

NECESARIO Y APLICABLE A TODO EL MUNDO

Una Sociedad de Seguros de Vida á prima fija ofrece en el mayor grado posible, sobre todo si realiza su negocio bajo el plan mutuo, la aplicación práctica del principio de solidaridad á todas y cada una de las necesidades ó conveniencias de la vida económica, privada ó social.

En efecto: en el orden privado ofrece:

- 1.º La única forma de constituir desde el primer momento para los tuyos, si muere, el capital que sólo después de muchos años de sacrificios conseguiría acumular si viviese.
- 2.º La mejor manera de formarse un capital ó una renta para la vejez, hallando en la com-pensación á sus esfuerzos y trabajos de joven en una posición tranquila y descansada en sus últimos años.
- 3.º La sola combinación de aunar en un solo contrato la previsión que supone el caso 1.º y el ahorro que atañe al 2.º, esto es, capital para caso de muerte y capital al término del período estipulado.

4.º La mejor forma de asegurar á la mujer ó á un hijo imposibilitado una renta fija e invariable durante el plazo que nos sobreviva, sin mermar, el hacerlo, el capital que podemos legar á nuestros otros hijos.

5.º La forma más conveniente de protegerse mutuamente marido y mujer, para el caso de muerte de cualquiera de ellos.

6.º El único medio de aumentar el crédito personal, pues sabido es que la objeción única que para obtenerlo fácil y asequible se hace al hombre honrado que tiene un sueldo ó pensión, es la posibilidad de verse burlado el capitalista si el deudor muere antes de haberlo amortizado.

1.º El medio único para que no disminuya por su muerte, por el gravamen de derechos reales y por las particiones del capital, etc., y la mejor forma de tener en el momento de la defunción dinero contante.

2.º El medio de asegurarse una vida tranquila, sin preocupaciones de administración y aumentando notablemente la renta si se tiene ya cierta edad, con la seguridad de que ella ha de ser fija y vitalicia durante la vida de uno ó conjuntamente de los dos esposos.

3.º El medio más apropiado de aunar en una sola operación ahorro y previsión.

4.º La forma mejor de recomendar servicios ó ofrecer mejoras, legados ó compensaciones, sin perjudicar en nada á los herederos legítimos.

5.º La forma más ventajosa de garantizar á la viuda un usufructo vitalicio, sin privar del mismo á los demás herederos.

6.º La sola forma de protegerse mutuamente ambos cónyuges, y de transformar bienes dotales en bienes gananciales.

7.º La manera mejor de constituir dotes y aleencias á los hijos.

La solución práctica de los casos indicados antas y las especiales siguientes:

1.º La compensación debida á sus herederos por el riesgo á que sujeta el capital.

2.º La forma única de continuar un negocio en unas solas manos sin perjuicio de los demás herederos, y la sola forma de evitar las particiones que la perjudicarían.

3.º La manera mejor de forzar el crédito un comerciante.

A esto atiende el seguro de **Vida á primas limitadas** ó vitalicias.

A esto atienden las **Dotas puras** y las **Rentas vitalicias** distintas.

Es lo que ofrece el seguro **Detal**, por diez, quince, veinte, veinticinco, ó treinta años.

A esta necesidad responde cualquier póliza ordinaria, optando por liquidación en cuotas.

Esto se consigue de manera absoluta por el seguro de **Vida en conjunto**.

Esto se resuelve por medio del **Seguro de vida entera**, aunque también y con ciertas ventajas puede lograrse con seguros dotales.

El seguro de **Vida á primas vitalicias** ó **limitadas**, da la única forma de lograrlo.

Lo resuelve en absoluto la **Renta vitalicia inmediata** sobre una ó dos vidas.

Para este caso son los seguros **Dotas ó mixtos**.

Lógrase por el seguro en general, en cualquiera de las clases regulares.

Lo resuelve de manera esencial el seguro de vida con la opción de renta.

Por medio del seguro de **Vida en conjunto** y por **Seguros dotales**.

Por seguros Dotas de niños ó por Dotas sobre la vida de los padres.

(Véase grupo anterior.)

Seguros de Vida á primas vitalicias.

Seguros de Vida entera á primas vitalicias.

Seguros dotales con preferencia.

Seguros de Vida en conjunto.

Seguros á Pagos limitados sobre las vidas aseguradas.

Por **Rentas vitalicias** distintas.

En el orden social ofrece, entre otros muchos casos:

1.º El único modo de establecer por muerte fundaciones, asilos, escuelas, etc., sin que al hacerlo perjudiquemos á nuestros herederos.

2.º Un medio fácil de liberar hipotecas y gravámenes, dejando á nuestros herederos libres de las fincas ó los bienes.

3.º La sola forma de evitar el perjuicio de la muerte de un socio, liquidando con su viuda ó herederos sin disminuir el capital social.

4.º Medio de aumentar los bienes de cualquier comunidad ó asociación.

5.º La forma más económica y adecuada de establecer pensiones y retiros á empleados y dependientes de una entidad particular ó social.

Si el seguro es necesario y aplicable á todo el mundo, sólo falta ELEGIR AHORA MISMO la Sociedad más fuerte, A); la que mayor suerte reparte, B), y la que mayor arraigo tenga en nuestro País, C), y SOLICITAR INMEDIATAMENTE el seguro que más nos convenga, porque mañana podría ser tarde.

A) Ninguna Sociedad de Seguros de vida del mundo ha logrado tener en su 51 aniversario un ACTIVO de pesetas oro 2.519.360.420,75 y un SOBRANTE de pesetas

LA EQUITATIVA DE LOS ESTADOS UNIDOS

(En el presente año unos 55.000.000 de pesetas oro se están repartiendo en tal concepto.)

C) Ni una Sociedad de Seguros de vida, de las que operan en España —no obstante la mayor antigüedad de algunas— ha pagado á sus asegurados españoles la suma de 76.385.623,58 pesetas oro más que

LA EQUITATIVA DE LOS ESTADOS UNIDOS

THE EQUITABLE LIFE ASSURANCE SOCIETY OF THE UNITED STATES (LA EQUITATIVA DE LOS ESTADOS UNIDOS), ofrece al público la mayor protección representada por su fuerza financiera y las mayores ventajas contenidas en sus pólizas emitidas, de acuerdo con la Ley del Estado de N.º York, y con todas las facilidades y privilegios que han logrado adueñarse en un contrato de seguro de vida, como anticipos, valores en liquidación, seguros saldos, plazos de seguimiento, prorrogado durante la vigencia del contrato, y todas las formas concebibles de liquidación al vencimiento del mismo, amparado todo por la cláusula de indiscutibilidad, que hace de sus pólizas verdaderas contratos litigables después del primer año.

Todas sus pólizas de seguro participan anualmente, y desde el primer año, en los beneficios por medio de dividendos, que pueden cobrarse en metálico, ó emplearse en redondeo de prima del año siguiente, ó acumularse al haber de la póliza con interés de 3 por 100, siendo retirables en cualquier aniversario, ó adicionarse al capital asegurado, en cuyo caso aumenta su importe notablemente.

LA EQUITATIVA

PALACIO DE SU PROPIEDAD

ALCALÁ, 14 Y SEVILLA, 3 Y 5. MADRID

(Autorizado por la Comisaría de Seguros.)

Nombre _____	Señas del domicilio _____	(Calle) _____ (Población) _____ (Provincia) _____
Profesión _____	Año, mes y día del nacimiento _____	Fin que con el seguro persigue _____
Cantidad que anualmente podría destinarse á este fin _____	Si tiene usted la bondad de llenar los anteriores huecos y remitir este cupón, bajo sobre, dirigido a	
Sucursal Española de LA EQUITATIVA, Madrid recibirá Vd. seguidamente explicación detallada de la clase de seguro que mejor se adapte á su edad y deseos.		

