

PRECIOS DE SUSCRIPCIÓN EN ESPAÑA

Gandía y región, al mes. 1 pesetas.

Resto de España, al año 12 »

EXTRANJERO

INGLATERRA Y AMÉRICA, 1 libra esterlina

FRANCIA Y SUIZA 20 francos.

PAGO ANTICIPADO

FRUTO DORADO

(Golden Fruit)

Revista semanal (Weekly Review) Dos suplementos á la semana.

CORRESPONDENCIA

Calle de Alcoy, núm. 2,

GANDÍA

Telegramas, «FRUTO DORADO»

Anuncios á precios convencionales

❖ AVISO AL COMERCIO ❖

Compañía Vasco-Asturiana

Servicio especial decenal directo entre Gandía y Bilbao.

Tres magníficos vapores de 2.000 y 3.000 toneladas.

Travesía en seis días de este puerto á Vizcaya. Se admitirá toda clase de cargo para Bilbao en combinación con Santander, San Sebastián, Gijón, Aviles, Laredo, Marquina, Ramales, Santoña, Vergara, Baracaldo, Llanes, San Vicente de la Barquera, Villacarriedo, Torrelavega, Cabuerniga, Reinosa, Azpeitia, Tolosa, Castro Urdiales, Guernica, Durango, Valmaseda, Portugalete, Irún, Vitoria, Pamplona, otros puertos y poblaciones del interior de la costa Cantábrica á fletes reducidísimos para arroz, cacahuet, habichuelas y otra clase de mercancías. Flete especial para la naranja á granel, en banastas y cajas. Bodegas espaciosas y ventiladas.

El servicio principiará á primeros de Noviembre próximo y los vapores vendrán á este puerto por el cargo que se ofrezca aunque sea insignificante.

Se pone en conocimiento del comercio que los que deseen crear relaciones con todos los puertos y ciudades mencionadas á fin de evitar competencias, únicamente se admitirá naranja para un solo receptor si la población no excede de 10.000 habitantes; á dos receptores si pasa de 15.000 y no más de tres á Bilbao, Santander, San Sebastián y Gijón.

Se admitirá también para Burdeaux, Tarbes, Pau, Bayone, La Rochelle y otros puntos del Oeste de Francia á fletes de un 60/65 por 100 menos que por ferro-carril.

Los que deseen amplias informaciones las dará el representante de la Compañía naviera PASCUAL MORATAL, calle de Canalejas.—GANDÍA.

Y puestos de acuerdo, trabajar

Como decíamos en nuestro último número para remediar los males que padece el comercio en nuestra región, hay necesidad de ponerse de acuerdo y ver de aplicar los medios convenientes, ya que aquéllos son de todos conocidos. Pero esto no basta, sino que es indispensable trabajar, ó lo que es lo mismo, ponerle el cascabel al gato, como vulgarmente se dice.

También es cosa averiguada, que nadie puede por sí mismo ponerlo, sino que se hace indispensable el concurso de todos, ó por lo menos de la mayor parte de los interesados; porque, como ya llevamos dicho, los esfuerzos individuales se estrellan y estrellarán siempre en esta clase de negocios.

Por consiguiente hay que llamar á todos los interesados y ver con cuantos de ellos se puede contar. Para llevar á cabo el llamamiento, cualquiera sirve y tiene autoridad; porque después de todo, es el caso de uno que encontrándose en necesidad ó injustamente vejado, pide auxilio y socorro á aquellos de sus semejantes que se encuentran en igual caso, y que se sabe que le pueden ayudar. Cualquiera pues, tiene derecho á dar la voz de alerta y convocar á una asamblea aquí en Gandía, á la que sean invitados todos los comerciantes que trabajan y todos los agricultores de más viso. Nosotros nos ofrecemos desde luego, á servir de órgano en una campaña de tanta importancia, publicando cuanto sea necesario y conducente al fin que todos perseguimos. Una vez reunidos, sabremos las

fuerzas con que se puede contar, é inmediatamente se puede designar una comisión permanente, compuesta de aquellas personas que por su importancia, prestigio y valer sean más aptas para llevar á cabo con el concurso de todos, que reclamarán siempre que lo crean necesario, las gestiones que sean pertinentes y del caso.

Los trabajos á que se debe dedicar constantemente esta comisión con el auxilio de todos, porque todos la debemos ayudar material, personal y moralmente, son los siguientes: Buscar nuevos mercados para dar salida á nuestros productos por todos los medios que estén á nuestro alcance, sin excluir los políticos, obligando á los poderes públicos á mirar por nuestros intereses; corregir con igual ó mayor empeño los abusos de los mercados que poseemos, aunque sea preciso enviar allá representantes propios, pagados por nosotros; estudiar el mejor y más económico servicio en materiales de confección, que si se pudiera organizar en común sería una verdadera conquista; ordenar ó regular los envíos en la forma que se pueda, y mucho se podría si la codicia individual conociera bien sus intereses; impedir por todos los medios el escándalo y la injusticia de las preferencias ó acaparamientos en el embarque de los géneros, y el exceso ó abuso en el precio de los fletes. Finalmente ¿no se podría mejorar un poco la confección? Acaso ¿no hay bastante que desear en el trato que se da á las mercancías? ¿A qué se debe la diferencia tan grande de precio que se observa en un mismo mercado, entre unas y otras partidas de la misma mercancía? Y ¿quién ignora que la pre-

sentación influye en gran manera en el valor de las cosas, y que el mal trato de las mercancías y más aún si se trata de mercancías delicadas como lo suelen ser las frutas, son motivo de su deterioro y por consiguiente de su depreciación? Tampoco se puede negar que en los mercados donde abundan los géneros malos, averiados ó mal presentados, contribuyen éstos notablemente á la depreciación de los buenos, y así, entendemos que es un deber de interés común velar por todos los extremos que acabamos de indicar.

¡Oh y que bien se ganaría la vida una comisión de personas aptas, respetables y de celo que consagrara sus talentos y energías á esta obra de utilidad común! Señalándoles un buen sueldo, pagado con las cuotas de todos, todavía saldríamos gananciosos. Pero si no se toman más determinaciones que seguir llorando y lamentando nuestros males, sin poner nada de nuestra parte para el debido remedio, esperemos la muerte porque la tenemos próxima y segura, aunque á decir verdad, moralmente, estamos enteramente muertos, porque somos esclavos de unos y otros que se comen nuestros sudores.

AVISO AL COMERCIO

Serrería de los Sres. París, Hermanos.

PRECIOS

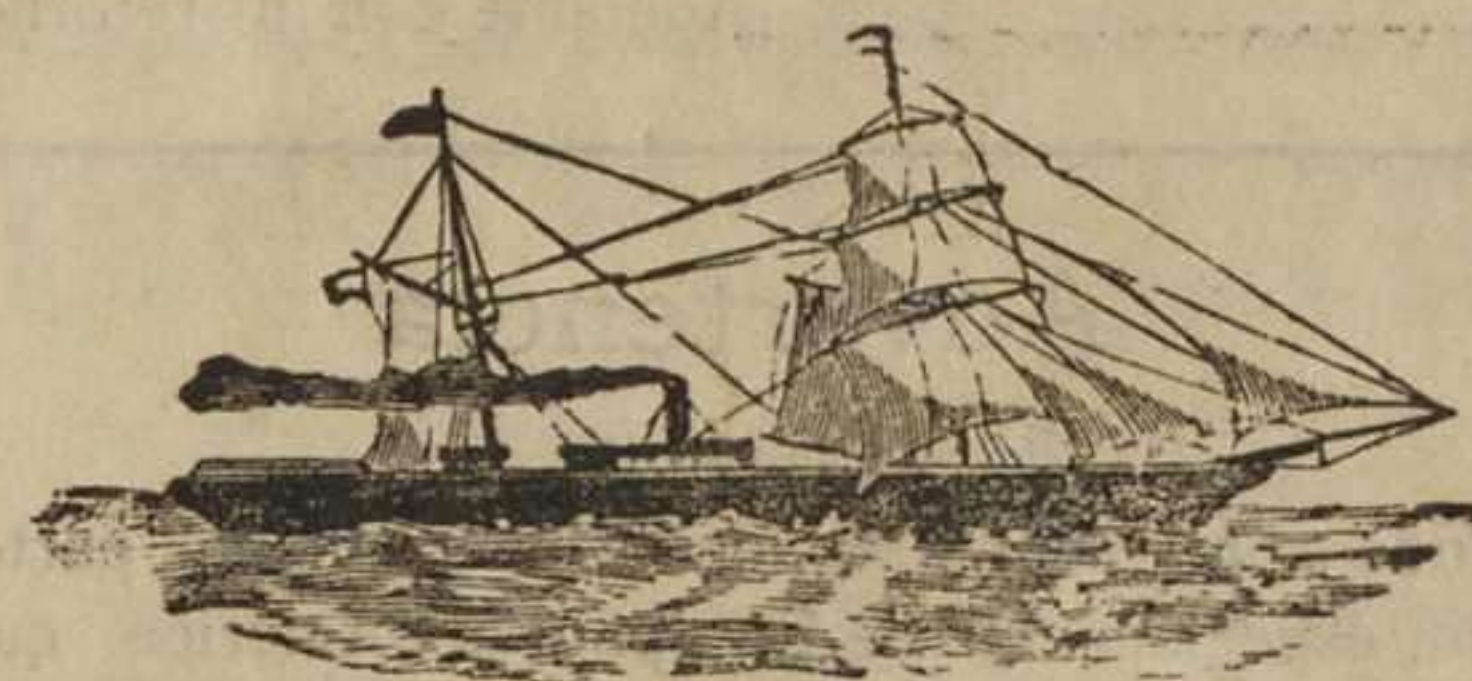
Bultos tomate, 2'50 Ptas.

Cajas cebolla, 1'00 «

Jaulas cebolla, 0'35 «

SERVICIO DECENAL
Y VICEVERSA

por la Compañía J. J. SITGES FRÉRES, de Argel, en combinación con la línea de vapores TINTORÉ, de BARCELONA.

El rápido y magnífico vapor **SITGES**

expresamente construido para pasaje efectuará el servicio con el siguiente itinerario:

De Argel para Denia los días 1, 11 y 21 de cada mes.
» Denia para Alicante » 2, 12 y 22 » » »
» Alicante para Denia » 5, 15 y 25 » » »
» Denia para Argel » 5, 15 y 25 » » »

El vapor efectuará las salidas para Argel los días indicados á las 3 de la tarde.

Los billetes se despacharán desde las 8 de la mañana hasta las 2 de la tarde del día de la salida.

Todo pasajero, para efectuar su viaje á Argel, deberá estar provisto de un certificado de buena conducta, con sus señas personales, firmado por el Alcalde del pueblo donde resida y visado por el Vice-consulado francés.

La Dirección podrá retirar el servicio cuando lo crea conveniente. Se admite también carga y pasajeros para Alicante y viceversa, á precios reducidos.

Consignatarios en Denia, Ribes y C.^a

Exportación de naranja y tomates

Exportation of oranges and tomatoes

Embarques hasta el 30 de Junio de 1.912.

| Fecha Date | Vapores Steamers | Tomate Tomatoe | Destino | Naranja Oranges |
|---------------|--------------------------|-------------------|-----------|--|
| | Embarcado hasta 24 Junio | 72.380 | | Hasta 30 de Junio, en Castellón, Burriana, Valencia, 4.521.240. Embarcados en Gandía, 592.312. |
| 25/6 | Herrera | 3.040 | Londres | |
| 28 | Grao | 1.840 | Liverpool | |
| " | Velázquez | 2.962 | Londres | |
| 30 | Lista | 4.027 | Liverpool | 4.521.240 |
| | Totales | 84.249 | | 592.312 |
| | | | | Totales 5.113.552 |

En Gandía se han embarcado 17.610 bultos mandarinas, 13.610 medias cajas naranja y 4.230.000 kilos naranja á granel.

Fletes.—A pesar de disponer de vapores de 15.000/20.000 cajas de cabida los fletes para Londres y Liverpool se sostienen á 1/4 y medio pero para algunos hay devolución de 3 peniques y para otros, palo y mucho palo. ¡Adelante con los retornos!

Advertencia

Todo comprador ó vendedor de cualquier parte del mundo, especialmente de Europa ó de América, que desee ponerse en relaciones con casas españolas para la compra ó la venta de sus productos, así como para obtener representantes en España, pueden dirigirse á la administración de FRUTO DORADO.

Nuestra Revista está en contacto continuo con las clases mercantiles é industriales de España, y tiene además un completo Registro, perfectamente clasificado de casas productoras y de casas importadoras y exportadoras españolas.

Este servicio es completamente gratuito y sin gastos para nadie.

Las casas compradoras ó los representantes de fuera de España, al ponerse en relación con casas españolas, deben, para ganar tiempo mencionar la Revista FRUTO DORADO.

Avis

Tout acheteur ou vendeur, de n'importe quelle partie du monde, spécialement d'Europe et Amérique, qui désire se mettre en relations avec des maisons espagnoles pour l'achat ou la vente de ses produits, ainsi que pour obtenir des représentants en Espagne, peut s'adresser á l'administration de la Revista FRUTO DORADO.

Notre Revue est en contact continuuel avec les affaires mercantiles et industrielles d'Espagne, et en plus lielpoessé de un Registre complet, serieusement classé, des maisons importatrices et exportatrices espagnoles.

Ce service, est complètement gratuit et sans aucun frais.

Les maisons acheteuses ou les représentants du dehors de l'Espagne, en se mettant en relations avec des maisons espagnoles doivent, pour gagner du temps, mentionner la Revista FRUTO DORADO.

Notice

Buyers or sellers in any part of the world, particularly in Europe or America, wishing to have news of, or relations with, Spanish firms either for buying or selling their products, or who may wish to have representatives in Spain, can write to the Revista FRUTO DORADO.

Our review is in constant touch with the commercial and industrial classes in Spain, and also has a complete register, perfectly classified, of such.

Our services are absolutely *gratis*; we make no charge whatever for such information.

In communicating with Spanish Commercial houses, in order to save time, it will be necessary to mention the Revista FRUTO DORADO.

Anmerkung

Jeder, gleichviel welcher Nation (speziell in Europa und America) der in Spanien Geschäftsverbindungen sucht, etwas zu kaufen oder zu verkaufen hat oder sich für Vertretungen interessiert, beliebe sich an die Revista FRUTO DORADO.

Unser Redaction erteil kostenfrei jede gewünschte Auskunft über Export, Import und andere Handelsverhältnisse und gibt für jeden gesuchten, Artikel, leistungsfähige Fabrikanteu, Exporteure, Importeure und Vertreter an.

Alle Ausländische Interessenten die auf Anregung unserer zeitschrift mit Spanischen Firmen in Geschäftsverbindung treten wollen werden in eignem Interesse ersucht, sich bei ihren Anfragen auf die Zeitschrift Revista FRUTO DORADO zu beziehen und um Zeitverlust zu vermeiden.

Avviso

Qualunque compratore ó venditore di qualunque parte del mondo, specialmente d'Europa ed America, che desidera mettersi in relazione con case spagnole, per la compra ó vendita dei suoi prodotti, come pure per ottenere rappresentanti in Spagna, può dirigersi all'Amministrazione della Revista FRUTO DORADO.

La nostra Rivista stá in contatto continuo con le classi mercantili ed industriali de Spagna, e tiene, in piu, un completo Reggistro, perfetamente classificato, di case produtture, et di case importatore e sportatore spagnole.

Questo servizio e completamente gratuito e senza guasti per nessuno.

Le case compratore ó gli Rappresentanti fuori de Spagna, al mettersi in relazione con case spagnole, debbono, per guadagnare tempo, menzionare la Revista FRUTO DORADO.

Sección de Representantes
Agents - Representants

ESSEK (Austria Ungría)—Esseker Handels A. G. solicita representación de frutos coloniales y semillas. Referencias al tratar. Correspondencia en alemán.

PRAGA—Siegfried Lieben, Castullusgasse, 1072, solicita representación de frutos, cacahuet, azafrán, etc. Ref. Wiener Baukverein. Correspondencia en francés y alemán.

GIBRALTAR—Salomón C. Balenci solicita representación de toda clase da artículos. Ref. al tratar.

VULO (Grecia)—Barouh Salomón and Levy, solicita representación de toda clase de artículos. Ref. al tratar. Correspondencia en francés.

AMSTERDAM (Holanda)—D. Wilmerink 116 Stadhouderskade, solicita representación de vinos. Ref. al tratar. Corresp. en francés, inglés y alemán.

CHRISTIANÍA (Noruega)—B. J. Ellingsen, solicita representación de frutos secos y frescos. Corresp. en alemán é inglés.

ALEPO (Siria)—Corneille y C.^a, solicita la representación de casas españolas que hagan la exportación de tejidos, especialmente papel de fumar. Corresp. francés y español.

STOCKHOLM.—Axel Bodens Handels Aktiebolaget, desea representaciones de casas exportadoras de pasa. Referencias de primera.

TRIESTE (Austria)—Hermann Lang, desea representaciones para almendra, cacahuet y naranjas.

Lista de Casas recomendadas
Table des Maisons recommandées
Table of the Firms recommended

ESPAÑA

GANDIA—Pascual Moratal. Depósito de materiales para la confección de frutas. Fruit exporter and commission agent.

GANDIA—Francisco Llopis, calle de San Francisco de Borja. Horticultor y fabricante de conservas. Fábrica en Potriés.

GANDIA—Fernando Losse. Specialidad in Versendung vou apfelsinen per wagon.

GANDIA—Francisco Mascarell. Exporter of froeighn fruit.

GANDIA—José Avellá. Fruit exporter; speciality in raisins, onions, peanuts, etc. etc.

OLIVA—Salvador Tercero. Exporteur de oranges azachides, etc. etc.

Para contribuir en la medida de nuestras fuerzas al progresivo desarrollo del tráfico mercantil, seguiremos publicando en esta Sección los nombres ó razón comercial de los suscriptores que lo deseen. Prestaremos este importantísimo servicio *completamente gratis* durante tres meses. Nuestro único objeto al imponernos este sacrificio es facilitar las relaciones comerciales, como ofertas, peticiones, etc. etc. recomendando de una manera especial las casas que á nuestro imparcial juicio lo merezcan. La utilidad de esta especial información es, pues, evidente á todas luces.

Documento leído en la Asamblea
de Federación Naranjera del
21 de Junio de 1.912

Nuestro Agente en Turquía, nos dice en carta del día 5 de Junio de 1.912, lo siguiente:

La Cooperativa Naranjera, de Castellón de la Plana, cargó sobre el vador griego «Massalia» una partida de 17.000 cajas de naranjas, de diferentes clases, destinadas á los mercados de Turquía y Rusia. El citado buque zarpó de Valencia el 26 de Abril último cuando el Gobierno turco había cerrado ya el estrecho de los Dardanelos, y vióse obligado á permanecer en Tenedos hasta su reapertura. Las activas gestiones de la Legación de Su Majestad en este Imperio lograron que el Sr. Ministro de Marina ordenase que el «Masalia» fuese el primer buque que pasase el estrecho, llegando por tanto á este puerto el 23 de Mayo pasado. Las naranjas de clase ordinaria que se destinaban á los mercados de Turquía experimentaron sensible daño por su larga estancia á bordo. Los representantes de los cargadores que se hallaban en esta capital en espera del «Massalia» habianse puesto al habla con los principales compradores de nuestra plaza, que fueron á bordo para examinar la mercancía y hacer allí sus compras.

Las ofertas no fueron aceptables y obligaron á los vendedores á prescindir de toda venta aquí: A las cuarenta y ocho horas el barco heleno con su cargamento completo zarpó para Odessa, donde los interesados tienen medios de rehacer las cajas y de realizarlas á mejores condiciones.

Tan pronto recibí la carta á la que ahora contesto, escribí al encargado de la Cooperativa Naranjera, en Odessa, rogándole me comunicase los resultados que logró la expedición de referencia, y apenas reciba su contestación, me apresuraré á trasladarla á ese Centro.

Es indudable que el mercado de Rusia resulta mucho más importante para nuestra naranja que el de Turquía, pues allí toda la fruta que se importa está sometida á derechos arancelarios. En cambio, el mercado de Turquía cuenta con la producción del país que no se halla sometida á ningún derecho de Aduana. De ahí ua diferencia del 110/o ad valorem, á cargo de la fruta extranjera y la que representan los fletes más baratos desde Jaffa á los puertos de Turquía que los satisfechos desde los puertos de España al cercano Oriente. En su consecuencia, la naranja de España, como la de Italia, no puede competir en cuanto á precios con la de Siria, y las únicas operaciones que pueden hacerse en Turquía con dicha fruta son de tránsito para mercancía destinada á los Reinos de Bulgaria y Rumanía. Hay negociantes establecidos en Constantinopla que se dedican á esas operaciones y que realizan buenos negocios durante los meses de Febrero

y Marzo. La única época en que algunas partidas de naranja extranjera podrían venderse en Turquía es durante los meses de Abril y Mayo cuando la exportación de Siria ha cesado y antes que empiece la fresa y la cereza. Según lo que me ha relatado el encargado de Oddesa de la Cooperativa Naranjera, de Castellón de la Plana, los resultados obtenidos hasta ahora con las naranjas españolas en Rusia han sido bastante satisfactorios para considerar posible que al empezar la nueva cosecha pueda hacerse una remesa semanal importante de dicha fruta y como los barcos que la conducirán allí deben forzosamente hacer escala en el puerto de Constantinopla, estudiarán los medios de introducir la fruta española en Turquía, sea para su tránsito a los vecinos Reinos de Bulgaria y de Rumanía, sea para el consumo local, destinando para estos mercados las clases más inferiores a fin de competir con los precios de la naranja de Siria. Desde luego cuando la guerra de Italia y Turquía cese y se reanuden las relaciones comerciales, hoy interrumpidas, entre ambos países, la naranja española encontrará una nueva competidora mucho más seria que la de Siria y puede preverse que las transacciones con la referida fruta de Turquía carecerán siempre de importancia.

Información

TOMATE

Poco podemos decir favorable para los exportadores. Los mercados extranjeros han bajado y no se cubre el coste del bulto. Liverpool se cotiza de 6/6 a 8/6 y Londres de 7/6 a 10/, mercancía de una peseta arroba, que se necesita para cubrir 8/6 a 9/.

Los exportadores algo desanimados, la mayoría cerrarían los almacenes en la presente semana, siendo también las existencias reducidas.

CEBOLLA

También son desastrosas las noticias, principalmente del mercado de Liverpool que siguen sosteniéndose los precios de 2/6 a 4/ términos medios. Londres, Hull, están mejor.

* * * *

Se espera el vapor «Provincia» para cargar jaulas para New-York que embarcarán todos lo que lo deseen, y a pesar de que el trust cebollero piensa hacerse *con tomate* las jaulas que no pertenezcan a éste, se ve que están decididos a mandar allá 15.000 ó 20.000 jaulas que ignoramos si están vendidas en firme ó si son consignadas. No llegamos a comprender como los elementos del trust hacen gestiones y buscan influencias a fin de que no veega a este puerto el «Provincia» ¿En qué quedarán los señores del trust? ¿Se harán con tomate el cargo del «Provincia» ó es que tienen miedo?

* * * *

Las noticias del New-York son pesimistas debido a que hay grandes arribos de cebolla de Egipto y Texas.

Sr. Dr. de «FRUTO DORADO».—Gandía.

Muy señor nuestro: Tenemos que participarle a usted, que en las subastas de hoy, se ofrecieron el cargamento del vapor «Cardiffian», consistentes de: 1.928 cajas naranjas, 2.995 cajas tomates, y 4.370 cajas cebollas.

Naranjas de Valencia.—Teniendo presente lo avanzado de la temporada, la condición en que se ha presentado este cargamento, debe considerarse como satisfactoria, siendo la mayoría de tercera categoría. Había una proporción de *fruta pálida*. La demanda siguió bastante animada, notablemente para la fruta menuda.

| | | | |
|------------------|------------|-------------|----------|
| Se cotizan: | III | IV | V |
| 420's,— | 11/ a 15/ | 8/ a 10/ | 3/3 a 6/ |
| Floretas— | 13/ a 15/ | | |
| 714's, grandes— | 14/6 a 18/ | 12/ a 13/6 | 7/ a 9/ |
| 1064's, grandes— | 16/ a 19/6 | 10/6 a 14/6 | |

Selecta muy pocas cajas. 420's,—18/ 714's,—18/6 a 20/.

Tomates de Valencia.—La mayoría muy verde, y mezclado de color. La demanda abrió muy floja, pero, se mejora, como se iba avanzando las subastas.

| | |
|-------------------|------------|
| 45's— | 10/ a 11/6 |
| 60's— | 9/ a 10/ |
| 40's— | 10/ a 12/6 |
| Semilla del país. | |

Cebollas de Valencia.—Todas en condición más ó menos defectuosa. 4's,—4/6 a 5/. Pequeñas 5/6 a 6/. según condición y clase.

Mercados extranjeros

Telegramas recibidos por Tomás Winstanley.—Valencia.

LONDRES.—Subasta 26 de Junio de 1.912

TOMATE.

Inglés—10/ a 13/6 = 8/6 a 10/6.

CEBOLLA.

4's, de 4/4 a 4/6 = 5's, de 5/6 a 6/3.

MANCHESTER.

NARANJA.

1/ a 1/6 alza.

CEBOLLA.

| | | |
|---------------------|------------|-----|
| | I y II | III |
| 4's, de 4/ a 5/6 = | 3/ a 3/6. | |
| 5's, de 6/6 a 7/3 = | 4/6 a 6/6. | |

LIVERPOOL.—Igual subasta.

NARANJA.

Ofrecidas 9.800 cajas.

| | | | |
|-----------|------------|------------|------------|
| | III | IV | V |
| 420— | 14/6 a 16/ | 10/6 a 12/ | 6/6 a 7/3 |
| Lgs. 420— | 17/ a 18/6 | 13/ a 14/ | 7/ a 8/ |
| « 714— | 21/ a 23/6 | 16/6 a 18/ | 10/6 a 11/ |

CEBOLLA.

Demanda abatida.
4's, de 2/9 a 4/ = 5's, de 3/ a 5/6.

TOMATE.

Inglés—11/ a 12/ = 9/9 a 10/.
Demanda regular.

Telegramas recibidos por Beltrán M. Payne.—Valencia.

LONDRES.—Subasta de 28 Junio 1.912

TOMATE.

Los precios han bajado de 6 a 1/.

CEBOLLA.

4's, de 4/ a 4/6.
5's, de 5/ a 5/6.

LIVERPOOL.—Igual subasta.

CEBOLLA.

Restos. Desastrosos.
4.500 cajas ofrecidas.
La mayoría llegan en estado defectuoso.
Muchas retiradas.
Los precios han bajado de 6 a 1/.
Mercado desmoralizado.
III a II.
4's, de 2/ a 3/6.
5's, de 3/6 a 4/6.

LONDRES.—Subasta de 1 Julio 1.912.

CEBOLLA.

En general 4/ a 5/6.

TOMATE.

Inglés 45.—8/9 a 10/6.

LIVERPOOL.—Igual subasta.

CEBOLLA.

9.000 cajas ofrecidas.
Llegando en condición regular.
Demanda muy floja.
Los precios han bajado.
Mercado sobrecargado con muchas existencias.
II a III
4's, de 2/ a 3/.
5's, de 3/ a 4/6.

TOMATE.

4.000 bultos ofrecidos.
Muchos más ó menos verdes.
Demanda floja.
Los precios han bajado.
Mercado flojo.
En general

Inglés 45.—7/9 a 9/9
» 60.—7/ a 8/

Telegramas recibidos por A. P. Thompson.—Valencia. Subasta 29 de Junio 1.912.

LIVERPOOL.—De Woodall & C.^o

NARANJA.

Ofrecidos restos.
Mercado sin cambio.

CEBOLLA.

En venta 4.400 cajas.
Mercado desanimado.
Seis peniques más bajo.

BHOLMAN Y REMMERS

FRUCTHOF

Hamburgo I

Solicitan la consignación de frutas para los mercados de Hamburgo y Bremen, Correspondencia en español

RODIS Y C. A. LTD.

REPRESENTANTES

17 Clayton Street, NEWCASTLE O/T.

Solicitan la consignación de frutas para los mercados ingleses, especialmente Newcastle.

Los señores exportadores que confien sus consignaciones a esta casa quedarán bien servidos. Correspondencia en español. Telegramas: «Rodi», Newcastle.

FRANCISCO DIEGUEZ

AGENTE DE ADUANAS

GANDIA

AGENCIA DE ADUANAS

CONSIGNACIÓN Y TRÁNSITO
JUAN ROMAN--GANDIA

MELCHOR ROMAN ADROVER Y C. A

Mayor, 57.—GANDÍA

Casa dedicada a la consignación de pasas y toda clase de frutas y hortalizas.

Dirección en LONDRES. E. C. 43, Fish Street Hill.

EL RÁPIDO

¡A los agricultores!

Taller de Reparación de toda clase de Máquinas y Fundición.

Se reparan y montan máquinas de vapor, norias, bombas y molinos.

Prensas para vinos y acestes, timbres para fábricas de azulejos, etc.

SOLER, DOMENECH Y C. A

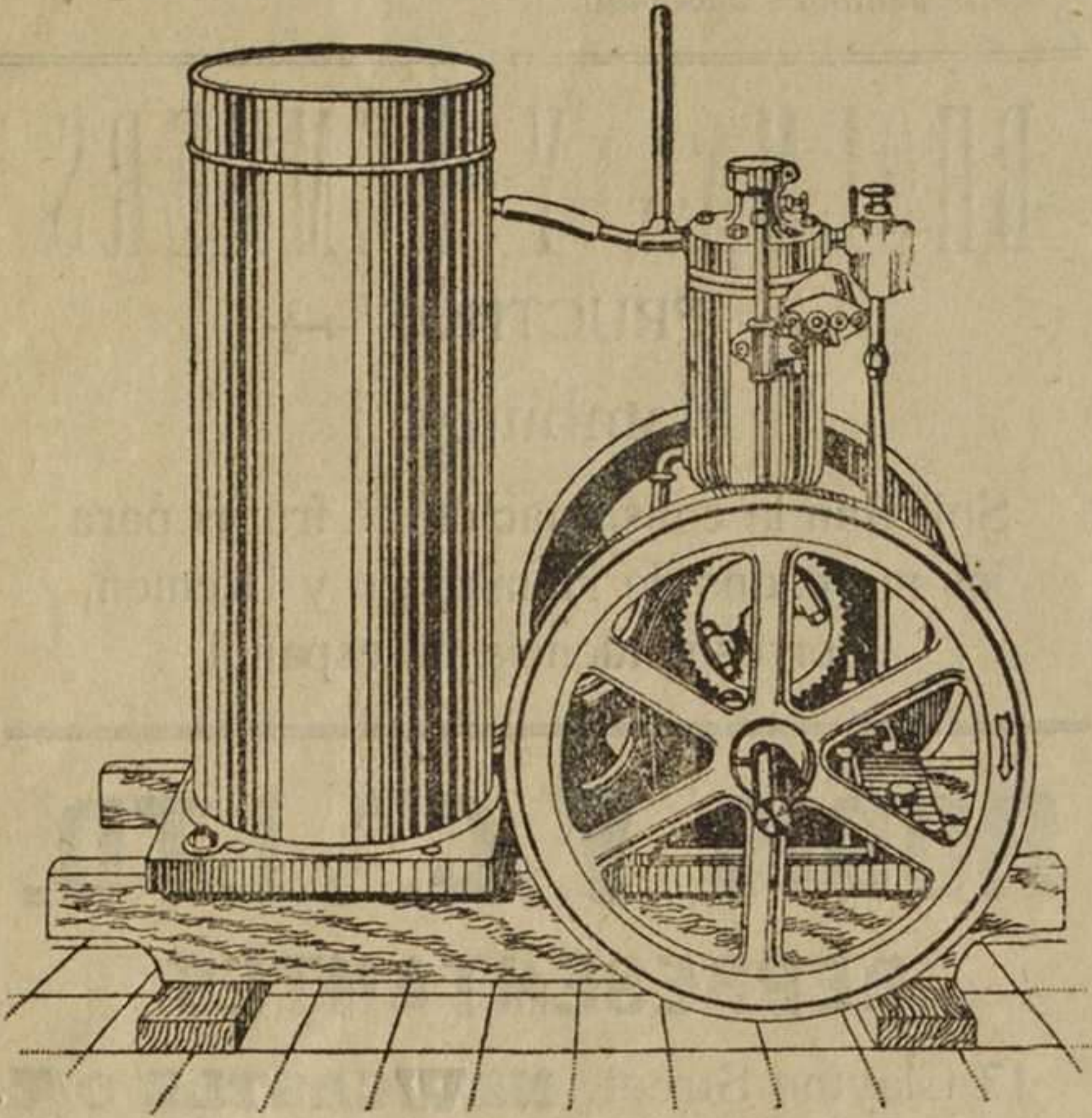
Se remontan calderas.

Esta casa garantiza en un año toda clase de maquinaria que construye.

Calle de Maldonado. Frente a la estación del ferro-carril.—GANDIA.

IMP. DE S. FRANCISCO DE BORJA.—GANDIA.

SECCION DE ANUNCIOS



MOTOR

A
GASOLINA

BOMBAS
DE TODAS CLASES

A GAS POBRE
Y DE VAPOR

REPRESENTANTE

JOSÉ IVARS

GANDIA

PASCUAL MORATAL

Exporter of foreign fruit and commission agent
DEPÓSITO DE MATERIALES PARA LA CONFECCIÓN

Lias, trenza yute, puntas etc. etc.

CALLE CANALEJAS. GANDIA

Agua Colonia marca **ESA**

Se vende á 2 pesetas litro, en la sucursal de la UNION
ALCOHOLERA ESPANOLA, calle del Arzobispo Company, nú-
mero 6.—GANDIA.

SOLER Y CHAFER

EXPORTACION DE FRUTAS

DEPÓSITO DE PUNTAS DE PARÍS

Calle de Alcoy. GANDIA.

FRANCISCO LLOPIS

Horticultor.—Plantas vegetales.—Almendros.—Algarrobos.—
Naranjos, injertos americanos.—Plantas de olivo.

Fábrica de conserva en Potries. Especialidad en tomates, pimien-
tos y pulpa.

Correspondencia. Calle San Francisco de Borja.—GANDIA.

AUGUSTO ROMÁN

MONUMENT BUILDINGS

LONDRES

CONSIGNACIONES. ANTICIPOS.

Gastos económicos y especiales

á los confeccionadores de esta región.

ALMACÉN DE MATERIALES

PARA LA CONFECCION

Madera especial para envases de naranja, cebolla, etc., etc.
Papel seda, yute, saga, etc., etc., etc

MELCHOR ROMAN ADROVER Y C.^A

Almacén calle Puerto.—GANDIA.

ORQUIN Y MATEU

AGENTES DE ADUANA

DESPACHO.—CALLE DEL PUERTO

GANDIA

EL MODELO

MANUEL



PEÑARROCHA

Fábrica de jabones

carretera de Albaida 35 y 37

Benipeixcar (GANDIA.)

ESPECIALIDADES

JABONES

- Cera
- Crema
- Marsella
- Caramelo

Se recomiendan por su dureza, suavidad y transparencia.
Jabón marca "LAS LLAVES", pídase en todos los establecimientos.