







# NECESARIO Y APLICABLE A TODO EL MUNDO

Una Sociedad de Seguros de Vida a prima fija ofrece en el mayor grado posible, sobre todo si realiza su negocio bajo el plan mutuo, la aplicación práctica del principio de solidaridad a todas y cada una de las necesidades o conveniencias de la vida económica, privada o social.

En efecto; en el orden privado ofrece:

Al que vive de un sueldo o pensión.....

- 1.º La única forma de constituir desde el primer momento para los suyos, **SI MUERE**, el capital que sólo después de muchos años de sacrificios conseguiría acumular **SI VIVIESE**.
- 2.º La mejor manera de **FORMARSE UN CAPITAL O UNA RENTA PARA LA VEJEZ**, hallando así la compensación a sus afanes y trabajos de joven en una posición tranquila y descansada en sus últimos años.
- 3.º La sola combinación de aunar en uno solo contrato la previsión que supone el caso 1.º y el ahorro a que atiene el 2.º, esto es, **CAPITAL PARA CASO DE MUERTE Y CAPITAL AL TERMINO DEL PERIODO ESTIPULADO**.
- 4.º La mejor forma de **ASEGURAR A LA MUJER O A UN HIJO IMPOSIBILITADO UNA RENTA FIJA E INVARIABLE** durante el plazo que nos sobreviva, **SIN MERMAR** al hacerlo el capital que podamos legar a nuestros otros hijos.
- 5.º La forma más conveniente de protegerse **MUTUAMENTE** marido y mujer para el caso de muerte de cualquiera de ellos.
- 6.º El único medio de **AUMENTAR EL CREDITO PERSONAL**, pues sabido es que la objeción única que para obtenerlo fácil y a módico interés se hace al hombre honrado que tiene un sueldo o pensión es la posibilidad de verse burlado el capitalista si el deudor muere antes de haberlo amortizado.

A esto atiende el seguro de **VIDA A PRIMAS LIMITADAS O VITALICIAS**.

A esto atienden las **DOTALES PURAS** y las **RENTAS VITALICIAS DIFERIDAS**.

Es lo que ofrece el seguro **DOTAL** por diez, quince, veinte, veinticinco, y treinta años.

A esta necesidad responden los seguros de **VIDA ENTERA**, si se estipula a liquidar en cuotas anuales o en renta vitalicia.

Esto se consigue de manera absoluta por el seguro de **VIDA EN CONJUNTO** con una o dos pólizas preferentemente.

Esto se resuelve por medio del **SEGURO DE VIDA ENTERA**, aunque también, y con ciertas ventajas, puede lograrse con seguros dotales.

El seguro de **VIDA A PRIMAS VITALICIAS O LIMITADAS** da la única forma de lograrlo.

Lo resuelve en absoluto la **RENDA VITALICIA INMEDIATA SOBRE UNA O DOS VIDAS**.

Para este caso son los seguros **DOTALES O MIXTOS**.

Lógrase por el seguro en general, en cualquiera de las clases regulares.

Lo resuelve cualquiera forma de seguro de vida si se estipula la liquidación en renta vitalicia.

Por medio del seguro de **VIDA EN CONJUNTO** y por **SEGUROS DOTALES INDIVIDUALES**.

Por seguros Dotales de niños o por Dotales sobre la vida de los padres.

(Véase grupo anterior.)

Por seguros de Vida a Primas Vitalicias.

Por seguros de **VIDA ENTERA A PRIMAS VITALICIAS**.

Por **SEGUROS DOTALES** con preferencia.

Por seguros de **VIDA ENTERA** preferentemente.

Por seguros de **VIDA O DOTALES**.

Por seguros de **VIDA EN CONJUNTO**.

Por seguros a **PAGOS LIMITADOS** sobre las vidas asegurables.

Por **RENTAS VITALICIAS DIFERIDAS**.

Al que posee capital y vive de la renta del mismo sin emplearlo en negocios o especulaciones.....

- 1.º El medio único para que no **DISMINUYA POR SU MUERTE**, por el gravamen de derechos Reales y por las peticiones del capital, etc., y la mejor forma de tener en el momento de la defunción dinero corriente.
- 2.º El medio de asegurarse una vida tranquila, sin preocupaciones de administración y aumentando notablemente la renta si se tiene ya cierta edad, con la seguridad de que ella ha de ser **HIJA Y VITALICIA** durante la vida de uno o conjuntamente de los dos esposos.
- 3.º El medio más apropiado de aunar en una sola operación **AHORRO Y PREVISIÓN**.
- 4.º La forma mejor de recompensar servicios u ofrecer mejoras, legados o compensaciones, **SIN PERJUDICAR** en nada a los herederos legítimos.
- 5.º La forma más ventajosa de garantizar a la viuda un **USUFRUCTO VITALICIO**, sin privar del mismo a los demás herederos.
- 6.º La sola forma de protegerse **MUTUAMENTE** ambos cónyuges y de transformar bienes dotales o parafenales en bienes gananciales.
- 7.º La mejor manera de constituir **DOTES Y ALCANCIAS** a los hijos.

La solución práctica de los casos indicados antes y las especiales siguientes:

- 1.º La compensación debida a sus herederos **POR EL RIESGO** a que sujeta el capital.
- 2.º La forma única de **CONTINUAR UN NEGOCIO** en unas solas manos, sin perjuicio de los demás herederos, y la sola forma de evitar las particiones, que le perjudicarían.
- 3.º La manera mejor de **FORZAR EL CREDITO** un comerciante.

Al que tiene capital empleado en negocios o especulaciones.....

En el orden social ofrece, entre otros muchos casos:

- 1.º El único modo de **establecer por muerte fundaciones, asilos, escuelas, etc.**, sin que al hacerlo perjudiquemos a nuestros herederos.
- 2.º Un medio fácil de **liberar hipotecas y gravámenes**, dejando a nuestros herederos libres las fincas o los bienes.
- 3.º La sola forma de evitar el perjuicio de la muerte de un socio, liquidando con su viuda o herederos sin disminuir el capital social.
- 4.º Medio de **aumentar los bienes de cualquier Comunidad o Asociación**.
- 5.º La forma más económica y adecuada de **establecer pensiones y retiros** a empleados y dependientes de una entidad particular o social.

Si el seguro es necesario y aplicable a todo el mundo, sólo falta **elegir ahora mismo** la Sociedad más fuerte, **A**), la que mayor suma de beneficios reparta, **B**), y la que mayor arraigo tenga en nuestro país, **C**), y **solicitar inmediatamente** el seguro que más nos convenga, por que mañana podría ser tarde.

**A)** Ninguna Sociedad de Seguros de vida del mundo ha logrado tener en su **53 aniversario** un **ACTIVO** de pesetas oro **2.660.379.424'55** y un **SOBRANTE** de pesetas oro **434.811.448'10** más que

## La Equitativa de los Estados Unidos

**B)** Ninguna Sociedad de Seguros de vida del mundo había repartido en su **53 aniversario** **BENEFICIOS** entre sus asegurados por la suma de pesetas oro **811.883.827'40** más que

## La Equitativa de los Estados Unidos

(En el presente año cerca de **71.000.000'00** pesetas oro se están repartiendo en tal concepto.)

**C)** Ninguna Sociedad de Seguros de vida, de las que operan en España—no obstante la mayor antigüedad de algunas,—ha pagado todavía a sus asegurados españoles la suma de pesetas **95.226.810'01** más que

## La Equitativa de los Estados Unidos

The Equitable Life Assurance Society of the United States (La Equitativa de los Estados Unidos) ofrece al público la mayor protección representada por su fuerza financiera y las mayores ventajas contenidas en sus pólizas emitidas, de acuerdo con la ley del Estado de New York y con todas las flexibilidades y privilegios que han logrado aunar en un contrato de seguro de vida, como anticipos, valores en liquidación, seguros saldados, plazos de seguro prorrogado durante la vigencia del contrato y todas las formas concebibles de liquidación al vencimiento del mismo, amparado todo por la cláusula de indisputabilidad, que hace de sus pólizas verdaderos contratos litigables después del primer año.

Todas sus pólizas de seguro participan anualmente, y desde el primer año, en los beneficios por medio de dividendos, que pueden cobrarse en metálico, o emplearse en reducir la prima del año siguiente, o acumularse al haber de la póliza con interés de 3 por 100, siendo retirables en cualquier aniversario, o adicionarse al capital asegurado, en cuyo caso aumenta su importe notablemente.

**LA EQUITATIVA**  
PALACIO DE SU PROPIEDAD  
**Alcalá, 14, y Sevilla, 3 y 5, Madrid**

Autorizado por la Comisaría de Seguros.

Nombre \_\_\_\_\_  
 Señal del domicilio \_\_\_\_\_  
 Profesión \_\_\_\_\_ (Calle) (Población) (Provincia)  
 Año, mes y día del nacimiento \_\_\_\_\_  
 Fin que con el seguro persigue \_\_\_\_\_  
 Cantidad que anualmente podría destinar a este fin \_\_\_\_\_  
 Clase de seguro que desea \_\_\_\_\_  
 Si tiene usted la bondad de llenar los anteriores huecos y remitir este cupón, bajo sobre dirigido a  
**Sucursal Española de LA EQUITATIVA, Apartado 16, Madrid**  
 recibirá usted seguidamente explicación detallada de la clase de seguro que mejor se adapte a su edad y deseos.