98	12,89	13,00	12,80	12,90	242.581	13,74	Fb	9,95	My03	12,00	23,23	8,62
1,00	79.638.000	0,06	A cuenta	0,06	Complem.	0,12	0,50	1,95	12,28	Alba	23,99	-0,08	-0,33	23,70	23,99	23,40	23,64	11.937	24,70	Mz	18,65	Ab03	22,73	31,93	3,32
1,20	21.000.000	0,25	A cuenta	0,17	A cuenta	0,85	3,72	1,57	14,52	Aldeasa	22,76	-0,09	-0,39	22,66	22,80	22,46	22,66	24.180	25,77	Fb	14,25	Ab03	20,64	42,55	13,80
0,60	305.471.426	0,35	A cuenta	0,39	Complem.	0,74	3,07	0,71	14,12	Altadis	24,07	-1,44	-5,64	24,45	24,60	23,90	24,25	4.997.817	26,82	Mz	20,08	Oc03	22,65	3,50	6,98
0,01	590.000.000	0,05	Único	0,06	Único	0,05	1,06	0,31	15,77	Amadeus	4,89	-0,03	-0,61	4,91	4,97	4,88	4,93	3.029.204	6,69	Sp03	4,25	Ab03	5,40	31,04	-5,05
1,00	27.909.166	0,14	Complem.	0,14	A cuenta	-	-	0,28	15,38	Amper	4,26	-0,03	-0,70	4,29	4,31	4,25	4,28	47.440	4,83	En	2,15	Ab03	3,78	103,33	16,39
3,00	55.556.000	-	-	-	-	-	-	1,61	23,48	Antena 3 TV	37,75	0,73	1,97	36,81	37,80	36,81	37,59	131.743	41,00	Mz	26,50	Oc03	35,82	38,65	8,04
5,00	531.705.926	0,38	Único	-	-	0,38	2,53	1,59	9,42	Arcelor	14,99	-0,16	-1,06	14,97	15,08	14,92	15,02	451.409	15,49	Mz	8,35	Ab03	12,83	18,87	9,66
1,00	31.552.659	0,10	Único	0,36	Complem.	-	-	-	-	Avanzit	2,35	-	-	-	-	-	-	-	3,03	Sp03	0,89	Ab03	2,50	113,64	0,00
0,60	21.337.500	0,18	Complem.	0,11	A cuenta	-	-	0,15	34,07	Azkoyen	5,11	-0,04	-0,78	5,15	5,15	5,10	5,11	15.979	5,89	Fb	3,70	Ab03	4,49	9,32	17,74
0,75	21.729.240	0,50	A cuenta	0,50	A cuenta	2,41	3,20	-	-	Banco de Andalucía	75,40	0,00	0,00	75,75	75,75	75,75	75,75	13	77,05	Nv03	55,00	Ab03	68,48	30,93	9,28
0,50	204.002.736	0,26	A cuenta	0,24	A cuenta	0,76	4,73	1,16	13,95	Banco de Sabadell	16,15	-0,14	-0,86	16,11	16,23	16,11	16,17	83.918	19,05	En	14,39	My03	16,65	23,26	-5,06
1,00	87.415.538	0,06	Complem.	0,06	A cuenta	0,18	1,06	0,82	20,68	Banco de Valencia	17,02	0,12	0,71	17,08	17,28	17,00	17,11	5.848	18,44	Mz	12,25	Ab03	15,43	23,01	15,78
1,00	27.904.516	0,34	Complem.	0,16	A cuenta	0,50	2,19	1,26	18,14	Banco Gijuzcoano	22,80	-0,15	-0,65	22,80	22,80	22,62	22,78	995	24,37	En	16,36	Ab03	20,00	20,68	14,57
1,00	54.517.806	0,11	A cuenta	0,12	A cuenta	0,36	1,41	1,41	18,33	Banco Pastor	25,75	0,75	3,00	25,88	25,88	25,60	25,81	7.635	27,35	Jn03	19,06	Ab03	24,09	37,05	5,79
0,50	217.154.116	0,41	A cuenta	0,40	A cuenta	1,59	3,32	3,56	13,44	Banco Popular	47,85	-0,02	-0,04	47,65	48,00	47,62	47,83	612.602	50,25	En	40,52	Ab03	45,05	21,38	1,16
1,77	612.659.404	0,57	A cuenta	0,66	Complem.	-	-	0,73	14,07	Banesto	10,24	0,04	0,39	10,15	10,27	10,10	10,24	190.622	10,57	Mz	6,90	Ab03	8,79	34,37	7,79
1,50	78.022.659	0,25	A cuenta	0,25	A cuenta	0,97	2,92	2,16	15,38	Bankinter	33,18	-0,11	-0,33	32,95	33,38	32,84	33,20	111.585	34,39	En	26,21	Ab03	31,89	37,87	1,94
0,60	7.730.000	-	-	-	-	-	-	2,59	14,41	Barón de Ley	37,30	0,00	0,00	37,30	37,30	37,30	37,30	7.730	39,00	En	27,25	My03	35,12	38,69	-1,84
0,49	3.195.852.043	0,09	A cuenta	0,09	A cuenta	0,35	3,06	0,75	15,20	BBVA	11,40	0,22	1,97	11,34	11,48	11,31	11,42	17.611.543	11,48	Ab	7,93	My03	10,10	20,07	4,11
3,01	27.113.479	0,17	A cuenta	0,17	A cuenta	-	-	-	-	Befesa	12,38	0,00	0,00	12,25	12,25	12,25	12,25	100	14,00	Ab03	12,06	Ag03	12,92	-9,52	-5,64
0,75	5.440.000	0,14	Único	0,12	Único	0,14	1,49	0,37	25,17	Bodegas Riojanas	9,39	0,48	5,39	9,19	9,40	9,19	9,30	5.309	9,40	Ab	6,90	Ab03	7,97	18,72	17,52
3,01	3.428.075	1,09	Único	1,09	Único	1,09	1,78	3,45	17,74	CAF	61,20	-1,00	-1,61	62,05	62,05	60,70	61,81	1.895	70,00	Mz	38,00	Ab03	55,75	58,66	3,55
1,00	52.643.724	0,25	Único	0,26	Único	0,25	2,11	0,68	17,47	Campofrío	11,95	0,01	0,08	11,80	11,97	11,80	11,91	3.005	12,40	Mz	8,87	Jn03	9,81	18,54	22,94
0,60	337.557.395	0,45	Único	0,45	Único	0,45	3,08	1,48	17,38	Carrefour	14,62	-0,09	-0,61	14,62	14,71	14,62	14,63	2.329	14,75	Mz	12,01	Ab03	13,51	22,09	7,11
1,50	24.000.000	0,22	Extraord.	0,22	Extraord.	1,22	4,63	2,61	10,08	Catalana Occidente	26,35	-0,28	-1,05	26,34	26,35	26,34	26,35	1.150	28,00	Fb	19,61	Ab03	24,95	23,56	6,90
1,50	27.837.818	0,75	A cuenta	0,73	Complem.	1,48	2,87	4,37	11,78	Cementos Portland	51,50	1,50	3,00	50,90	51,50	50,90	51,31	5.265	52,20	Fb	34,25	Ab03	45,28	30,92	9,57
1,00	267.574.941	0,42	A cuenta	0,46	Complem.	0,88	3,19	2,25	12,26	Cepsa	27,62	0,33	1,21	27,34	27,80	27,34	27,69	10.018	28,68	Dc03	19,07	Ab03	26,30	58,14	0,44
0,50	181.564.536	0,10	Complem.	0,11	A cuenta	0,31	2,96	0,80	13,12	Corpor. Mapfre	10,47	0,42	4,18	10,31	10,49	10,27	10,36	2.115.438	12,40	Fb	7,20	Ab03	10,60	45,28	-6,77
0,15	78.210.000	0,12	Complem.	0,08	A cuenta	0,20	2,30	0,45	19,02	Cortefiel	8,50	-0,07	-0,82	8,54	8,54	8,47	8,52	222.952	9,90	Fb	4,41	Ab03	7,36	67,82	16,44
3,00	8.550.000	0,70	Único	0,60	Único	0,70	5,11	1,68	8,18	Dinamia	13,70	-0,08	-0,58	13,68	13,74	13,63	13,67	3.356	14,23	Jl03	12,13	Nv03	12,96	9,96	8,82
0,60	15.212.500	-	-	-	-	-	-	0,30	16,75	Dogil	4,94	0,01	0,20	4,94	4,95	4,90	4,93	36.165	5,67	Fb	3,41	Ab03	4,24	4,32	36,46
3,00	14.877.412	0,25	Único	0,25	Único	0,25	4,15	0,45	13,40	Duro Felguera	6,03	-	-	-	-	-	-	-	7,14	Ag03	5,80	Mz	6,29	8,21	-0,50
1,00	807.107.667	0,30	Único	0,38	Único	0,30	1,54	2,13	9,16	EADS	19,47	0,91	4,90	19,00	19,48	19,00	19,26	51.755	20,10	Dc03	7,20	Ab03	16,21	92,45	3,23
0,60	153.865.393	0,08	A cuenta	0,06	A cuenta	0,26	2,67	0,83	11,45	Ebro Puleva	9,55	0,03	0,32	9,50	9,63	9,50	9,55	540.484	10,08	Mz	7,50	Ab03	8,79	15,85	6,23
1,50	238.734.260	0,12	A cuenta	0,14	Complem.	0,26	2,73	0,64	14,89	Enagás	9,56	-0,04	-0,42	9,43	9,58	9,40	9,55	318.178	9,64	Ab	6,15	Ab03	8,17	48,28	11,16
4,50	25.470.000	0,22	A cuenta	0,22	A cuenta	0,74	3,29	2,70	8,34	Ence	22,50	0,05	0,22	22,25	22,50	22,21	22,35	15.567	22,50	Ab	13,90	Ab03	17,65	23,29	

Precios Agrarios

Semana 14, del 2 al 7 de abril de 2004

AGRICULTURA

(+) Sube (=) Repite (-) Baja SC Sin cotización SI Sin Información

	Ávila	Burgos	León	Palencia	Salamanca	Segovia	Soria	Valladolid	Zamora
Trigo blando (100 Kg)	16,87(=)	16,53(=)	16,20(=)	16,13(+0,07)	17,60(-0,10)	16,85(=)	16,23(=)	16,22(=)	16,05(-0,20)
Trigo duro	-	16,53(=)	-	-	-	-	-	-	-
Cebada 2	15,82(=)	15,03(=)	15,30(=)	15,01(-0,09)	16,00(=)	14,85(=)	15,03(=)	15,02(=)	15,50(=)
Cebada 6	15,38(=)	15,03(=)	15,30(=)	15,01(-0,08)	15,90(=)	14,55(=)	14,84(=)	15,02(=)	15,20(=)
Centeno	15,00(=)	13,82(=)	14,00(=)	14,02(+0,11)	14,90(-0,10)	-	13,82(=)	13,52(=)	14,05(=)
Avena	15,00(=)	13,52(=)	14,00(=)	13,74(-0,07)	14,90(-0,10)	-	13,82(=)	13,22(-0,30)	14,05(=)
Maíz	16,92(=)	-	16,50(=)	16,47(+0,07)	17,00(-0,10)	-	16,67(=)	17,23(-0,20)	16,80(=)
Alfalfa Heno	17,00(=)	15,33(=)	16,00(=)	14,80(+0,77)	14,75(=)	-	14,72(+1,20)	15,02(=)	-
Patata jaerla y simil.	-	27,65(=)	21,00/27,00(=)	-	-	21,00(=)	-	-	-
Marfona	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Monalisa	24,00(=)	21,94(=)	-	18,50(+1,08)	18,00(=)	25,00(=)	-	-	-
Desiree y simil.	-	12,02(=)	29,00(-1,00)	15,50(+2,74)	-	36,00(+6,00)	-	-	-
Girasol	-	-	-	21,05(-0,58)	-	-	22,24(=)	-	-

GANADERÍA

VACUNO	Ávila	Burgos	León	Palencia	Salamanca	Segovia	Soria	Valladolid	Zamora	Torrelavega
Vacuno mayor (100 Kg/vivo)	54,00(=)	68,00(-2,00)	60,00(+5,00)	79,80(+2,24)	86,00(=)	71,50(=)	57,00(=)	80,00(=)	82,00(+4,00)	S/I
Terneros	285,00(=)	248,00(-2,00)	-	199,37(+1,09)	255,00(-3,00)	269,00(=)	241,00(-3,00)	300,00(=)	195,00(-1,00)	S/I
Añojos	167,00(=)	171,00(-3,00)	250,00(+70,00)	166,33(+4,23)	178,00(-2,00)	108,80(=)	160,00(=)	157,00(-8,00)	180,00(-3,00)	S/I
Vacas leche 1 parto (unidad)*	873,13(=)	955,00(=)	-	878,33(+39,33)	1.090,00(=)	-	-	-	787,00(=)	S/I
Vacas leche 2 partos (unidad)*	-	905,00(=)	-	798,75(-2,45)	900,00(=)	-	-	905,00(=)	698,00(=)	S/I
Vacas carne (unidad)*	-	360,61(-11,79)	-	397,50(+2,50)	595,00(=)	-	425,81(-10,00)	-	-	S/I
Terneras descalostradas (unidad)*	-	135,00(-5,00)	100,00(-50,00)	114,73(+8,53)	138,00(=)	-	130,00(=)	-	203,00(-2,00)	S/I
Terneros descalostrados (unidad)*	102,17(=)	140,00(-5,00)	120,00(-15,00)	141,25(-0,75)	169,00(=)	-	143,30(=)	-	220,00(-5,00)	S/I
Terneros destetados (unidad)*	-	-	370,00(-15,00)	298,33(+13,08)	486,00(-6,00)	-	400,91(-12,00)	540,91(-9,09)	438,00(+1,00)	S/I

Datos en euros

MATADEROS	Incarsa Burgos	León	Palencia	Salamanca	Valladolid	Leche (100 litros)	Vaca	Oveja
Ternera carne blanca (100 Kg/c)	421,00(=)	442,00(=)	428,00(=)	-	-	Ávila	33,00(=)	85,00(=)
Rosada	322,00(=)	352,00(=)	337,00(=)	318,00(-3,00)	306,00(-3,00)	Burgos	32,00(=)	75,00(=)
Añojo Especial	294,00(-3,00)	326,00(=)	305,00(-1,00)	304,00(-3,00)	282,00(-3,00)	León	31,90(=)	79,50(=)
Primera	265,00(-3,00)	292,00(=)	260,50(-1,00)	292,00(-3,00)	267,50(-3,00)	Palencia	31,81(-0,22)	73,23(+0,33)
Menor Primera	-	-	175,00(=)	163,00(-3,00)	160,00(=)	Salamanca	31,90(-0,10)	78,25(+0,25)
Mayor Primera	-	175,00(=)	118,00(=)	151,00(=)	117,50(=)	Segovia	32,15(-0,90)	78,13(=)
Lechazo	631,00(=)	631,00(=)	665,00(+5,00)	625,00(+10,00)	790,00(+60,00)	Soria	32,00(=)	75,00(=)
Pascual de 10-14 Kg.	481,00(-30,00)	540,90(=)	510,50(=)	485,00(+5,00)	530,00(+40,00)	Valladolid	31,25(=)	75,73(=)
Pascual de 14-18 Kg.	400,00(-21,00)	330,50(=)	400,50(=)	380,00(+5,00)	485,00(+40,00)	Zamora	31,86(=)	81,06(=)
Cordero Mayor (100 Kg/c)	-	-	150,00(=)	145,50(=)	-			
Cochinillo	-	-	415,50(=)	425,00(=)	430,00(=)			
Cerdo	139,00(-1,00)	133,00(-1,00)	126,50(=)	133,00(=)	125,00(-2,00)			

OVINO	Ávila	Burgos	Ebro	León	Palencia	Salamanca	Segovia	Soria	Valladolid	Zamora
Oveja de desecho (100 Kg/Vivo)	-	27,05(=)	30,00(=)	-	28,95(+2,75)	24,00(=)	45,00(=)	27,00(+2,00)	-	17,92(+1,51)
Pascual (25 Kg)	230,00(=)	228,00(-10,00)	227/223(=)	200,00(=)	177,67(+10,17)	205,00(=)	230,00(+10,00)	225,00(+20,00)	205,00(=)	217,33(+30,00)
Lechal (10-14 Kg/vivo)	260,00(=)	-	273/313(=)	230,00(=)	228,33(+3,33)	255,00(=)	265,00(+10,00)	255,00(+15,00)	265,00(=)	243,75(+15,00)
Lechal (10 Kg/vivo)	300,00(=)	340,00(-25,00)	335/350(=)	268,00(+8,00)	309,18(-2,71)	290,00(=)	330,00(+40,00)	335,00(+5,00)	327,50(=)	312,17(+0,04)

CONEJO	Burgos	León	Salamanca	Soria	Zamora	Madrid	Bellpuig	Ebro
(100 Kg/Vivo)	185,00(=)	182,00(=)	182,00(=)	185,00(=)	182,00(=)	-	185,00(=)	185,00(=)

PORCINO	Salamanca	Zamora	Segovia	Lerma	Silleda	Mercolérida	Binéfar	Ebro	Mercamurcia
Cebo selecto (100 Kg/Vivo)	105/106(-2,00)	105,00(-2,00)	S/I	S/I	124,00(-2,00)	S/I	S/I	108,00(-2,00)	S/I
Cebo normal	104/105(-2,00)	104,00(-2,00)	S/I	S/I	103,00(-2,00)	S/I	S/I	104,00(-2,00)	S/I
Cerda desvieje	57/60(=)	52,00/61,00(=)	S/I	S/I	57,00/63,00(=)	S/I	S/I	60,00(=)	S/I
Lechones (unidad)	33,00(-2,00)	32,00(-2,00)	S/I	S/I	37,00(=)	S/I	S/I	35,00(-3,25)	S/I

Elaboración Carlos García / Infografía DB

COMENTARIO

• PORCINO



Nueva bajada que, sin duda, en esta ocasión tiene mucha relación con los descensos más acusados que se han registrado en la práctica totalidad de los mercados europeos. Principalmente en Francia y Alemania, cuyas cotizaciones se han quedado descolgadas respecto a nuestros precios, y es evidente que para poder ser competitivos no queda más remedio que ajustar a la baja los precios de nuestros mercados. En lechones, semana de transición, en la que el mercado se muestra muy perezoso. Con las últimas bajadas del gordo los ganaderos se desaniman a llenar las granjas.

• VACUNO



Todos los operadores han coincidido esta semana en la repetición de precios en los mercados. Este signo de igualdad llega como consecuencia de la estabilidad de que goza este sector. Las ventas se han animado y han frenado los descensos de semanas pasadas. Por ello, esta situación no da más comentario que el de la estabilidad. Los ganaderos están muy desanimados, el bajo nivel de precios, apenas les permite cubrir los gastos, y con las últimas bajas no se ha conseguido incentivar el consumo. Habrá que esperar a que pasen estas minivacaciones.

• OVINO



Las ventas de cordero han aumentado esta semana como consecuencia de los ajustes a la baja realizados en semanas pasadas. Ésta, con pocos días de mantanza, permitirá confirmar la firmeza que marca en la actualidad el sector ovino. Y de continuar a este ritmo, tampoco es de extrañar que en próximos mercados se permitan algunos ligeros repuntes al alza en las cotizaciones. Tras los últimos ajustes, éstas parece que han tocado fondo, la mayor parte de las lonjas ha repetido, aunque ha habido algunas excepciones (Talavera, Segovia y Extremadura).

• AGRICULTURA



Los precios de los cereales registraron altibajos la semana pasada, aunque al final de la misma repitieron las cotizaciones de días anteriores y se mantuvo la firmeza. En opinión de los comerciantes, este desconcierto de los últimos días se debe, en buena medida, a la incertidumbre sobre las existencias de grano que hay en el mercado interior y, en consecuencia, a las dudas sobre cómo se desarrollará el enlace de campaña. La duda reinante con el rumbo que puedan tomar las cotizaciones de la cebada, con el enlace de la campaña es muy grande. F.H.R.